

市场推广部

2011年9月

# 生命富贵花 产品解析片





生命人寿  
SINO LIFE

# 前言

2024年，生命人寿走过十年历程，公司坚持走保额分红道路赢得良好市场口碑，市场竞争排名不断上升。公司为坚持打造“好分红在生命，好产品在生命”的核心产品理念，经过广泛客户及业务队伍调研，值此公司十周年庆典之际，推出广阔客户及业务群体众望所归的理财新品——富贵花。此产品上市意义重大，必将掀起销售浪潮，全面占领市场份额，打响开门红，载入寿险产品史册！



# 目录

- 富贵花是什么花？ ——产品根底
- 花儿为何这么美？ ——产品机制
- 拥有富贵美如花！ ——产品优势
- 销售富贵乐开花！ ——销售利好





# 产品根底 —— 产品主形象

## 富贵娃



**颜色：**主形象颜色以紫色为主，表达“紫气东来”的富贵桔祥之意，同时符合群众审美。

**造型：**主形象将牡丹花拟人化，表达了花中之王——牡丹的“富贵”之意。同时，主形象身后的飘带也表达了“喜庆”之意，从视觉上增添了动感，增强了产品形象的塑造。

**寓意：**主形象以紫气东来紫色和富贵牡丹花的完美结合，充分展示出产品名称及产品内涵的视觉形象，同时也诠释了产品带给客户富贵桔祥的美好祝愿。



# 产品根底 —— 产品名称

## 生命富贵花

主险名称：富贵花年金保险(分红型)

附加险名称：附加金管家A款年金保险(万能型)

