

招生工作总结

2020 学校招生工作总结 1

根据市、县教育局有关 20_年度中等职业学校招生文件精神，我校今年中职招生工作坚持从大局出发，学校领导认识到位，组织到位，措施到位，落实具体分工，较好地完成了中职送生任务，现将工作开展情况简要总结如下：

一、毕业生去向调查情况如下：

20_年春季学期毕业班学生数为 183 人，毕业生去向情况：

1、高中招生__人，其中，毕业生考上贺州高中 2 人，考上__中学 21 人，__中学择校生 2 人。2、贺州市属中等职业学校为 61 人，其中就读县职教中心 25 人；就读__经济干校 1 人；就读__中专 11 人；就读__机电工程学校 4 人；就读__理工学校 3 人；3、__市外的中等职业学校 17 人。

二、工作情况回顾

1、多次组织校领导班子成员及毕业老师召开专门会议，详细传达、认真学习县局文件精神，站在讲政治的高度，充分认识此项工作的重要性。

2、制定学校的中职送生攻坚方案，采取有效的措施，努力完成 20_年高中、中职送生任务。

3、为加强高中、中等职业送生工作的领导，认真落实行政会议精神，安排专人负责，成立了以_校长任组长的中等职业教育招生工作领导小组。

4、认真组织毕业班学生进行升学与理想教育，进行爱国、爱家乡、爱岗位的教育，积极动员毕业班学生参加中考，参加中考人数逐年增多，今年中考上贺高人数有了新的突破，上重点中学人数完成了县局划定的目标数。

5、积极宣传我县示范性__中学，今年上重点中学考生，全部报读__中学，加大对__五中的宣传力度，很多考生报读了__五中。

6、积极动员毕业班学生就读市内中等职业技术学校，特别是动员他们就读县职教中心；近三年来还对已就读县职教中心的学生进行跟踪调研，了解他们的学习动向，对毕业班学生宣传在读职教中心优秀的同学代表。

20_年是全区职业教育攻坚工作的关键一年，总结经验教训，将进一步加强领导，提高责任意识，明确责任，切实抓好宣传动员工作，确保来年高中、中职送生任务的顺利完成。2020
学校招生工作总结 2

在学校党政的领导下，根据学校整体工作计划和思路开展部门工作，坚持以市场需求为导向，以科学发展观及和谐发展观为指导，努力拓宽学校招生和毕业生的就业渠道。主要工作总结如下：

一、毕业生就业工作

围绕以“提高毕业生就业工作水平、提高毕业生就业质量、提高毕业生就业率”为重点，落实好毕业生就业各项工作。

1、周密细致地组织好 20__届毕业生就业双向选择洽谈会。毕业班班主任更是全力以赴，为同学们出谋划策、指点迷津。因此，学校希望能通过这次活动为毕业生提供更多的就业渠道和机会，让同学们顺利走出校园，走向社会。

2、加强毕业生就业指导，提高就业竞争力。就业推荐工作在面向全体的前提下，一方面优先推荐“优秀毕业生”，另一方面特别关注因各种原因就业有困难的毕业生，体现人性化及和谐发展观。我们针对学生实际做好个性化就业指导记录，并采取整体和个别相结合、有的放矢的方法进行就业指导，加强对毕业生的就业观念、就业定位、就业心态和职业道德等方面的教育，帮助学生在完成社会角色转换过程中能更好地适应社会。

3、不断增强服务意识，提高部门服务水平，更好地为用人单位和毕业生服务。继续办好信息网络，通过网站、信息资料查

阅览室和信息公布栏等多种途径及时为供需双方传递信息，促进交流。做好用人单位的来访接待工作。

5、做好__届毕业生验印、审核，毕业证书办理，就业协议书的审核盖章，办理报到证等派遣工作。

6、做好当年毕业生就业趋向的调查，即时掌握毕业生就业情况和用人单位需求情况，为今后办学和招生提供保证和依据。

二、招生工作

1、加大招生宣传力度，加强方法的研究，做出了操作性较强的招生方案。认真设计各项招生宣传材料，包括招生彩页、专业简介、中招指南文字稿、电视专题片、招生宣讲稿、招生画板、电视咨询提纲、志愿草表、招生问答等；在相关政策调整，招生面临困难的情况下，充分发挥主观能动性，克服困难，做好招生宣传工作。

2、加强宣传队伍建设，抽调活动能力强的教师组成招生宣传组。组织招生骨干教师进行业务培训，做好动员发动工作，先后召开多次宣传例会，在强调工作的计划性的同时，增强相关人员的宣传意识，提高宣传能力。科学合理地制定了各初中校招生负责人的招生计划数，力求合理、合情，充分调动招生负责人积极性。发动全校教职工和学生参与招生宣传，形成了全员招生，全方位招生的良好局面。

3、主动与各地教育局联系，继续在当地教育行政部门组织编印的招生宣传资料上刊登我校招生简章。

4、在招生期间，我们将着重做好服务和协调工作，规范招生程序，热情、仔细、周到地做好解释、咨询等工作。进一步做好考生咨询、报读、面试、寄发录取通知书等工作，开通招生热线，提供全方位服务。

