

保险公司开门红启动表态发言稿（共7篇）

第1篇：保险公司开门红启动会致辞
保险公司开门红启动会致辞一

亲爱的伙伴们，

大家早上好！

回眸，寿险路上，洒下我们辛勤的汗水，留下我们飒爽的英姿，营销途中，回荡我们炫烂的笑声，汇聚我们竞技的热情，过去的一年我们团结奋进，迎难而上，用执着的信念开拓了今日的辉煌。

今天，我们相聚于此，又共同携手定下了年的宏伟目标，你的承诺一言九鼎，你的宏愿精彩无限。总公司的高峰法国巴黎期待你的光临，省公司的高峰福建厦门邀你齐聚，市公司的多重奖励鼓你腰包，感慨不平凡的——群星荟萃舍我其谁，希望高峰相聚有你有我有大家。

精英伙伴们！不是不可能，就怕你不动，我们常说收获就在拐弯处，今天的储备就是明天的爆发。

相信昨天的拒绝和今日短暂的休憩，已经磨砺了自己，充实了自己，强壮了自己，此时万事具备，待壮意志，用我们国寿人特有的不认输，不服输的永不言败精神、用爱心、信心、恒心与责任心编织自己新的理想，成为掌握自己命运的人。

剑锋自从磨砺出，梅花香自苦寒来。

有恒凌云志、无谓永攀登。年业务,组织发展的关键就在第一季度,从总公司到省公司再到市公司到营销服务部给了我们空前的后援支持,荣誉和_____共存,机会是留给有准备的人。伙伴们,让我们一起行动!紧随公司的政策,听从领导的部署,为了自己,为了家人,为了团队,从现在做起,从我做起,勤勉从业,精励不休,发扬愚公移山的精神和毅力,抓住机遇,挑战自我,抢占市场扩充组织,积极促成,实现目标!开门红打个漂亮的胜仗!

最后也真心的祝愿你,祝愿我、祝愿大家一起成功!

保险公司开门红启动会致辞二

尊敬的省公司领导及全省银团将士们:

大家上午好!

沧海横流,方显英雄本色,开门大吉,释放岳州豪情。面对新的机遇,面对新的挑战,谁敢横刀立马,唯我岳州幸福精英!

伙伴们,开门红进军的号角已经吹响。让我们共同奋斗、携手并肩,上下同欲、勇往直前,不辞辛劳的为 xx 贡献,愿我们的 xx 未来更美好、更强大。

谢谢大家。

以上这篇是保险公司开门红启动会致辞就为您介绍到这里,希望它对您有帮助。如果您喜欢这篇文章,请分享给您的好友。

第 2 篇：保险公司开门红启动会致辞 保险公司开门红启动会致辞

保险公司开门红启动会致辞由管理资料网整理，保险公司节后开门红的启动仪式上，领导代表的致辞发言，回顾上一年的工作业绩，寄望于今年更好的成绩。下面是整理的保险公司开门红启动会致辞

保险公司开门红启动会致辞一

亲爱的伙伴们，

大家早上好！

回眸，寿险路上，洒下我们辛勤的汗水，留下我们飒爽的英姿，营销途中，回荡我们炫烂的笑声，汇聚我们竞技的热情，过去的一年我们团结奋进，迎难而上，用执着的信念开拓了今日的辉煌。

今天，我们相聚于此，又共同携手定下了年的宏伟目标，你的承诺一言九鼎，你的宏愿精彩无限。总公司的高峰法国巴黎期待你的光临，省公司的高峰福建厦门邀你齐聚，市公司的多重奖励鼓你腰包，感慨不平凡的——群星荟萃舍我其谁，希望高峰相聚有你有我有大家。

精英伙伴们！不是不可能，就怕你不动，我们常说收获就在拐弯处，今天的储备就是明天的爆发。

相信昨天的拒绝和今日短暂的休憩，已经磨砺了自己，充实了自己，强壮了自己，此时万事具备，待壮意志，用我们国寿

人特有的“不认输，不服输”的永不言败精神、用爱心、信心、恒心与责任心编织自己新的理想，成为掌握自己命运的人。“剑锋自从磨砺出，梅花香自苦寒来”。

“有恒凌云志、无谓永攀登”。年业务，组织发展的关键就在一季度，从总公司到省公司再到市公司到营销服务部给了我们空前的后援支持，荣誉和_____共存，机会是留给有准备的人。

伙伴们，让我们一起行动！紧随公司的政策，听从领导的部署，为了自己，为了家人，为了团队，从现在做起，从我做起，勤勉从业，精励不休，发扬愚公移山的精神和毅力，抓住机遇，挑战自我，抢占市场扩充组织，积极促成，实现目标！开门红打个漂亮的胜仗！

