

保险公司晨会主持词范文 (30 篇)

保险公司晨会主持词范文 (精选 30 篇)

保险公司晨会主持词范文 篇 1

今日我很高兴为大家主持这个早会，首先问候大家一声早上好
(声音要大)

一、诵读公司训导

二、专题

①寒潮蓝色预警：东北等地降温 12~16℃

气象台 12 月 21 日 18 时发布寒潮蓝色预警：

预计，12 月 21 日 20 时至 23 日 20 时，新疆北部、甘肃北部和东部、宁夏、陕西中北部、内蒙古、东北、华北、黄淮等地将出现 6~__℃降温，其中，内蒙古中部和东部偏南地区、华北北部、东北地区中南部等地的部分地区降温幅度可达 12~16℃；上述大部地区有 4~6 级偏北风。

1、人员要注意添衣保暖；在生产上做好对大风降温天气的防御准备；

2、门窗、围板、棚架、临时搭建物等易被大风吹动的搭建物紧固，妥善安置易受大风影响的室外物品；

3、应到避风场所避风，通知户外作业人员注意安全；

4、留意有关媒体报道大风降温的最新信息，以便采取进一步措施。

②企业退休人员基本养老金明年平均上调__%

党中央、国务院高度重视企业退休人员的生活保障，__年以来国家连续六年提高基本养老金，企业退休人员的总体待遇水平翻了一番。会议决定，自__年1月1日起，继续提高企业退休人员基本养老金水平，提高幅度按20__年企业退休人员月人均基本养老金的__%左右确定，全国月人均增加140元左右。对国家设立机关事业单位艰苦边远地区津贴的省份，适当提高企业退休人员调整水平。在普遍调整的基础上，对具有高级职称的企业退休科技人员和高龄人员等再适当提高调整水平，对基本养老金偏低的企业退休军转干部按有关规定予以倾斜。

会议指出，近些年来，我国企业职工基本养老保险制度不断完善，参保范围逐步扩大，待遇水平逐步提高，较好地保障了企业退休人员的基本生活。但由于历史原因部分生产经营困难的团体企业没有参保，其职工和退休人员未能纳入基本养老保险，缺乏基本养老保障。会议决定，按照权利与义务相对应、公平与效率相结合的原则，坚持社会统筹和个人账户相结合的制度。将未参保团体企业退休人员纳入基本养老保险。

③分红险热销背后现隐忧投连险收益率严重分化

20__年，分红险“一股独大”，早已是不争的事实。据悉，当前分红险已经占据市场七成以上份额，在有的公司甚至已经超过90%。分红险热销，主要有以下两个方面原因：首先，在中国保监会大力倡导结构调整的主题下，兼职保障与理财功能的分红险必将大放异彩。早在20__年，分红险在寿险保费中的占比已达65%。

其次，便是新会计准则实施的推动。新会计准则下，投连险和万能险的部分销售收入不能计入保险公司的保费收入，分红险则能够全部算入保费收入。

可是，时值年末，分红险整体收益水平却现隐忧。11月cpi同比上涨5、1%，再次刷新年内纪录。而根据保监会的相关规定，分红险的收益水平大致分为三档。4%为低档，5%为中档，6%为高档。去年保险公司分红险的收益率在3、5%至5%左右，今年基本维持这一水平，通胀背景下，分红险面临收益压力。相比之下万能险结算利率，自__年到达6%的峰值后，一度连续下调。__年以来，保险公司万能险结算利率团体跌破4%。

但在__月底，央行近3年以来首次加息后，11月，万能险结算利率也应声上涨，上调5至22个基点，有望回到“4”时代。其中以被视为市场风向标的平安人寿万能险产品为例，11月结算利率为3、875%，较__月份上调0、125个百分点。

虽然，在分红险的光芒下，以往风光一时的万能险难免有些“失色”，可是它仍将是保险产品市场重要品种之一，短期肯定不会退出市场，这也是市场普遍共识。而以往也“独占鳌头”的投连险，在__年股市震荡为主的大环境下，收益率则出现严重分化。据相关统计，前三季度，收益水平最好的是太平人寿平衡稳定型账户，收益率5、31%，最差的中意人寿智尊进取进取型账户，收益率-15、22%。

三、政令宣导

四、结束早会今日的早会就此结束感激大家的参与多谢大家!!