5、继续做好招生宣传工作、接收工作、首届毕业生的善后工作，为办班点提供必要的服务。

6、做好__年新生的预录、录取、补录、录取档案材料的整理和核实，及时办理录取工作。2020 学校招生工作总结 3

由于领导的细心栽培和高度信任，我做了很多重要的宣传工作，在部门领导的关心、帮忙下，我以务实的工作作风、坚定的思想信念和饱满的工作热情，较好地完成了自我本次的招生任务。共召回学历生_人，非学历生_人。现就将本次招生工作总结如下：

一、在思想上：

我坚持以服务为宗旨，急家长之所急，想家长之所想，热情、耐心地理解家长的咨询，向学生及其家长介绍学校的概况和专业。

二、在工作作风上：

认真仔细的研读学校下发的有关招生的相关政策，以较高的标准要求自我，尽职尽责，将领的的思想领会，吃透，进取主动

的做好招生工作。

三、在工作本事上：

我感觉招生工作是最锻炼人的，在这一年的招生工作中，我吸取往年的经验教训，把好的经验带到工作当中，以更好的完成本次的招生任务。在实际工作中，主要完成以下几项工作。

1、宣传工作时是招生工作的重要环节：

全方位宣传，营造招生的良好氛围。应对各个学校的无序竞争，我清楚所面临的严峻形势，我人审时度势，认真调定以宣传为招生的突破口即精心选择宣传材料，不仅仅利用编印招生简章，根据招生彩页实用性不强、易流失的特点，利用学校制作的我校宣传片，让学生、家长及社会其他人士全面了解我校的办学特色、成果、专业设置以及国家的职业教育方针政策等。

2、组织好招生“队伍”：

一个人的力量是有限的，我要利用周围的人脉为自我打造一个招生队伍。首先确定好自我招生队伍的人员组成，家人、亲戚、朋友、学生。其次，要进行人员的筛选，选出比较有期望的招生代理人，再次，为其进行讲解我们招生的的突破点，最终，给以必须的物质和经济奖励。

3、深入千家万户，做好鼓动宣传：

进入招生旺季以来，我发扬连续作战的精神，不怕脸难看、门难进，深入一线，广泛宣传。异常是利用上午 11 点至午时 3 点的高温时间，利用家长及学生都在家的这一有利时机，我顾不得吃饭，走村串户，力求把我的招生政策宣传到位，使尽可能多的学生及学生家长对我校有所了解和基本了解，以真情和温情感动学生及学生家长。在宣传招生途中，遇见集会，还不失时机地宣传，散发彩页，回答学生及家长所提出的有关职业教育的问题，逐步树立我校社会形象，以求到达良好的社会效果。利用收取到的各校供给的分流生名单，筛选出意向生，进行重点攻关，和学生及学生家长认真交换意见，推心置腹，屈膝长谈，不放过任何一个学生入学的机会。

四、招生存在问题及提议：

1、对大力发展职业技术教育的认识不高。受传统观念影响，社会上重普高，轻职专，重学历，轻技能的现象仍较为普遍，读普高，考名校仍是许多家长和学生的执着追求，而念职专，学技术则成了“行为习惯差、文化基础差、家庭条件差”的“三差”学生的无奈选择，甚至一些职专学生连自我都看不起自我，自暴自弃，破罐子破摔，给学校的教学和管理带来了很大的难度，转变观念有待我们的艰苦努力。

2、分流生比较集中。招生前期要进行一个现状调查的问

题：了解各院校的分流生及毕业生状况及其她们周边人口状况、经济状况、教育状况、目标学校数量。

3、经过前期市场调研确定招生内线。要安排内线人员及骨干力量深入进行宣传。

在今年的工作中，我提高了自我的思想认识，吸取了往年的工作教训，并取得了相应的工作成果。我感觉招生是个良心活，咱们不能把学生带过来就什么都不管了，招生就像一个销售系统，我们能够把它分成是售前、售中、售后三个阶段，也所以所以我坚持这一原则，今年我所招来的学生都安心学习，都为了自我的梦想、目标而奋斗。总之，2020年的秋季我会更加努力的完成招生工作，使我的工作更上一层楼。2020 学校招生工作总结 4

我校主动响应上级关于大力发展高中教育和职业教育的号召，按照_县教育局关于一中、职中招生工作的文件精神，做了大量细致的工作，目前招生工作仍在进行。现将招生工作情况汇报如下：

一、成立机构，明确职责

学校成立了由校长任组长，副校长、年级主任、课堂领导为成员的招生工作领导小组。领导小组成立后，校长亲自召开了动员大会，相关领导、全体初三课堂领导和任课教师参加会议。把具体工作一一分配下去，做到了分工细化、职责明确。

二、提高认识，做好宣传

(一)领导重视，认识到位。根据招生工作相关文件精神，学校领导班子召开了班子会，认真分析了一中、职中招生工作的重要性。特别是把职中招生工作的认识提高到一个新高度。第一职中招生工作是一项重要的政治任务。县委、政府高度重视，其意义不仅仅在于为职中多招收几个学生，而是通过扩大招收宣传力度，招收更多的考取高中没有希望的学生到职中来，避免升学无望的学生大面积流向社会，成为低素质的社会劳动者。第二职中招生与一中招生工作同样重要。为一中输送学习成绩优秀的学生很重要，这是我们普遍关注的任务。为职中输送学习成绩中等，甚至偏低的学生同样重要，因为这是为学习成绩不是很突出的一大批学生找出路，这些学生通过继续学习对口知识，