主附险捆绑销售



# 产品根底 —— 产品定位

**生命人寿十周年专供**  
**合同规定所交保费全部返还、收益快、**  
**收益多的分红年金保险**





# 产品根底 —— 产品要素

投保年龄：30天至55周岁

交费期间：趸交、3、5、10年交

保险期间：至81周岁

最低保额：期交10000元，趸交5000元



# 产品根底 —— 产品责任

**满期金：**81岁时，返还已交保费

**生存金：**犹豫期满即给付根本保额的10%；60岁前：每年给付根本保额加累积红利保额之和的5.5%；60岁起：每年给付根本保额加累积红利保额之和的10%

**身故、全残金：**一年内因疾病：退还已交保费并扣除已领取的生存金；意外或一年后因疾病：已交保费+累积红利保额的现价

**豁免保费：**投保人60岁前因意外导致身故或全残，豁免续期保费

**万能账户价值：**保险期间内，生存金第一时间进入万能账户，以日计息月复利方式进行二次增值；合同有效期内，可自由领取和追加（只限在交费期内），期满时客户领取万能账户剩余价值





# 产品根底 —— 产品责任解读

## 富贵花，让富贵一本三利、一本万利

一本三利

一本：已交保费

一笔利：犹豫期满即给付根本保额10%

二笔利：60岁前每年给付根本保额与累积红

利保额之和的5.5%

三笔利：60岁起每年给付根本保额与累积红

万能帐户

客户收益

=

已交保费

+

万能账户价值

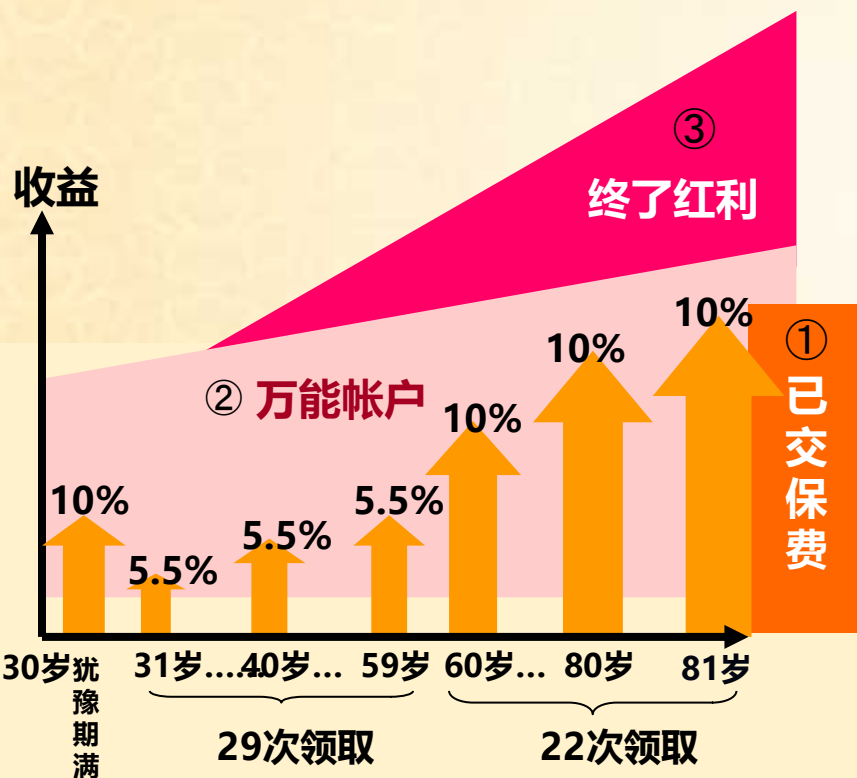
+

终了红利

一本万利