保险公司晨会主持词范文 篇2

尊敬的经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好!伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自营业部的，我的增员人是非常优秀的经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢!

1、下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏;秋高气爽;瑞雪纷飞)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多!

2、维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家 30 秒钟时间调整手机)

3、接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔!(周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》)

5、锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律!(等领操人员站定开始晨操)。

大家请坐。一曲欢乐的(激情的、悠扬的、深情的、激昂的)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢!(敬业时间，考勤报备)有请非常敬业_老师为我们做考勤)

6、“风声雨声读书声声入耳;家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们的《嘉禾新闻网》资深主持人伙伴上场!(《嘉禾新闻网》主持人上场主持)。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢伙伴!

7、谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的经理给大家公布今天的业绩龙虎榜!(非常感谢经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名!)

8、每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——营业部优秀的伙伴——!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢伙伴精彩的分享，

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。

成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!)

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的带来今天的业务联系。

9、跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，

敬业时间各位优秀的主管，各位精英伙伴！大家早上好！寿险营销，不同于其他行业，它不但要有勤奋的特质，更需要有良好的自律性，这是作为一名合格营销员最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。下面让我们用热烈的掌声欢迎经理为我们做今天的敬业时间！

四、业务推动

增员靠风气；环境靠人气；业绩靠士气；成功靠志气！下面就让我们用收展部特有的方式欢迎__老师为我们做今天的业务推动！龙的呼唤！

让我们用疯狂的掌声感谢__老师！寿险业呼唤英雄，英雄必将从我们中崛起，美好的事业，广阔的前景，它会成就一个又一个英雄，

只要用心、专业、执着，我们将成为明天民生人寿华彩四溢的太阳.

希望在座的每位伙伴都能气贯长虹，一飞冲天!

五、政令宣达在春风拂面的四月，分秒必争的四月，我们的方向在哪里，我们的动力在哪里?接下来，有请我们的领航人作政令宣达，掌声有请!伙伴们，箭在弦上不得不发!让我们共同努力共同奋斗!最后共同见证胜利时刻的到来!

六、结束今天的一次晨会到此结束。

保险公司晨会主持词范文 篇3

尊敬的总、总，银保部各位优秀的伙伴们，大家早上好!

感谢大家热情的回应!

我是银保部的，很荣幸能担任本次大晨会的主持。

新年伊始，首先祝伙伴们新年快乐，万事如意!

今天分公司领导也来到了晨会的现场，让我们用最热烈的掌声欢迎总、总的到来!外面鞭炮声声，节日气氛依旧浓烈，而我们已经踏上了征程!

在这个崭新而又朝气蓬勃的早晨，我们相聚于此。

俗话说：一日之计在于晨。这是一个充满希望的早晨，也是一个忙碌的早晨!我们郊区的伙伴们都是起了个大早、迎着寒风、踩着冰凌、甚至是冒着风雪，经过至少两个小时的颠簸来到晨会现场。

首先对各位伙伴的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给克服困难、正常出勤的自己!

一、新年团拜

猪年新春，说不完的吉祥话，道不尽的祝福语，我们对我们的同事、战友们都有很多的祝愿和期许。

银保部是一个大家庭，银保后援是大家坚实的后盾，接下来有请丁总以及银保后援的同事们为大家送上最贴心的祝福与问候。

感谢总以及可爱的同事们，猪年银保后援一定会为大家提供最优质的后援支持和服务。

节日里，相信我们都用短信或打电话的形式给并肩作战的战友们送上了祝福。今天各路英雄难得齐聚一堂，我们每一个团队都为大家带来了最具特色的新春祝福。这一份份真切的祝福，温暖而贴心，漫漫征程，有你，也有我！

20__年的春夏秋冬，让我们一起开疆拓土！

我们每一次的成功都离不开自己的努力，但是我们成长的每一步更离不开领导的关怀，前进的每一步更需要领导的指引！下面有请金总为大家送上新年寄语！

感谢金总！

伙伴们，20__年只要有梦想、有信心、有热情、有追求，我们的业绩一定会一天比一天好，领导们脸上的笑容一定会一天比一天多；大家的口袋一定会一年更比一年鼓！伙伴们，让我们再一次用最热烈的掌声感谢金总的问候与期许！

二、20__新春梦想抓钱舞

伙伴们，有人说过年等于过钱，算过自己过年花了多少钱吗?两千?五千?上万?钱花了怎么办?挣呗!春节期间，有的人钱袋瘪了，那自然有的人腰包又鼓了!来银行网点存钱的人也多了，那么多流来流去的钱，我们可得抓住哟!