进一步深造，提高专业技能，或者学好一技之长，毕业后就业。为社会、为张北造就更多的专业技术一线人才，大幅度提高劳动力素质，其意义重大。

(二)思路清晰，宣传到位。第一不遗余力的宣传职中招生政策。2020年上半年，学校首先召开了教职工动员大会。进一步统一思想，统一口径，要求不仅9年级教师要做好毕业学生分流工作，其他年级教师要针对自己所教学生实际状况，尤其是有辍学苗头的学生更要提前进入招生阶段，即鼓励7—8年级个别学生提前进入职教中心学习。学校累计召开课堂领导会议4次，召开学生大会3次，广泛宣传职中招生政策，要求领导小组全体工作人员必须吃透政策，让全体学生明白政策，明确职中招生工作涉及到成百上千个学生家庭，涉及到成百上千名学生的就业和前途。其实搞好职中招生工作本身就是在落实一项惠民政策。

尤其是招生优惠政策必须宣传到位，做好宣传是认真落实国家惠民政策的前提条件。其次不遗余力的宣传职中的硬件设备。职中自从新迁校址后，学校硬件设备得到大力改善，教学楼、实验楼、学生公寓设备先进，整个校园环境干净整洁、文明优雅。这些硬件设备，通过广泛宣传，得到了学生和父母的认可，为招生工作的顺利开展奠定了基础。再次不遗余力的宣传职中的师资队伍和发展前景。

这几年职中教师队伍不断发展壮大，师资力量不断得到充实和加强，对此，我校向有意前往职中就读的学生和父母做了广泛宣传。因为拥有优良的师资队伍是办好一所学校的关键。随着教

育形式的发展，职中教育发展形式一片大好，上级部门高度重视职业技

术教育，县委、政府大力扶持职业技术教育，将来职中的发展前景更加美好。最后不遗余力的宣传学校为学生开辟的就业门路。以身边的实例，做的范本，广泛宣传职中为学生开辟的就业路径。因为学生和父母最关心的就是就业前景，就业前景好，才可以吸引大批的初中毕业生来职中就读。

三、布置工作，措施得力

一是及早动手，做好学生思想动员工作。为学生分流奠定思想基础。二是做好防控工作。第一是防。防止学生辍学，防止外来学校招生。第二是卡。层层设卡，任何人不得擅自向外校推荐学生，任何人不得在学校和学生之间散发外校招生简章，任何人不得做学生父母工作。第三是阻和拒。外校来招生，教师要阻止和拒绝，领导更要阻止和拒绝。三是向父母发放宣传材料。给父母发放了《致父母的一封信》，信中细致讲述了职中招生政策及其优惠政策，更大程度取得与父母的联系。四是课堂领导、任课教师做好家访工作。学校委托课堂领导、任课教师亲自到学生家里做宣传动员工作，力求取得效果。中考前主动做好优等生与_一中的签约工作，防止优等生外流；中考分数等第公布之后，_等第、_上等第学生课堂领导与学生人人见面，人人谈话，动员学生到_一中就读。等第学生学校不仅为职教中心提供最新的学生联系信息，7月初课堂领导还协助职教中心教师深入到学生家庭中进行家访，效果优良。通过这些办法，争取更多学生到职中就读。

四、制定制度，充分激励

一是制定职中招生奖惩制度。在制定教学成绩奖励办法的同时，明确制定了一中、职中招生奖励办法，给初三各班制定了每招生任务，按照任务完成情况落实教学成绩奖励办法。

二是招生效果与年终考核挂钩。把招生工作作为教师的教学常规工作之一，写入教师年终考评细则，把每一位教师的招生工作绩效作为该教师评优选模的硬性条件。通过这些办法，我校职中招生工作取得了优良效果。

在今后的工作中，我们将进一步提高认识，采取更加有效的措施，努力完成一中、职中招生任务，为办好三中教育、办好高中教育作出我们应有的贡献。2020 学校招生工作总结 5

2020 年招生工作当中，我们紧紧围绕学校工作要点，开拓以开放教育为主体，其他形式学历教育为辅的办学思路。在学校领导的正确决策和精心筹划下，在全体教职工的通力合作下，2019 年招生工作取得了较为辉煌的成绩。现就我校 2019 年招生工作所取得的成绩、存在的问题以及今后的努力方向总结如下：

一、2019 年取得的成绩

2019 年我校新招各类新生_人，圆满完成了学校年初确定的_人的目标，与去年相比(20_招新生_人)，增长了_人，增长率为_%。2020 年的目标为_人。增长率为_%。

二、2019 年的招生工作措施

1. 领导重视，思想统一。

生源是办学的基础，没有生源学校办学就成为无本之木，无源之水。正是基于这种认识，学校继续实行了校长、书记“一把手”工程，并由副校长协助校长加强招生工作力度。学校始终把招生工作摆在重要位置，要求全校教职工积极支持电大的招生工作。_校长多次主持招生工作会议，制定招生工作方案、指导宣传计划的实施和落实；灵活运用招生政策，即时调整招生奖励力度，检查招生进展情况。