最后也真心的祝愿你，祝愿我、祝愿大家一起成功！

保险公司开门红启动会致辞二

尊敬的省公司领导及全省银团将士们：

大家上午好！

去年的此时，我们聚集一堂，豪情满怀！今年的此刻，我们同样壮志在酬，所不同的是，我们的要求更高，我们的信心更足。在此我代表**中支就年开门红银团业务发展做表态发言。回首过去，**的银团业务发展由于受诸多主客观因素的影响，遇到了前所未有的困

难与挑战，尤其是银行保险业务较上一年度出现了大幅度下

滑。但是，我岳州将士并没有因为困难多而气馁，更没有因为业务难而放弃。年开门红既是一场真正的硬仗与恶仗，更是一次对队伍的检阅与洗礼，为了确保全面、快速进入开门红状态，**中支总经理室将进一步明晰各岗位职责与具体分工，用早夕会、战报、短信、微信等手段进行全方位追踪与实时报道，树立标杆，激励先进，鞭策后进，让所有内外勤热起来、动起来，采取一切行之有效的措施，深挖客户资源，在开门红战役中有所斩获，收入倍增。我们定将全力以赴，奋勇拼杀，以横扫千军之傲人气势与坚不可摧之顽强毅力全面达成分公司下达的开门红目标：银保规模 970 万元；团险标保保底 18 万，力争 24 万。//1540/

沧海横流，方显英雄本色，开门大吉，释放岳州豪情。面对新的机遇，面对新的挑战，谁敢横刀立马，唯我岳州幸福精英！

伙伴们，开门红进军的号角已经吹响。让我们共同奋斗、携手并肩，上下同欲、勇往直前，不辞辛劳的为 XX 贡献，愿我们的 xx 未来更美好、更强大。

谢谢大家。

以上这篇是保险公司开门红启动会致辞 就为您介绍到这里，希望它对您有帮助。如果您喜欢这篇文章，请分享给您的好友。更多致辞尽在：庆典致辞

望大家多支持本，谢谢

第 3 篇：保险公司开门红启动会致辞 保险公司开门红启动会 致辞

保险公司开门红启动会致辞由管理资料网整理，保险公司节后开门红的启动仪式上，领导代表的致辞发言，回顾上一年的工作业绩，寄望于今年更好的成绩。下面是的保险公司开门红启动会致辞

保险公司开门红启动会致辞一

亲爱的伙伴们，

大家早上好！

回眸，寿险路上，洒下我们辛勤的汗水，留下我们飒爽的英姿，营销途中，回荡我们炫烂的笑声，汇聚我们竞技的热情，过去的一年我们团结奋进，迎难而上，用执着的信念开拓了今日的辉煌。

今天，我们相聚于此，又共同携手定—，管理类，工作总结类，工作计划类文档，下载—

下了年的宏伟目标，你的承诺一言九鼎，你的宏愿精彩无限。总公司的高峰法国巴黎期待你的光临，省公司的高峰福建厦门邀你齐聚，市公司的多重奖励鼓你腰包，感慨不平凡的——群星荟萃舍我其谁，希望高峰相聚有你有我有大家。

精英伙伴们！不是不可能，就怕你不动，我们常说收获就在拐弯处，今天的储备就是明天的爆发。

相信昨天的拒绝和今日短暂的休憩，已经磨砺了自己，充实

了自己,强壮了自己,此时万事具备,待壮意志,用我们国寿人特有的“不认输,不服输”的永不言败精神、用爱心、信心、恒心与责任心编织自己新的理想,成为掌握自己命运的人。“剑锋自从磨砺出,梅花香自苦寒来”。

“有恒凌云志、无谓永攀登”。年业务,组织发展的关键就在一季度,从总公司到省公司再到市公司到营销服务部给了我们空前的后援支持,荣誉和____共存,机会是留给有准备的人。

—, 管理类, 工作总结类, 工作计划类文档, 下载—

伙伴们,让我们一起行动!紧随公司的政策,听从领导的部署,为了自己,为了家人,为了团队,从现在做起,从我做起,勤勉从业,精励不休,发扬愚公移山的精神和毅力,抓住机遇,挑战自我,抢占市尝扩充组织,积极促成,实现目标!开门红打个漂亮的胜仗!

最后也真心的祝愿你,祝愿我、祝愿大家一起成功!

保险公司开门红启动会致辞二

尊敬的省公司领导及全省银团将士们:

大家上午好!

