

第三课：多彩的消费

一、消费及其类型

二、树立正确的消费观



(一) 消费心理面面观---p20-21

小调查：同学们的压岁钱是怎么花的呢？下面三种方式中，你属于哪一种？

- A——大手大脚的奢侈型消费者
- B——理智型的消费者
- C——吝啬鬼型的消费者

生活

生活

情境

情境

买车的“烦恼”



小刘爸爸：

买一辆国产的比亚迪，自主品牌实用

BYD 比亚迪元 全部在售 | 2017款 | 2016款

综述 参数配置 图片 视频 车型详解 文章 报价 降价 车贷 口碑 问答 养护

发送图片到手机



共791张图片 >>

全国参考价：**4.59-24.18万** [+ 关注](#)

厂商指导价：**5.99-24.98万** [减税](#)

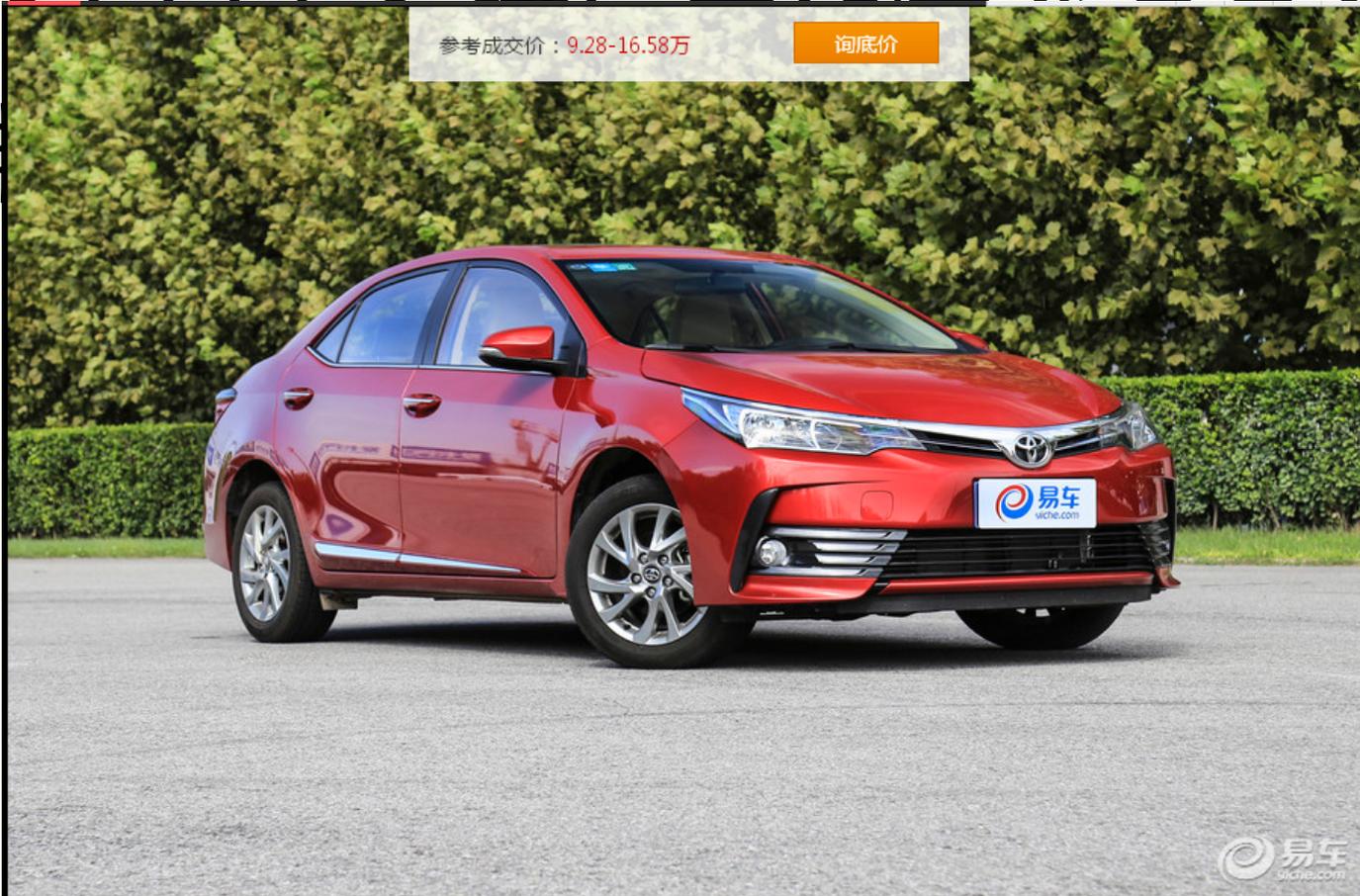
排量：1.5L 1.5T | 变速箱：手动/自动 | 五年保值率：40.7% > | 油耗：1.3L >

降价优惠 暂无	贷款 首付1.80万起>>	二手车 4.5万起>>
询底价	贷款	二手车

小刘妈妈：

买辆丰田卡罗拉，因为左邻右舍买的都

是三



小刘哥哥：

买辆敞篷车，与众不同，很酷很有个性



小刘弟弟：

买辆宝马，因为我们班有同学家里买了宝马，自己家不买太没面子了



宝马5系

全部在售 | 2018款 | 2017款 | 停售年款

综述

参数配置

图片

视频

车型详解

文章

报价

降价

车贷

口碑

问答

养护

发送图片到手机

这里有关于宝马的一切 >



共15110张图片 >>

全国参考价：**30.56-66.27万** (1家本地经销商) [+ 关注](#)

厂商指导价：43.56-77.86万

排量：2.0T 3.0T | 变速箱：自动 | 五年保值率：45.6% > | 油耗：6.4-8.3L >

降价优惠

直降0.01万 >>

询底价

贷款

首付13.49万起 >>

贷款

二手车

3.6万起 >>

二手车

分组讨论（2分钟）：

小刘家人各有什么的心理，他们的心理有什么样的特点？

我们应该怎样来评价这些心理？

小刘应该怎么在这四种方案中做出选择？

小刘爸爸：买一辆国产的比亚迪，自主品牌实用又便宜，耗油量低

小刘妈妈：买辆丰田卡罗拉，因为左邻右舍买的都是丰田

小刘哥哥：买辆敞篷车，很酷很有个性

小刘弟弟：买辆宝马，因为有面子

如何区分四种不同的消费心理：

(1)人有我有是从众心理，人有我异是求异心理，人无我有、人有我优是攀比心理，注重实用为求实心理。

(2)盲目从众不可取，过分标新吓死人，虚荣攀比活受罪，理智求实乐融融。





“月光族”：
工资月月光，
不剩一分，
只许负债，
不可盈余。



以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/305022113044011220>