2. 科学调研，开拓生源，通过多种渠道开展调研，认真做好生源预测，为完成招生计划提供保证。

随着经济社会的发展，竞争日益激烈，学历的提高、知识结构的更新对于各行各业的从来人员来说势在必行。2019年招生工作结束后，通过对新生各方面数据的分析，我们认为以下行业是2019年招生重点突破的行业：卫生系统—护理学、药学专业、教育系统—学前教育专业、建筑行业—建筑施工和工程造价专业、管理类、工商管理、行政管理、市场营销专业。通过对今年招生情况统计分析，以上各行业生源丰富，并有一定的潜力可挖。

(1) 近三年招生专业分析

专科：

呈上升趋势的有：会计学、建筑施工、工程造价、护理学、

市场营销。

较稳定并有潜力可挖的有：学前教育、行政管理、工商管理、法学、药学、水利水电、物流管理、数控技术。

本科：

呈上升趋势的有：会计、土木、学前、行政、护理。

较稳定并有潜力可挖的有：工商管理、法学、汉语、机械。

(2)有针对性地深入到相关企事业单位，了解各部门的从业人员的学历情况，为重点行业进行重点宣传提供可靠依据。

3. 立体渗透，扩大宣传。

(1)依托媒体进行宣传：开展我为春招献一计活动，共收到_人的金点子；由校领导带四个组到各乡镇及街道办事处招生宣传_天；印简章_份；报纸投递_份；_电视台宣传_天；_报宣传：开放教育，每周两次。共计：_期；_网招生宣传_天；_宣传牌；行政服务中心 LED 宣示牌和门前固定宣传牌宣传；出租车宣传共计_次_天；_报上宣传一周。

(2)发挥_学员的作用，扩大宣传。在籍学员的宣传才是真正信得过的宣传，其效果和影响力不可低估。

(3)注重服务，以人为本。对于前来咨询和报名的新老学员给以热情的接待和周到的服务，使他们留下良好的印象。

4. 及时总结，提出重点。

招生工作结束后，为总结招生工作经验，招生办工作人员对招生情况进行了比较细致的研究分析，找出生源所在行业及生源新的增长点，同时找出招生工作中存在的问题，提出解决办法和以后招生工作的重点。

三、2019 年招生工作存在的问题

1. 专业发展不协调。

虽然今年招的人数较多，但有些专业人数明显偏少，个别专业甚至连开班都很勉强，甚至不能开班。比如开放专科的数控专业，只招收了_名新生，这与我区比较兴旺的机械行业以及各中等职业学校大量机械专业的毕业生极不成比例，从中显示，招生中的市场还是存在的，但我们的宣传未到位，今后应该做为招生工作的重点进行宣传。

2. 面对面宣传不到位。

虽然学校采取了大量的宣传工作，但那只是面上的，还是只有深入到人群中面对面的宣传才最有影响力，才最深入人心。

3. 抢夺他人生源不理亏。

学校三令五申强调不抢夺他人生源，招生与做人一样要理直气壮，学生来报名首先问清学生与哪位老师联系没有，如已联系，应主动帮学生联系该教师，不要与学生说在哪里报名都一样等这类话。

4. 优惠学费不心痛。

学校设置的招生费是招生老师的宣传、车旅、生活接待费等，相当于是改善教职工的福利，学校每年仅这一笔费用就高达_多万，但有个别招生老师为了抢夺他人已联系的生源不惜少重金来达到目的，这样做看似学校没有损失，其实不然，如果让学生了解到我们的招生费多少，今后更难开展招生工作。如果遇到较多的集体生源实在要少的话，应该假装请示学校再给优惠。

5. 填写表格不规范。

尽管反复要求新生报名表要填写规范，但部分招生老师仍旧将学生的报名表填写得很不规范。

招生工作总结(篇6)

2014年盐城市区义务教育阶段学校招生工作意见

根据《中华人民共和国义务教育法》和《江苏省实施〈中华人民共和国义务教育法〉办法》，结合盐城市区实际情况，对2014年盐城市区义务教育阶段学校招生工作提出如下意见：

一、指导思想

严格执行《中华人民共和国义务教育法》和《江苏省实施〈中华人民共和国义务教育法〉办法》，贯彻落实《省政府关于深入推进义务教育优质均衡发展的意见》（苏政发〔2012〕148号）和《教育部关于进一步做好小学升初中免试就近入学工作的实施意见》（教基一〔2014〕1号）精神，按照有利于实现教育公平公正和市区义务教育优质均衡发展的总体要求，做好市区义务教育学校招生工作，保证市区适龄儿童少年能按施教区就近入学。

二、招生办法

1. 坚持按施教区就近入学，为每一个适龄儿童少年提供一个公办学位。今年市区义务教育学校原则上继续按2010年公布的施教区进行招生（亭湖区、盐都区、开发区划转到城南新区的学校施教区不变）。2010年后建成的义务教育学校按各区公布的施教区招生，今年新建成的义务教育学校的施教区，由新建学校所在的区教育行政部门负责划分，向社会公布，并报市教育局备案，确保为每一个适龄儿童少年提供一个公办学位。