# 产品根底 —— 利益演示1

30岁男性投保10万保额，每年投入4.49万元，10年共投入44.9万元。



**生存金：** 保单犹豫期满即给付按根本保额\*10%给予第一笔生存金，60岁前每年给付根本保额与累积红利保额之和的5.5%，60岁起每年给付根本保额与累积红利保额之和的10%，总共领取52次生存金。

**满期金：** 81岁满期时可获得返还已交保费，同时可领取万能帐户价值及终止红利。

**疾病身故或全残金：** 一年内因疾病导致身故或全残给付所交保费-已领取金额；因意外或一年后因疾病导致身故或全残给付所交保费+累积红利现价+终止红利+万能账户价值。

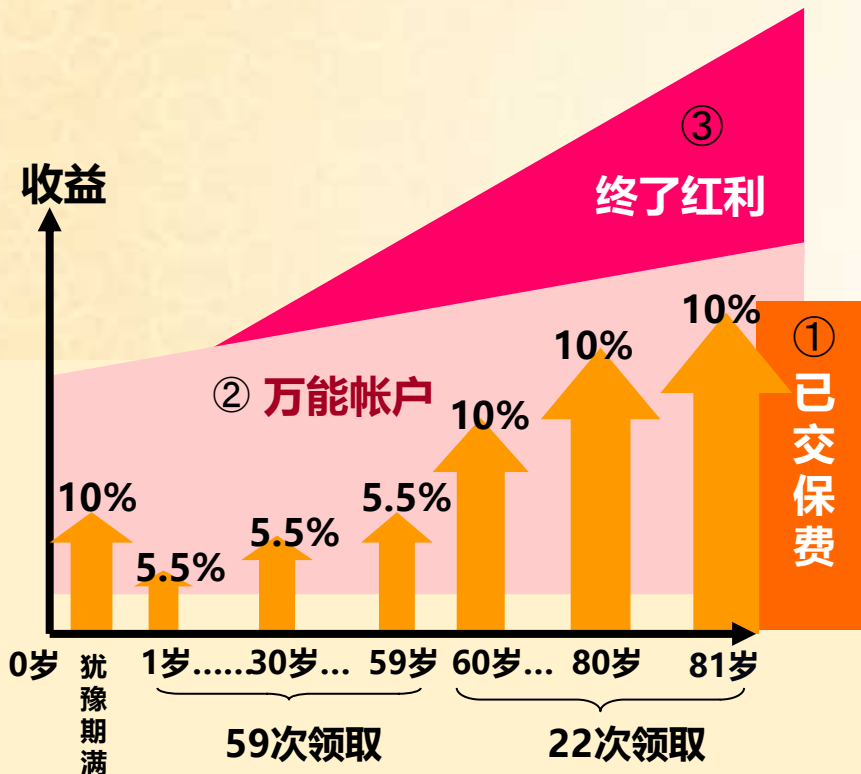
**豁免保费：** 投保人60岁前因意外导致身故或全残，豁免续期保费。





# 产品根底 —— 利益演示2

0岁男孩投保10万保额，每年投入3.57万元，10年共投入35.7万元。



**生存金：** 保单犹豫期满即给付按根本保额\*10%给予第一笔生存金，60岁前每年给付根本保额与累积红利保额之和的5.5%，60岁起每年给付根本保额与累积红利保额之和的10%，总共领取82次生存金。

**满期金：** 81岁满期时可获得返还已交保费，同时可领取万能帐户价值及终了红利。

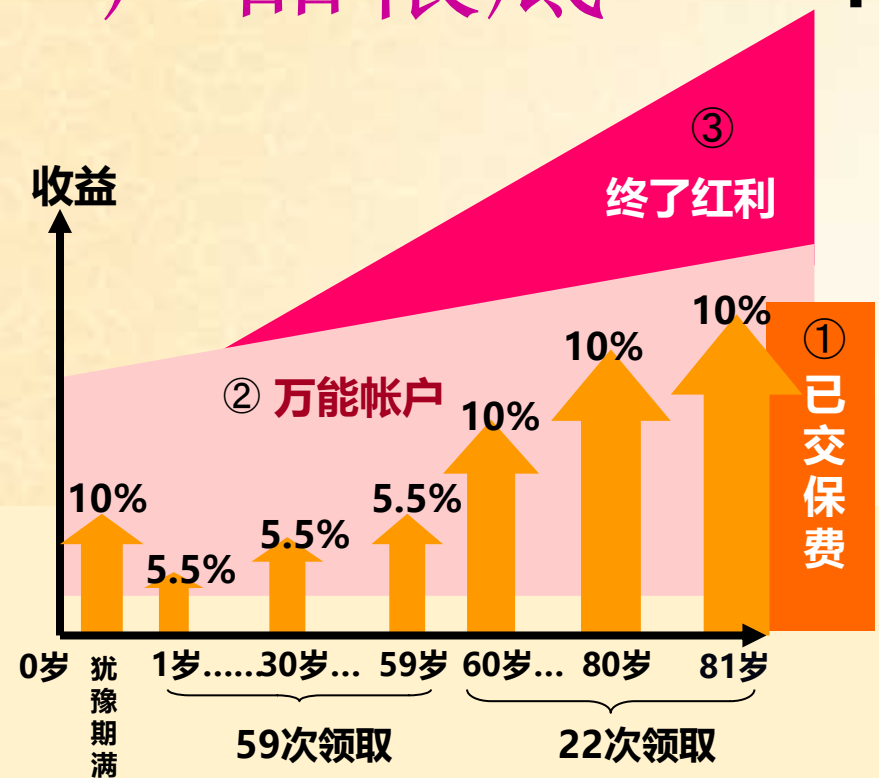
**疾病身故或全残金：** 一年内因疾病导致身故或全残给付所交保费-已领取金额；因意外或一年后因疾病导致身故或全残给付所交保费+累积红利现价+终了红利+万能账户价值。