三、奖励兑现

12月20日，猪年开门红竞赛正式拉开序幕。我们携手并肩、我们激情飞扬;我们加快步伐、您追我赶。下面让我们一起来看看，谁冲在了最前面!

首先兑现的是猪年新春，揽银抓金奖项。大家都还记得该奖项的获奖条件吗?该奖项采用现场抓金、现场计数、现场公布抓金结果的形式，每一次请两位伙伴进行抓取。

接下来兑现的是龙腾虎跃新春红包争夺赛，请大家跟我一起再次回顾一下该奖项，咱们再进行一下有奖竞猜。

寿险有请获得1200元新春红包的、三位伙伴。

有请总为他们颁发新春红包。

接下来有请

春天，是万物复苏的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，信心和勇气铺就了成功的路!让我们相互鼓舞、一起努力，争取下一次颁奖的时候我们都能拿到猪年新春那个最给力的红包!

四、业绩盘点

五、基本法宣导

今天除了奖励，还有一个更加鼓舞人心的利好消息&&总公司20__版基本法颁布实施!统一底薪、统一考核、统一绩效、统一发放，新基本法给我们松了绑，让我们更加轻松地投入到业务拓展中。

有请经理为大家宣导新基本法。

对公司而言，基本法不仅仅是一种制度，更是一种资源，是公司合理匹配资源的一种手段;公司的业务发展的重点在哪里，利益就会体现在哪里!对业务伙伴而言，它满足了个人对利益的需求，是个人长期发展、职业成长的基石。我们要深刻领会新基本法的政策导向，做大规模，多做期缴，争取晋升到更高的职级、拿到更高的收入!

结束语

春去春会来，花谢花会开，相聚总是短暂的，相信大家会带着这份相聚的温馨和热情，投入到工作中，争取下一阶段拿到更多的奖励!

今天的大晨会到此结束，再次祝大家新年快乐，幸福安康!

保险公司晨会主持词范文 篇 4

开场白

大家早上好，十分荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自我带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今日的日志填写时间。让我们把前一天的拜访结果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候坚持安静

简便节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡欢乐营销，精彩生活，那么今日的简便时刻就要来临，让我们用全身心的欢乐来体验-----简便节拍，今日的简便节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和欢乐的传递。

喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今日的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下头借助各位热情的掌声有请今日之星___，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是进取的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，仅有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感激___伙伴带给我们的分享。

专题时间

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今日的专题教师：阳光部的优秀的主管海静。

业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感激的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来今日的业务联系。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富活力的呐喊响彻晴天，下头，请全体起立，共同宣读今日的激励口号：永远雄起！

保险公司晨会主持词范文 篇5

各位亲爱的伙伴大家此刻好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，十分高兴在这天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的情绪，也期望我们的团队都能拥有高昂的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下方就和大家一齐关注一下这天的信息。

所以大家必须要透过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要将保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下方就我们一同进入这天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！这天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下方接祝大家热情的掌声欢迎为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下方就有请经理带出这天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期盼，下方就借助大家热情的掌声，有请郭经理做这天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下方请全体起立欢呼这天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