具有所在施教区内常住户口的适龄儿童少年（原则上应与法定监护人同户籍），其法定监护人户籍、房屋所有权证、实际常住地三者一致的，为施教区内符合入学条件的生源。有效证件认定的截止时间为今年7月31日。

日前。市区各小学、初中要保证施教区内每一位符合入学条

件的学生入学，不得跨施教区招生。

今年市区小学招生工作从7月25日开始，部分办学规模较大、教育资源调整充实任务较重、施教区内生源入学资格认定工作比较复杂的学校，其招生工作经市教育局批准后可适当提前。今年市区小学一年级招收的新生必须是2008年8月31日以前出生的儿童，严禁招收不足入学年龄的幼儿接受义务教育。幼儿园大班已读完，但尚未达小学入学年龄的儿童，可回原幼儿园继续就读。

初中招生工作从8月1日开始，分两个阶段进行：第一阶段（8月1日-8月10日），招收施教区内生源；第二阶段（8月15日-8月26日），盐城市初级中学教育集团、盐城市毓龙路实验学校（原市第一初级中学）、盐城市解放路实验学校教育集团，共安排800个招生计划，按照公开、公正、公平的原则，采取自主检测和电脑派位相结合的办法，招收施教区外市区小学毕业生和户籍、住址在市区但在外地就读的小学毕业生。市区各小学在毕业生离校前，组织填写《小学毕业生基本信息登记表》，并附相关证明材料（与原件核对无误的户口簿、房屋所有权证等材料复印件），6月30日前上报到市教育局。

市区各小学、初中要逐一调查核实施教区内适龄儿童少年的入学资格，并将核查结果及时张榜公示（公示时间一周），接受社会监督，公示结束后，各小学、初中向所属市、区教育行政部门

门上报施教区内符合入学条件的生源实际招录名单和招生数，经备案后及时发放《义务教育新生入学通知书》。

2. 切实做好非市区户口适龄儿童和外来务工人员子女接受义务教育工作

非市区户口和外来务工人员子女在流入地区接受九年义务教育，是教育部门和学校义不容辞的责任。根据“以流入地公办学校为主”的原则，按照《江苏省实施〈中华人民共和国义务教育法〉办法》第十一条的规定，流动人口的适龄子女在居住地接受义务教育的，由其父母或者其他监护人持本人就业证明（包括工商营业执照）、居住证明及适龄儿童少年相应的身份证明，向居住地所在的区教育主管部门提出申请，由市、区教育主管部门根据各自管理范围统筹安排到义务教育阶段公办学校就读。外来投资商子女需要来盐随读的，原则上由投资项目落户地教育主管部门负责协调落实。

市区户口在外地就读的小毕业生今年回市区就读初中的“零报生”，在7月28日-30日携两张同底版照片、小学毕业证书和毕业小学学籍证明（加盖教育行政部门学籍验印章）、户口簿原件复印件、监护人房屋所有权证原件复印件到市教育局中小学招生办公室（设在市文峰中学校园内）办理申请入学登记手续。

3. 重视做好房屋征收户和拆迁户子女的入学工作

各学校对施教区范围内的房屋征收户和拆迁户就征收和拆迁时间、安置住址、安置人员等给予实事求是的认定，根据市政府关于城市房屋拆迁管理的有关规定，切实做好房屋征收户和拆迁户子女的入学工作。

4. 做好适龄残疾儿童入学安置工作

高度重视并认真解决好有特殊需要的儿童入学问题。市区各小学对施教区内听力损失严重和智力有严重障碍的儿童，应动员家长送其到县级以上卫生医疗机构进行残疾鉴定。经检测认定为二级聋以上的儿童，由学校提出申请，经盐都区教育局协调安置到盐城市聋哑学校就读；对中度智障

儿童，由学校提出申请，报亭湖区教育局协调安置到盐城市启智学校就读。听力损失和智障程度较轻，能够适应随班就读学习的儿童，安排在施教区内学校就读，任何学校不得拒收。市区盲童就读工作由市教育局协调解决。中重度肢残、智残、孤独症、脑瘫和多重残疾等类别残疾儿童少年的入学问题，由市、区教育主管部门会同市残联协调安置到仁爱小学（市残疾儿童教育康复中心内）就读。

5. 市区独立设置的民办学校按有关规定实行自主招生

市区独立设置的义务教育阶段民办学校招生，实行自主报名，免试入学。

三、组织领导

市区义务教育学校招生是一项涉及面广、社会各方普遍关注的热点工作。为保证招生工作的顺利进行，进一步巩固执行省“五严”规定的成果，各相关学校要有组织有计划地做好舆论宣传工作，及时向适龄儿童和家长宣传招生政策、方法和步骤，争取各方面的理解、支持和配合。

在市政府的统一领导下，建立教育、宣传、公安、房产、信访、规划、建设及各区教育行政部门和有关学校组成的市区义务教育学校招生工作协调机构，协调解决招生工作中的相关疑难问题。市、区教育行政部门按照“谁主管、谁负责，谁审批、谁管理”的原则，具体负责，共同配合，做好所属学校的招生指导、协调、督查工作。各中小学必须严格建立和完善自我约束机制，遵守招生纪律，增加招生工作的透明度，接受社会各界监督。义务教育阶段学校不得以任何名义设重点班，分快慢班，不得违规招生，不得违反规定乱收费。要严格实行招生工作报告制度，严格执行招生工作责任制和责任追究制，对违反招生政策和纪律的学校和人员，将严肃