**豁免保费：** 投保人60岁前因意外导致身故或全残，豁免续期保费。

# 产品根底

## 利益演示2

0岁男孩投保10万保额，每年投入3.57万元，10年共投入35.7万元。

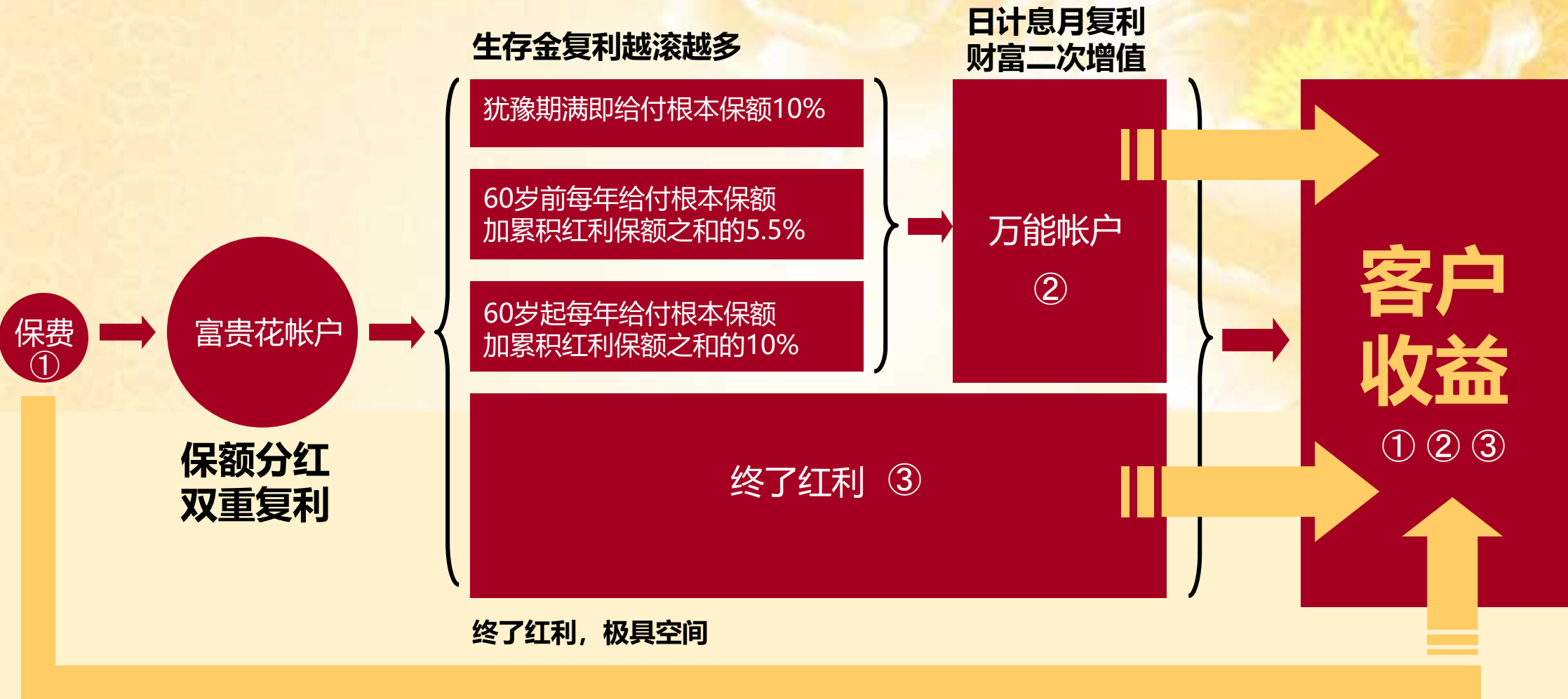


利益演示	保单年度										保单到期
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	
高	18296	33739	54383	78835	104808	154881	190127	228189	269236	313444	24348769
中	17465	31894	51331	74367	98692	140905	171620	204334	239145	276157	6521176
低	16321	29486	47536	69054	91724	125557	152533	181036	211140	242920	2774385

风险提示：该利益演示基于公司的精算及其他假设，不代表公司的历史经营业绩，也不代表对公司未来经营业绩的预期。本方案中，?生命富贵花年金保险〔分红型〕?为分红保险，其红利分配是不确定的；?生命附加金管家A款年金保险〔万能型〕?为万能保险，最低保证利率之上的投资收益是不确定的，实际保单账户利益可能低于中、高档利益演示水平。