保险公司晨会主持词范文 篇6

各位，各位优秀的事业同仁们：早上好！

非常荣幸，今天的早会再一次的由我为大家主持，在正式进入早会之前，还是有请各位调整好坐姿，将您的手机调入静音状态，非常希望能够得到并且也非常感谢各位的配合。

首先，让我们以热烈的掌声欢迎新伙伴加盟中国人寿这个大家庭。

三月的战场早已是硝烟弥漫，冲锋的号角已经响彻大地。此时，只有用鲜血、生命和灵魂谱写而成的国歌，才能抒发我们心中的壮志豪情。

在这硝烟战火中，是谁早已吹响那冲锋的号角，是谁已捷足先登。我们看一看又有哪些伙伴克服万难，挑战自我，为自己的家人、为团队带来骄人的业绩：

让我们用热烈的掌声对他们表示祝贺！并请经理为以上伙伴颁发破零奖——展业名片一盒。首先有请 到前台领奖，有请！

成功的背后往往有艰辛的付出。成功的风貌是什么？成功是帮助更多的人去成功，实现生命的价值。有请 带出他的心路历程。有请！

榜样的力量将是无穷的，让我们向着榜样靠拢，一步步地迈向成功！再一次地把掌声送给我们优秀的榜样——。

快乐是一种流动的空气，俗话说：笑一笑，十年少。

接下来是由李迪宏老师带来的专题《广阔天地，大有作为》，好，掌声有请李老师！

是啊，农村寿险市场的需求，就是寿险服务的竞争。了解农村市场的需求，向服务要市场是我们寿险经营永恒不变的主题。也将是我们致胜的法宝。在这广袤的土地上，我们终将大有作为！再一次地把感谢的掌声送给李老师！

好，下面有请经理作政令宣达，掌声有请！

积极的思维产生积极的行为，积极的行为导致积极的结果。好再一次地把感谢的掌声送给为我们日夜操劳的杜经理！

今天的早会 即将结束。在早会 的最后，有一段话带给大家：
快乐有人分享，就拥有加倍的快乐，痛苦有人分担，就会减轻痛苦的一半。如果你想拥有快乐，想获得爱，那么就不要去要求，也不要要求得到回报。我们必须记住这样一个秘诀：我们只有内心充满爱，才能把爱施于别人，随处撒播你的爱心，就从你的家人开始，多一份关爱给他们。中学师生联宜会主持词投资人交流会主持词公司团拜会主持词

保险公司晨会主持词范文 篇 7

一、暖场音乐（也可以说是进场音乐）

二、纪律宣导

请各位同事找到自己成功的位置，迅速坐好！我们的早会马上就要开始了，为保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢您的合作。

三、晨操（晨操之前一定要问好）

亲爱的国寿同事们，大家早上好！感谢大家真诚的回应。艳阳高照天转暖，春回大地万物生，在这个春光明媚的日子里，我们相聚于此，非常高兴能够主持今天的早会！成功宝典告诉我们：“激励就像洗脸一样，学习就像吃饭一样！”今天，我们能够按时出现在这里，我们已经比别人更接近成功了。让我们把掌声送给正走向成功的自己！

又是一个新的早晨，又是一天新的起步。同事们，请全体起立，让我们带着国寿人特有的激情和风采跳起来。有请漂亮可爱的舞蹈皇后某某某上台带动。

非常感谢，你们在舞台上充满了活力与自信，充满了迷人的风采，同时，也把这种快乐和自信传递给了我们每一个人。让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！

四、敬业时间（这个起考勤的作用）

天道酬勤，人勤地不懒，人勤春来早，人勤单儿好做，各位主管看看我们的属员今天都出勤了吗？请各主管清点人数，进入今天的敬业时间！

五、喜讯报道

各位亲爱的同事，寿险之路征程坎坷又洒满阳光，有多少耕耘就有多少收获，让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

七、专题时间

同事们，不知道你们有没有这样的感受，我们走的路并不比别人短，我们说的话并不比别人少，可是，为什么人家能签单我们要遭遇拒绝，为什么人家挣大钱我们却为考核发愁，大单高手是神吗？寿险精英有三头六臂吗？拨开在英雄身上的光环，让我们走近英雄，一起聆听英雄幕后的故事，有请。

听君一席话，胜读十年书，跟着明星走一程，咱也试试大步流星！感谢。

八、政令宣达

风啸大漠败者臣，大浪淘沙勇者胜，一切行动听指挥，公司的指引才是我们不竭的动力。下面掌声有请某经理为我们带出政令宣达。

九、群体激励

新的一天，新的征程，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。

保险公司晨会主持词范文 篇 8

各位亲爱的伙伴大家此刻好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，十分高兴在这天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的情绪，也期望我们的团队都能拥有高昂的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下方就和大家一齐关注一下这天的信息。

保险公司晨会主持词范文 篇 9

一、会前提示

各位伙伴，请调整坐姿、收拾桌面，请把通讯工具关闭或调到会议状态，我们的晨会将在 1 分钟后正式开始，谢谢！

二、开场白

各位优秀的伙伴，早上好！非常荣幸能给大家主持这个晨会，首先做一下自我介绍，我叫，希望大家能够记住我，

在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴！

在这充满希望、充满收获的火红夏日，欢迎各位如期参加中国太平洋人寿保险股份有限公司文山中心支公司晨会。真诚地希望在座的每位伙伴能在此度过一个美好而愉快的上午。现在我宣布：今日的早会正式开始。