查处。

义务教育阶段学校招生工作是社会关注的热点，政策性强，涉及广大市民的切身利益，关系到教育的公平和社会的稳定。相关部门要充分认识做好招生工作的重要性，牢固树立全局意识、法规意识、纪律意识和责任意识，确保今年市区义务教育阶段学校招生工作规范、有序进行。

招生工作总结(篇 7)

根据县教育局指导精神，我校今年高中招生工作坚持从学校可持续发展的战略高度出发，力求认识到位，组织到位，措施到位，落实到位。高标准严要求地完成了__年招生工作。现简要总结如下：

一、基本情况

1、认真做好招生宣传工作。我校针对__年的招生形势，提前准备招生宣传工作。学校在__年底就召开了专题行政会议；__年3月，校行政会将招生工作人员分成若干小组，随后，由校领导带领，分赴各初级中学进行宣传；__年7月，在填报志愿之际，校长亲自带领工作人员到各初级中学开展招生宣传。

2、积极配合招办做好招生录取工作。上级要求今年我校招收名高一新生(其中正式生 510 名，择校生 90 名)，招办录取正式新生 545 人，我校立即组织人员填写了通知书并组织人员亲自送到各初级中学。开学实际报到的学生只有 407 名新生，有 138

人未报到。为完成上级下达的招生指标，学校与招办联系，招办补录了 55 名新生，学校招收了 139 人(含择校生)。在开学初共招收 601 名高一新生。

由于部分发放通知书的学生在开学两周后才陆续来就读或提出保留学籍申请，截止目前，高一新生实际已达 629 人(其中择校生为 90 人)，另有留级生 7 人。超额完成了上级下达的 600 人招生计划。

二、存在问题

1、招收人数达到 629 人，比指标多招收了 29 人。

2、招生过程中，由于新生陆续前来报到，故新生数据未能及时统计上报招办。

3、由于不良的招生竞争，致使我校已录取的部分学生流失。补录学生成绩堪忧，择校生的成绩就更是低的可怜。

三、整改措施及今后打算

1、进一步领会上级文件精神，加强招生工作，成立招生领导小组。明确分工，责任到人，各司其职，各负其责，确保招生工作的有序进行。

2、继续严格执行“三限制”政策。严格把好学籍保留关。

3、加强和上级领导部门的联系，掌握招生中的最新动态。

4、随时和招办联系，核实录取新生的数据，在规定时间内完成了新生学籍的注册和上报。

5、加强与县内各初级中学的联系，积极做好招生宣传动员工作。进一步加大招生宣传力度，进一步完善奖励制度，吸引优质生源。特别要加强对已发放通知书的新生的宣传动员工作，使新生能及时报到注册。

6、进一步增强招生工作人员的责任心，做到规范操作，精心组织，认真实施。

根据市、县教育局有关 20__年度中等职业学校招生文件精神，我校今年中职招生工作坚持从大局出发，学校领导认识到位，组织到位，措施到位，落实具体分工，较好地完成了中职送生任务，现将工作开展情况简要总结如下：

一、毕业生去向调查情况如下：

20__年春季学期毕业班学生数为 183 人，毕业生去向情况：

1、高中招生__人，其中，毕业生考上贺州高中 2 人，考上__中学 21 人，__中学择校生 2 人。2、贺州市属中等职业学校为 61 人，其中就读县职教中心 25 人；就读__经济干校 1 人；就读__中专 11 人；就读__机电工程学校 4 人；就读__理工学校 3 人；3、__市外的中等职业学校 17 人。

二、工作情况回顾

(一)统一思想，提高认识，加强领导，周密部署

1、多次组织校领导班子成员及毕业老师召开专门会议，详

细传达、认真学习县局文件精神，站在讲政治的高度，充分认识此项工作的重要性。

2、制定学校的中职送生攻坚方案，采取有效的措施，努力完成20__年高中、中职送生任务。

3、为加强高中、中等职业送生工作的领导，认真落实行政会议精神，安排专人负责，成立了以__校长任组长的中等职业教育招生工作领导小组。

4、认真组织毕业班学生进行升学与理想教育，进行爱国、爱家乡、爱岗位的教育，积极动员毕业班学生参加中考，参加中考人数逐年增多，今年中考上贺高人数有了新的突破，上重点中学人数完成了县局划定的目标数。

5、积极宣传我县示范性高中—__中学，今年上重点中学考生，全部报读__中学，加大对__五中的宣传力度，很多考生报读了__五中。

5、积极动员毕业班学生就读市内中等职业技术学校，特别是动员他们就读县职教中心；近三年来还对已就读县职教中心的学生进行跟踪调研，了解他们的学习动向，对毕业班学生宣传在读职教中心优秀的同学代表。

20__年是全区职业教育攻坚工作的关键一年，总结经验教训，将进一步加强领导，提高责任意识，明确责任，切实抓好宣传动员工作，确保来年高中、中职送生任务的顺利完成。

招生工作总结(篇8)