注：1、?生命附加金管家A款年金保险〔万能型〕?实际的账户结算利率以本公司每年公布的为准，在上述演示中，本公司保证最低保证利率为2.5%，假设上述结算利率为年利息2.0%、假设上述结算利率为年利息2.0%、2、当年交保费价值、保单保额现价、累积红利保额现价、万能账户价值、均可行

# 至尊的富贵花理财公式





# 目录

- 富贵花是什么花？——产品根底
- 花儿为何这么美？——产品机制
- 拥有富贵美如花！——产品优势
- 销售富贵乐开花！——销售利好





生命人寿  
SINO LIFE

# 产品机制解析

行业领先的保险理财公式、行业首创的保险产品模式

# 保额分红+万能账户



# 产品机制解析——保额分红

红利保额复利递增，生存金越滚越多  
未分配盈余缔造终了分红空间  
到期大笔终了红利空间无限

**根底大，增长快。**  
**5.5%和10%会越长越大，越滚越多。**  
**终了红利极具空间。**







生命人寿  
SINO LIFE

# 产品机制解析——万能帐户

生存金自动进入万能账户投资增值  
日计息，月复利，一年12次复利  
下有保底，上不封顶，获利空间巨大



**财富像滚雪球一样越滚越多。**  
**进入账户时间更快，生存金更多，万能账户增值更快更多！**





生命人寿  
SINO LIFE

# 产品机制解析

保额分红 + 万能账户 = **富贵花** 分红年金保险

生命开创了一种新的产品模式，  
这种模式将载入寿险业开展的史册！  
好产品在生命，好分红在生命！  
好的产品模式在生命！





生命人寿  
SINO LIFE

# 目录

- 富贵花是什么花？——产品根底
- 花儿为何这么美？——产品机制
- 拥有富贵美如花！——产品优势
- 销售富贵乐开花！——销售利好



# 产品优势

**返保费、收益快、收益多**



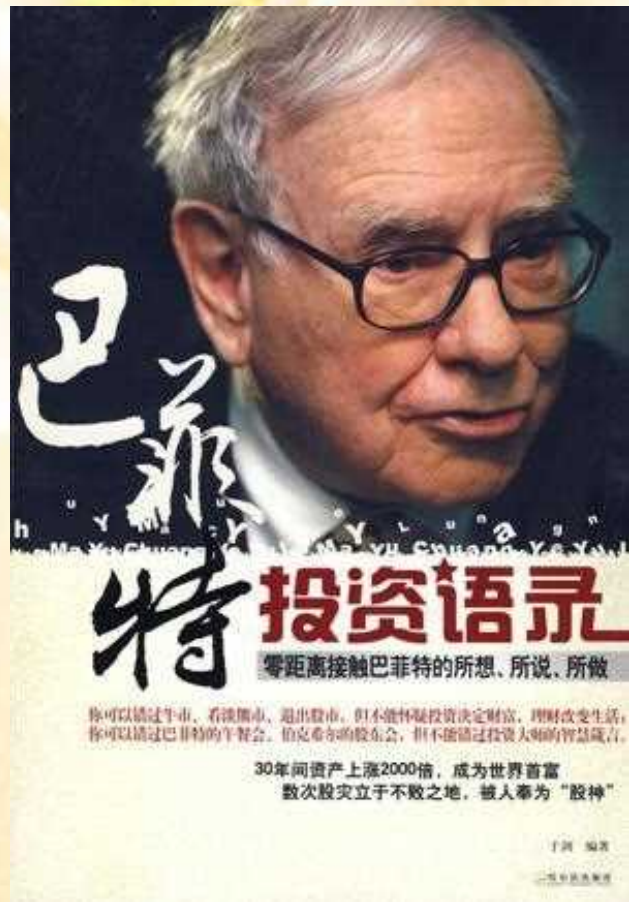


# 产品优势

## 返保费

**巴菲特的投资格言：第一条是保住本金，  
第二条是保住本金，第三条是记住前两条。**

**满期保费全部返还，合同保证信赖可靠**



以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/008053120131006070>