三、点名时间

下面是点名时间，请听到名字的伙伴答到。

四、晨操时间

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们在一曲，让我们共同度过一个清凉的早晨，今天的晨操将由我们团队中最年轻的活力的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，成功在每一天积累，请随我共同

进入今天的. 敬业时间。请各业务部调整坐姿，清点人数，准备汇报出勤。

__部

__部

五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

六、心得分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为有海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢伙伴带给我们的分享。

七、专题时间

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就像吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：

八、政令传达

九、结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起航，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天。下面，我宣布今日的早会到此结束!请各部认真召开二次早会!

保险公司晨会主持词范文 篇 10

开场

各位亲爱的伙伴大家此刻好，感激大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此，十分高兴在今日的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感激，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点提高都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感激刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感激!那么同时相信一首欢乐

的晨操过后呢能激发我们欢乐的心境，也期望我们的团队都能拥有高昂的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息

我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下头就和大家一齐关注一下今日的信息。

所以大家必须要经过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要将保险当成自我的爱心事业去做。

喜讯

我们携手并肩、我们活力飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下头就我们一同进入今日的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今日我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下头接祝大家热情的掌声欢迎___为大家爱做心得分享。

专题

让我们再次把感激的掌声送给___伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，仅有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下头就有请___经理带出今日的专题。

业务

让我们再次把感激的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下头就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今日的业务联系。

结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下头请全体起立欢呼今日的口号：“朝气之春，全力以赴。上下齐心，畅游北京。

保险公司晨会主持词范文 篇 11

8：34 亲爱的各位家人们，今天的早会将在一分钟后准时开始，请您找到合适的位置就坐，提前做好准备。谢谢！

8：35 今天的早会将在十秒钟正式开始，请各位家人跟我进入倒计时：掌声响起，有请主持人。（鼓掌上场）

一、掌声停、问好：亲爱的各位聚成家人们大家早上好！（聚成好，YES）为我们在一大清早就有着如此饱满的精神状态热烈掌声送给自己。

二、自我介绍：良好的沟通和真诚的友谊来自于第一时间的自我介绍，我的名字叫来自部门。非常高兴也非常荣幸担任今天早会的主持人，为大家服务。希望的主持可以给各位带去一天的快乐心情!(鞠躬表示感谢)

三、士气展示：状态决定一切，成功者永远追求更好，在坐的各位都是追求卓越渴望成功的家人，我相信接下来的士气展示一定能看到大家最一流的状态。请各中心家人整理着装，做好准备。(在线中心、研发中心、董事总裁办、客服中心、人力资源中、国际事业部、营运中心、企划中心、学习卡事业部、内训事业部、财务中心)

四、互道问好：爱是一种感受，即使痛苦也会觉得幸福;爱是一种体会，即使心碎也会觉得甜蜜;爱是一种经历，即使破碎也会觉得美丽。一声问候送来温馨甜蜜，一个拥抱能让你我心灵相犀。接下来就请各位全体起立，给对方一个拥抱，来表达我们爱的甜蜜。

五、热舞：舞者相聚，激情延续。请上台.让我们共同热舞一曲(结束后)请台上的舞林高手回坐,来!各位家人们,给自己优美的舞姿热烈掌声鼓励一下。

六、新闻播报：家事国事天下事，事事关心。接下来有请做今天的新闻播报。掌声感谢精彩的播报(结束时再次掌声感谢)

七、每日英语：想走出国门，就一定要有一口流利的英语。知识经济的到来提供了我们语言交流的保证。接下来又是每日英语的时间让我们掌声有请(结束时再次掌声感谢)

八、文件宣读：重要的事一定是在重要的场合来安排，接下来有请做今天的文件宣读。(结束时再次掌声感谢)

九、家长勉励：制热震撼，精彩不断，光芒四射，魅力无限。接下来请出的是一位重量级人物，他就是让我们用狂风暴雨般的掌声有请做今天的家长勉励(结束时再次掌声感谢)

十、朗诵使命：最后请各位家人全体起立共同朗诵出我们的使命是…….