招生老师实习工作总结

尊敬的领导、亲爱的同事们：

时光荏苒，转眼间我的招生老师实习工作已经接近尾声。通过这段时间的实习，我不仅获得了丰富的招生工作经验，还积累了宝贵的人际交往技巧。在工作中，我感到了团队协作的重要性，也体会到了自身的成长和进步。在此，我要向领导和同事们表示最诚挚的感谢。

作为一名招生老师实习生，我所承担的任务主要是协助招生部门进行宣传、筹备招生活动以及处理学生报名等事项。在工作中，我始终坚持以学生为中心，尽力为他们提供最贴心、周到的服务。为此，我在实习过程中树立了三个工作原则：以诚信为基，以创新为力，以服务为本。

诚信是我工作的基石。作为一名招生老师，我对学生和家长的诚信至关重要，只有真诚待人、真实宣传才能赢得他们的信任。在宣传活动中，我切实做到了真实宣传、不夸大、不虚假。我通过提供详实的招生资料、介绍学校的特色优势和相关政策，向学生和家长解答他们关心的问题，让他们对学校有了更深入的了解。

我积极推行创新思维，为学校的招生工作注入新鲜血液。通过与同事们的积极讨论和交流，我提出了一些创新的招生策略和活动方案。例如，在我们的宣传活动中，我提议利用社交媒体平台进行在线招生咨询，通过微信推送、QQ群等方式与学生和家长进行沟通，提供实时的解答和反馈。这种创新的方式不仅提高了招生效率，也增加了学校的曝光度和影响力。

我本着服务为本的原则，提供周到、贴心的服务。在策划招生活动时，我关注学生和家长的需求和兴趣，力求使活动达到最大的吸引力和参与度。在接待学生和家長时，我热情周到，耐心解答他们的问题，让他们有宾至如归的感觉。我相信，在我个人的服务中，我代表着整个学校的形象和品牌。

通过这段时间的实习，我收获颇丰。在与领导和同事的合作中，我锻炼了团队合作和沟通协调的能力，也学会了如何处理跨部门的工作，提高了自己的综合素质。在与学生和家长的交往中，我体会到了自己在他人成长道路上的重要性，感受到了为他们指引迷津的责任感和使命感。在这个过程中，我不仅得到了领导和同事们的支持和帮助，也以充分的热情和专业素养赢得了学生和家長们的肯定和认可。

我要感谢领导和同事们给予我的机会和信任，使我能够参与这次实习，提升自己的能力。我会将这段实习经历作为自己未来

发展的宝贵财富，继续努力学习和进步，为多年后成为一名出色的招生老师而奋斗！

再次感谢大家对我的支持和指导！

谢谢！

招生工作总结(篇9)

前言：招生工作总结怎么写？为小编的会员“火车头”投稿推荐，但愿对你的学习工作带来帮助。招生工作总结篇一

时光荏苒，日月如梭，不知不觉间招生工作已经圆满结束，真是时不我待，详细回顾 20_年的春季招生工作中，由于领导的细心栽培和高度信任，我做了很多重要的宣传工作，在部门领导的关心、帮助下，我以务实的工作作风、坚定的思想信念和饱满的工作热情，较好地完成了自己本次的招生任务。共召回学历生 10 人，非学历生 10 人。现就将本次招生工作总结如下：

一、在思想上，我坚持以服务为宗旨，急家长之所急，想家长之所想，热情、耐心地接受家长的咨询，向学生及其家长介绍学校的概况和专业。

二、在工作作风上，认真仔细的研读学校下发的有关招生的相关政策，以较高的标准要求自己，尽职尽责，将领导的思想领会，吃透，积极主动的做好招生工作。

三、在工作能力上，我感觉招生工作是最锻炼人的，在这一年的招生工作中，我吸取往年的经验教训，把好的经验带到工作当中，以更好的完成本次的招生任务。在实际工作中，主要完成以下几项工作。

1、宣传工作时是招生工作的重要环节：

全方位宣传，营造招生的良好氛围。面对各个学校的无序竞争，我清楚所面临的严峻形势，我人审时度势，认真调定以宣传为招生的突破口即精心选择宣传材料，不仅利用编印招生简章，根据招生彩页实用性不强、易流失的特点，利用学校制作的我校宣传片，让学生、家长及社会其他人士全面了解我校的办学特色、成果、专业设置以及国家的职业教育方针政策等。

2、组织好招生“队伍”：

一个人的力量是有限的，我要利用周围的人脉为自己打造好一个招生队伍。首先确定好自己招生队伍的人员组成，家人、亲戚、朋友、学生。其次，要进行人员的筛选，选出比较有希望的招生代理人，再次，为其进行讲解我们招生的突破点，最后，给以一定的物质和经济奖励。

3、深入千家万户，做好鼓动宣传：

进入招生旺季以来，我发扬连续作战的精神，不怕脸难看、门难进，深入一线，广泛宣传。特别是利用上午 11 点至下午 3 点的高温时间，利用家长及学生都在家的这一有利时机，我顾不得吃饭，走村串户，力求把我的招生政策宣传到位，使尽可能多的学生及学生家长对我校有所了解和基本了解，以真情和温情感动学生及学生家长。在宣传招生途中，遇见集会，还不失时机地宣传，散发彩页，回答学生及家长所提出的有关职业教育的问题，逐步树立我校社会形象，以求达到良好的社会效果。利用收取到的各校提供的分流生名单，筛选出意向生，进行重点攻关，和学生及学生家长认真交换意见，推心置腹，屈膝长谈，不放过任何一个学生入学的机会。