去年的此时,我们聚集一堂,豪情满怀!今年的此刻,我们同样壮志在酬,所不同的是,我们的要求更高,我们的信心更足。在此我代表**中支就年开门红银团业务发展做表态发言。回首过去,**的银团业务发展由于受诸多主客观因素的影响,遇到了前所未有的困难与挑战,尤其是银行保险业务

较上一年度出现了大幅度下滑。但是，我岳州-，管理类，工作总结类，工作计划类文档，下载--

将士并没有因为困难多而气馁，更没有因为业务难而放弃。年开门红既是一场真正的硬仗与恶仗，更是一次对队伍的检阅与洗礼，为了确保全面、快速进入开门红状态，**中支总经理室将进一步明晰各岗位职责与具体分工，用早夕会、战报、短信、微信等手段进行全方位追踪与实时报道，树立标杆，激励先进，鞭策后进，让所有内外勤热起来、动起来，采取一切行之有效的措施，深挖客户资源，在开门红战役中有所斩获，收入倍增。我们定将全力以赴，奋勇拼杀，以横扫千军之傲人气势与坚不可摧之顽强毅力全面达成分公司下达的开门红目标：银保规模 970 万元；团险标保保底 18 万，力争 24 万。//1540/

沧海横流，方显英雄本色，开门大吉，释放岳州豪情。面对新的机遇，面对新的挑战，谁敢横刀立马，唯我岳州幸福精英！

伙伴们，开门红进军的号角已经吹响。让我们共同奋斗、携手并肩，上下-，管理类，工作总结类，工作计划类文档，下载--

同欲、勇往直前，不辞辛劳的为 XX 贡献，愿我们的 xx 未来更美好、更强大。

谢谢大家。

以上这篇是保险公司开门红启动会致辞 就为您介绍到这里，希望它对您有帮助。如果您喜欢这篇文章，请分享给您的好友。更多致辞尽在：庆典致辞

望大家多支持本，谢谢

—，管理类，工作总结类，工作计划类文档，下载—

第 4 篇：开门红表态发言稿开门红表态发言稿

新年的钟声即将敲响。在这辞旧迎新的美好时刻，我们欢聚一堂。值此新年来临之际，我谨代表**网络公司党委以我个人的名义，向一年来辛勤工作在我公司、技术部、业务部、机房管理、后勤服务等方面的广大职工们表示衷心的感谢！向在__**网络科技发展有限公司发展历程中艰苦创业、呕心沥血的所有老同志们表示亲切的问候！ 年，是不平凡的一年，回顾过去一年的历程，我们在充满奋斗与坎坷的路上，收获着拼搏的豪情和胜利的喜悦。在上级主管部门的正确领导和关怀下，在__市委、市政府的指导和帮助下，在社会各界朋友的鼎力支持下，通过公司全体员工的团结努力和无私奉献，各项事业都得到了充足的发展。在公司的科研上，我们扎实求新，取得了丰硕的成果；在公司的队伍建设上，我们集思广益，构建了强大有力的梯队体系；在公司的人才培养上，我们求真务实，使人才的引进和培养更加的科学有效；在管理和后勤工作上，我们更是井井有条，一派生机。总之，

全公司的各条战线、各个领域都取得了突出的成绩，切实实现了公司的跨越式发展。

回顾过去，我们无比自豪，展望未来，我们信心百倍。在继往开来的年里，我们将迎接更大的挑战和任务，我们不但要全面贯彻党的政策方针，全面推进市场经济快速发展；还要不断的更新经济理念，继续实施人才强业战略。在不断发展变化的时代形势下，探索更为科学的管理模式，不断强化“三服务”意识；不断提高工作能力和水平，不断推进公司的跨越式发展。为此，我们要力争在和谐公司建设方面、力争在提高服务质量和科研水平方面、力争在服务至上、力争在干部人事分配制度方面、力争在建设节约型社会方面、力争在转变工作作风方面有新的改观和发展。

旧岁已展千重锦，新年再进百尺杆。同志们，充满机遇与挑战的年的风帆已经扬起，一个美好的年轮即将呈现在我们面前，让我们伴随这悠扬的新年钟声，一起迎接经济改变开放三十周年的华诞，让我们携起手、肩并肩、勇往直前，让我们共同祝福祖国的明天更美好！公司的明天更辉煌！

勇于开拓 继往开来 开门红表态发言

尊敬的李总，全省各地市各位事业伙伴，大家上午好！（我代表xxxx分公司个险渠道就年的发展做表态发言）

xxxx怀揣梦想的历了年的蜕变，终于在发展的道路上迎来了

曙光！寒冬来临，对陕北的 xxxx 而言尤为寒冷，但我们时刻没有忘记 xxxx 国寿的____。经历不断的磨砺、锤炼，团队的凝聚力、向心力、战斗力得到了提升。年的开门红此刻已经吹响号角，豪情满怀的我们再次再次相聚一堂，向年的首场战役发起冲锋！