十一、结束祝福：最后主持人代表部祝愿各位家人今天好事成双，工作顺利，时刻都有好心情!

保险公司晨会主持词范文 篇 12

一、开场白

(女) 尊敬的各位嘉宾

(男) 亲爱的各界朋友，大家

(合) 下午好!

(男) 欢迎各位参加由中国人寿分公司营销部举办的《玫瑰之约》活动我是本次活动的主持人，我叫

（女）我叫。同时出席本次活动的还有来自各界的成功人士，及各位成功人士身后的贤内助们。首先让我们来认识一下他们。一号桌的嘉宾朋友们，让我们挥手示意下，欢迎你们的到来

（男）接下来让我们认识下二号桌的朋友们

（女）三号桌（依次一人一个）九号桌的朋友们你们在哪里，欢迎你们的到来。接下来，让我们一同来关注一下今天的活动议程
（幻灯）

（女）一、在活动开始之前，我们将为各位送上的是中国人寿为各位精心准备的情感文化餐

（男）二、在用餐的过程中我们将进行的是嘉宾的互动游戏，希望我们能共同度过这个美好而烂漫的情人节夜晚。

（女）三、接下来我们将一同欣赏由蔡明和郭达为我们带来的爱情小品《烂漫的事》

（男）中国人寿做为主办方诚挚欢迎您的到来，同时中国人寿的高层领导将为各位致欢迎词

（女）同时今天我们请到了两位特约嘉宾为各位来宾朋友带来我们共同关心的话题《爱的历程》和《爱与责任》

（男）最后我们做为主办方的中国人寿将为各位来宾朋友们送上一份情人节的礼物。

（女）本次的活动即将开始，为了使本次会议能顺利的进行请各位来宾们将你们的手机关闭或是调到振动状态。（当然您可以让您的手机跳舞，也可以让您的手机睡觉，但不能让您的手机唱歌），同时为了保持会场的有序环境，请各位来宾不要在会场中随意走动。也请各位尊敬的来宾朋友不要在会场中吸烟，保持会场的空气清新。

（男）谢谢各位的配合。

二、情感文化餐、真情告白

（男）各位嘉宾朋友们一年来工作辛苦了，希望今天各位可以借助这难得机会好好放松一下与您的爱人共同渡过今天这温馨浪漫的美好时刻

（女）来宾朋友们，今天是一个特别的日子——2月14日情人节，在这特别的地方，中国人寿特别为各位来宾朋友们精心定制了特别的情感文化餐。

（男）首先为各位来宾朋友们献上的是第一道晚宴《一日夫妻百日恩》介绍：

（男）首先让我们品尝一下白蚌（代表我们白头偕老）

（女）左边是你。右边是我，中间是我们可爱的小宝宝。老头子

（男）诶，（女）抄粉丝代表我们常常绵绵，老头子（男）诶，山西窝窝头代表我们朴实的生活我还要给你富贵的生活，请尝尝金丝吓秋。（女）牛字骨伴打不了我们夫妻的恩爱。请品尝文化餐系列一《一日夫妻白日恩》

游戏

（女）接下来为各位来宾朋友们准备的是第二道晚宴《平平淡淡才是真》介绍

这个世界有太多的诱惑，因此有太多的欲望。就个人感情而言，会发现平平淡淡才是真。我们真正需要的是一种平平淡淡的快乐生活，一份实实在在的成功。在这种这种成功中，只是一份平平淡淡的追求游戏。

（男）接下来为各位来宾朋友们献上的是第三道晚宴《将爱进行到底》介绍：

相传在很久很久以前有一队非常恩爱的小鹿，他们开开心心的在丛林中度过他们愉快的每一天，可是好景不长，树林里的山妖非常妒忌他们，并且看上了美丽善良的小花鹿，硬是将小花鹿给路劫走了，小鹿伤心极了，一天一为老神仙告诉小鹿，要想救出小花露你只有去菜去西兰花你才能救您的小花鹿，可是，西兰花在很遥远的地方，途径许多的艰难险阻，您愿意吗？小鹿说我愿意。于是小露出发了开始寻找西兰的艰难路程。他穿过高山，穿过了峻岭，终于让小鹿找到了西兰花，并救出了小花路，从此他们又过上了幸福美满的生活。