四、招生存在问题及建议

1、对大力发展职业技术教育的认识不高。受传统观念影响，社会上重普高，轻职专，重学历，轻技能的现象仍较为普遍，读普高，考名校仍是许多家长和学生的执着追求，而念职专，学技术则成了“行为习惯差、文化基础差、家庭条件差”的“三差”学生的无奈选择，甚至一些职专学生连自己都看不起自己，自暴自弃，破罐子破摔，给学校的教学和管理带来了很大的难度，转变观念有待我们的艰苦努力。

2、分流生比较集中。招生前期要进行一个现状调查的问

题：了解各院校的分流生及毕业生状况及其她们周边人口状况、经济状况、教育状况、目标学校数量。

3、通过前期市场调研确定招生内线。要安排内线人员及骨干力量深入进行宣传。

在今年的工作中，我提高了自己的思想认识，吸取了往年的工作教训，并取得了相应的工作成果。我感觉招生是个良心活，咱们不能把学生带过来就什么都不管了，招生就像一个销售系统，我们可以把它分成是售前、售中、售后三个阶段，也以此因此我坚持这一原则，今年我所招来的学生都安心学习，都为了自己的理想、目标而奋斗。总之，20_年的秋季我会更加努力的完成招生工作，使我的工作更上一层楼。招生工作总结篇二

尊敬的各位领导、老师、同学们：

大家好！

我是___，来自_____班。很高兴能有这次机会跟大家一起分享一下我的招生经验。总的来说，我个人的招生经验大体有三条：

其一，最好将自己的招生目标人群锁定在自己熟悉的地方。像我就是回到自己的母校，我觉得选择在自己曾经学习生活过三年的高中是最适合不过，熟悉的领导、老师能够让我们尽可能多的得到帮助，而熟悉的学生能够让我们更快的获得他们的信任。所以，得天独厚的校友情结可以使我们的招生工作开展更容易、更顺利。其二，寻找更多的宣传渠道。大体也总结了三个方面，第一，就是前面说的通过与母校的老师合作而取得帮助，和老师合作能够较快速的取得效果，因为大部分同学对老师比较信任，相信老师介绍的学校不会太差。所以与学校的领导、老师合作是很重要的；第二，通过身边的亲戚朋友，尤其是那些与自己关系比较好的，自己学校又不需要招生的本科同学，因为发现很多家庭对自己的高考分数不是很理想的孩子该学什么专业、上哪个学校都很迷茫，这个时候很多家长会选择咨询一下家里上了大学的学历比较高的人，就像我所说的自己的本科学校的同学，同样的话他们说要比我们说有用的得多。第三，通过毕业生班级聚会进行沟通交流，以我个人为例，我曾就读于山东省华侨中学，每届高三毕业生在暑假都会进行班级同学聚会，尽可能联系到班级的组织人或者他们的班主任，提前与他们打好招呼，得到准确的聚会时间和地点。如果跟多数同学和老师都很熟的话，可以坐下

来跟他们边吃边聊，宣传、介绍我们的学校以及解答他们的

问题，如果不是很熟就不太建议参与进去了，这样会让他们对自己反感，但是可以利用这个机会尽可能多的收集学生的信息，还可以发放自己的宣传材料和联系方式，这是我采取的三个渠道，都有不错的效果。

其三，要注意宣传的方式方法。还是以我的个人经验看，高三多数学生包括我们当时也是都有着想远离家乡寻求梦想但又迫于父母不能出省的对择校茫然的心理。所以很多学生第一考虑的可能是不是学校而是学校所在城市的地理位置级城市的环境及知名度，像我是青岛的，多数的学生都不想在青岛上学，想要到离家远的地方上学，但家长又不让出省，所以在山东省内环境较好，知名度较高的城市是他们的首选，这样烟台的优势体现出来了，所以这就意味着在宣传学校时不能只是一味地宣传自己的学校，而是要先将他们的大方向定在烟台，然后再将烟台的这几所高职院校进行对比介绍，突出我校的一系列特色及优势。再就是在招生过程中当我们跟他们讲解我们学校的时候，很多学生都听不进去，我建议应该改变一下思路，最好用问答的方式进行交流。这样不会让他们产生厌倦的情绪。

总而言之，在今年的招生工作中，我提高了自己务实的能力，并取得了相应的成果，在今后的工作中，要不断总结经验，吸取教训，把工作做实、做细、做精。

最后，谢谢大家能够和我共享我的经验，谢谢大家!招生工作总结篇三

不断提高工作水平和效能;进一步解放思想，更新观念，开拓进取，全体科室人员团结协作共同努力，较好完成了今年的各

项工作任务。今年招生人数 1080 人；完成了自治区扶贫开发办公室下达给我校的贫困村劳动力转移就业培训工作任务 450 人，顶岗实习安置率 100%，毕业生就业率达 98%。现将一年的科室工作总结如下：

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/298042046055006062>