“没有经历痛苦不知道甘甜，没有历经过磨练不会真正成长”，年开门红，xxxx 国寿必将在发展的基础之上再度突破，我们必将一步一个脚印坚实的奋斗，在年开门红的战役中，xxxx 国寿继续秉承革命意志，以指点江山，气吞万里的气势冲锋陷阵，以横刀立马，谁与争锋的气魄攻城拔寨。首战的光荣与理想，xxxx 定将以勇于开拓 继往开来的成绩向省公司汇报。

xxxx 在较短的时间里对年开门红战役进行了全面部署，具体措施如下：

一、整体部署，细致安排

针对年开门红首场战役，市公司个险部从方案制定、产品培训、客户联谊会到职场会议运作，逐层逐项落实。确保从上到下步调一致，目标明确，执行到位。

二、城乡结合，全力营造

在农村网点发展的基础上，年首场战役覆盖城乡所辖，是开门红的声音传递到每一角落，通过开门红的“形势”全力营造大战氛围。使 xxxx 国寿的“形”展现自己的实力，让个

险团队的“势“传递只有人人两万元才可以生存的精神。

三、强势推动，全力追踪

年开门红是一场硬仗，更是一次洗礼，为了确保人人参战，分公司个险部各岗位具体分工，用战报、短信、微博进行全力追踪和实时报道，让队伍的每一位在开门红战役中得到最大的收获，让 xxxx 国寿在年的开门红中再次成长。

xxxx 国寿为了能够将个险团队“挥之即来、来之即战、战之必胜”的战斗精神融入到团队的血脉中，对年开门红各项工作已经进行了具体的部署，如下：

- 1、12月20日、25日、30日进行目标落实预报，确保省公司“赠送爱心激活卡客户拜访活动”执行到位。
- 2、
- 3、
- 4、
- 5、

我们的口号是：大干，快干，加油干，

我们的目标是：你红，我红，开门红！ xxxx 国寿必须红，加油加油耶！

祝各兄弟公司开门红月月红！

祝各位事业伙伴尊享、美满！

尊敬的领导，各位同事们：

时间过得真快，转眼间大家所共同经历的即将过去，我们即将迎来又一个崭新而又充满挑战的年度。回首我在中行所经历的这短短半年时间，从校园生活走向工作岗位，这里给了

我一个良好的平台，让我能释放我青春的能量，点燃我事业的梦想。这半年不仅有对过去的回顾，更有我对未来的憧憬与向往，让自己在新的一年里以更饱满的热情投入到工作和生活中，去创造属于自己的辉煌，实现属于自己的理想。入行半年的我对于即将到来的新一季有着新的打算，想必对于经验更为丰富，对这份工作有着更深了解的大家也一定会有这样的想法。

“承前启后”这四个字，虽然看似简单，但却拥有着深层的涵义。树立好这一积极的心态，也是我们在面对即将到来的新的一年首先所要做到的。回顾即将过去的年，这是普通而又不平凡的一年，在领导的带领下，全行员工齐心协力，紧张而有序地开展各项工作，奋斗在自己的工作岗位上，为全行年度目标的完成打下了坚实的基础。面临新的年度，自然又有新的任务，要求我们接受新的挑战。这不仅是对行领导设定目标的实现，更是对于自己的考验和机会。在新的经济形势和环境背景下，我们不仅要保持好上一年度的良好发展态势，更要争取在新的一年里锐意进取，把握时机，在新年伊始来一份真正的“开门红”。

当然，实干永远比空谈重要。要想实现目标，首先应该制定详细而又切实的计划，才能为“开门红”奠定良好基础。作为营业部的一名员工，我认为我们自己应该做到的，就是集中精力，认真做好自己手中的每一份工作。就我们柜面员工

来讲，更是要加强文优服务，以真诚和热情的态度对待每一位顾客。用服务制胜，让我们的文优成为我们的品牌，也成为我们的优势所在。另一方面来讲，作为一线员工，我们要熟练自己的业务知识，提高自己的业务水平，认真研究各种产品，这样才能更好地为不同的客户提供不同的理财方案，在为客户理好财的同时，也从一方面提高了他们对于我行的认知度和认同感，更有利于提高我行的竞争力，在开门红时期取得更好的业绩。

在存款方面，要牢固树立“总量就是实力、份额就是地位、增存就是增效、增量就是竞争力”的理念，全面分析我们支行的资金组织架构及市场竞争的新动向、新特点，牢牢把握春节期间市场活跃和社会各类资金集中回笼的有利时机，大力拓展新的领域，努力提高市场份额。同时结合我行实际，对于如何增加存款数量和质量，集思广益，开展一些有针对性的行动。在中间业务方面，要进一步加大工作力度，挖掘自身资源优势，做好细分客户工作，强化柜面服务水平，将基金、保险、三方存管等业务与存款工作有机结合。自身做好“一句话营销”工作，合理利用宣传折页等工具开展有针对性的营销，为“开门红”贡献自己的一份力量。

机遇与挑战是并存的，确实，大家所承担的压力也是非常的大，这就要求我们需要团结协作的团队精神。在各项工作任务压力大的现实情况下，最需要的是全行员工心往一处想，

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/126221044032011005>