（男）的确如此，你有情，我有意让我们将爱进行到底从此不再别离共振思念的气息。你有情，我有意让我们将爱进行到底从此不再焦急企盼等待的美丽不再四处奔波□相约人生奇迹。你有情，我有意□让我们将玫瑰之约进行到底。

爱情小品：〈浪漫的事〉

（男）我希望你放我在心上

（女）你说想送我个浪漫的梦想，就是和你一起慢慢变老。

（男）接下来让我们共同欣赏蔡明和郭达为我们带来的爱情小品〈烂漫的事〉

三、领导致辞

（女）在中国人寿 57 年的辉煌历史中，我们得到了社会各界人士的广泛支持和高度关注

（男）回报社会、传播爱心是我们的职责，答谢客户、提供资讯是我们本次盛会的目的

（女）我们今天的盛会受到中国人寿分公司高层领导的高度关注，今天国寿的付总经理先生也亲临盛会的现场

（男）让我们掌声有请邱总为本次“玫瑰之约”致辞，掌声有请

四、爱的历程

（女）谢谢总经理，在领导热情洋溢的讲话中我们可以感受到中国人寿多年来所秉承的“成人达己、成己为人”的企业文化，成为广大客户朋友们“相知多年值得托付”朋友。

（男）再次掌声响起感谢邱总。

（女）20__年中国人寿股改上市，开启了国寿经营的新局面，走出国门、走向世界，中国人寿市场竞争力空前提高。

（女）接下来让我们一同走进中国人寿辉煌的历程（结束国寿实力）中国人寿所取得的辉煌成绩到底能为我们带来什么样的利益，让我们一起来欣赏央视为我们做的相关报道。

（男）看完了上市报道后，相信各位来宾对于中国人寿一定都有一些了解。说起人寿保险源远流长，早在五百多年前人类就已诞生了人寿保险

（女）人寿保险的诞生与人类的“爱与责任”是紧密相连的

（男）所以说保险在爱中诞生、在爱中发展、在爱中延续，人寿保险工作者是一名“爱的传播者”

（女）接下来我们将请上一位福建国寿讲师与我们共同走过一段“爱的历程”，

（男）给各们带来“爱的历程”的这位讲师就是（讲师简介）

（女）掌声有请讲师

五、爱与责任

（女）谢谢讲师为我们带来的“爱的历程”

（男）在讲师的介绍中我们了解到人寿保险是“爱与责任”的体现，是亲情、爱情的延续。

（女）把责任看座山，就能挡住我们最后的防线，在多变的氣候中，固守着我们充满爱的温馨家圆，

（男）责任是真爱行动的路标，它指引我们不被迷失方向。

（女）接下来，我为大家介绍这样一个人，他将带领我们一同进入爱与责任的领域（介绍）

六、沟通时间：

（女）谢谢讲师，各位尊敬的来宾朋友们，通过刚才讲师的精彩分析让我们深入的了解了家庭理财的重要性，并且初步了解了“金鑫”这款新概念保险产品。

（男）其实人寿保险是一份造福社会、造福大众的一项功利，为了突显保险本质，在今天我们还安排了一个及有意义的活动凡是在今天同意专家的意见，作出理财规划的嘉宾朋友们，中国人寿分公司将会以您的名言捐献给希望工程

（女）希望工程是中国青少年发展基金会组织实施的一项为青少年发展服务的社会公益事业。它的宗旨是贯彻政府关于多渠道筹集教育经费的方针，动员海内外民间的财力资源建立基金，资助我国贫困地区的失学儿童继续学业，保障适龄儿童接受义务教育的权利，改善贫困地区的办学条件，促进贫困地区基础教育事业的发展。

（男）20__年的秋天，有关部门对我国孤儿整体生存情况进行了一个调查，结果表明，在我国18岁以下，父母双亡和事实上无人供养的孤儿一共有57万多人，其中有1/3没有得到有效的救助。他们的生活概况、学习状况让人担忧。

（女）今天我们特别请来了希望工程的领导来来见证这一特殊时刻您的此次善举将会成就更多的失学儿童，让我们共同为希望工程献上一份爱心

（男）今天坐在您身边的都是来自寿险销售队伍中秀、最专业的寿险业务顾问，现在他们将用三十分钟的时间为您进一步介绍家庭理财计划和金鑫两全保险。

一、暖场音乐(也可以说是进场音乐)

二、纪律宣导

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容

。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/106213041030011005>