

# 大学生顶岗的实习报告范文

## 大学生顶岗的实习报告范文 1

时间稍纵即逝，还没有来得及细细体味，两个月的实习生活就已经接近尾声了。依稀记得两个月前，我们拖着一大堆行李来到这个陌生的地方，腼腆的我觉得一切都是那么不自在，很不适应从学生到老师这一身份的转变。我用了一个多星期的时间来适应这种生活，也慢慢地能够驾驭课堂了，也能够处理好师生之间的关系。逐渐从一开始的腼腆紧张到从容不迫、信心满满，也深得学生的喜欢和尊敬。虽然有时候会抱怨学生有点调皮、工作量有点大，但还是感受到了初为人师的快乐和幸福。这让我喜欢上了实习生活，也喜欢上了老师这份职业。下面我就谈谈自己在实习期间的收获和自己的几点思考。

首先，掌控课堂的能力提高了。在实习期间，我听了很多老师的课，我发现一个好老师会让你一堂课非常的充实。印象最深的是初三历史曾邵生老师，他的课堂整体把握非常好，让学生抓住了主线，达到了系统与深化。而另一位是初三的政治老师李老师，我暂且把他叫做我的师傅吧，确实他教了我很多东西。在听完他的一堂课下来，我发现自己既学到了知识，又感觉十分的轻松，我觉得这才是高效课堂应该达到的效果。不是刻板地对知识进行加工记忆，而是让学生能够真正的理解知识。还记得他在课堂上讲人民与公民的区别，他不是围绕概念在讲，而是用实例来说明，我记得他当初是举了一个例子，他说现在自己是人民教师，是在中国境内，所以是公民，如果明天他犯罪了，被判了三年还是人民吗？至今对那堂课的内容历历在目，我相信他的学生更不会忘记。通过听课，从很多老师身上学到了一些掌控课堂的方法，所以我也能够比较熟练地把自己的教学方法运用于课堂，也能够调动学生的积极性和主动性激发学生的兴趣。同时，也能够控制课堂时间，基本能够完成教学任务和要求。

其次，在教学设计和课件制作方面也有很大的提高。教学设计能够抓住教学重难点，区分主次。这也得益于我教研会上认识的陈松林老师。刚开始我备课的时候在预习导学那一环节用的是填空题的形式，这种形式既浪费时间又达不到应有的效果。在他的指导下，我落实了各个环节的内容，逐渐让课堂变得更高效。课件制作能够做到精美大方，吸引学生的注意力。这也得益于我的实习伙伴晏璐

敏，虽然自己能够制作基本的课件，但在很多制作技巧方面还是得请教她。同时，课件拓展内容有新意，又能紧紧围绕预习导学、合作研讨、教师拓展、归纳总结、当堂检测五步教学法。

再次，在班主任工作实习期间，学会了如何开展班级日常工作，能够有效的管理班级事务，同时加强了师生交流和师生感情。这得益于我的实习班级的班主任李玲老师，她是一位十分能干的女老师，在班主任工作方面游刃有余，所以班级排名都是年级前列。从她那里我学会怎么去处理班级事务，怎么去管理班级。

最后，我收获了友谊。既包括师生之间建立的友谊，还有和办公室的老师也相处得非常愉快，滑稽幽默的徐部长、时尚都市女性小高老师、性格温和的丽娟老师、潮妈一族黄亦萍老师等等，你们既是学生心中的好老师，也是好朋友、好伙伴，希望你们都好好的。

大学生顶岗的实习报告范文 2

转眼间，实习生活已经告一段落，对这一段酸苦又快乐的经历着实深深难忘！为整理思想，汲取经验，带着美美满满不曾间断的回忆对这一段记忆做以下总结和汇报，顶岗实习实习总结报告。

实习目的 通过顶岗实习，加强理论学习与实际的结合，验证和巩固充实所学理论知识，加深对相关专业内容的理解，接触课堂以外的实践知识，加深了解社会对本专业的需要，将所学专业知识与生产实际相结合。同时，加强和实习单位各层次员工沟通和交流，学习其优秀品质和新型技术，提高对现实问题的认识，逐步提高社会交往能力和应变能力，了解实习单位的各项规章制度，增强组织性和纪律性，认识自身不足，严于律己，提高自身综合素质和能力。再次，培养学习、团队合作和解决问题的能力，并开阔眼界及思路，为今后步入社会积累经验，尽快成为生产、建设、管理和服务第一线的高技能人才。

实习时间 20\_\_年6月27日至20\_\_年10月26日

实习地点 深圳宏图高能科技有限公司

带队老师 黄老师

## 公司简介

深圳宏图高能科技有限公司是一家集研发、设计、制造、销售、服务于一体的专业锂电池自动化设备制造商，属高新科技民营企业，实习报告《顶岗实习实习总结报告》。公司坐落于美丽的海滨之畔深圳市龙华大浪龙富工业园。公司主要为各类锂离子电池生产企业提供化成、分容、ocv/ir 检测、拣选配组等自动、半自动系列生产和实验型设备。产品具有精度高、稳定性好、性价比高等特点。

## 实习内容

这次实习，我的工作内容随职位的变化分阶段有所不同，现分段报告如下：

最开始去的是宏图高能的老公司天宏图，在那个公司，我们置身于流水线，和那些阿姨和一些弟弟妹妹们一起压锂电池盖帽，一天比一天产量高，在班长的催促下我们的一周都感觉度日如年。也许因为从初中开始就一直在外实习，对这种模式化生活和机械化管理早已习惯自如，看着一起来的同学不断地叹气和怨言甚至咒骂，只能在一旁劝说安慰。刚过一个周的时候，由于平时通过班长一个老乡和班长认识了，并慢慢熟悉，这才安排了一个轻松的工作给我。毕竟这是大学安排的第一次顶岗实习，只希望以后的日子会好过一点。

...个多星期过去，迎来了新公司宏图高能的.建成，我们发电专业的几个学生幸运的被安排到了新的公司。这也预示着一个美好的开始即将到来。初期，我们整日在车间打扫卫生、贴警示线、给电工帮忙...都是一些或轻或重很杂乱的活儿，这段时间是很充实和开心的，在公司落成典礼的日子后，公司的一切才一步步走入正轨。

在过后的将近两个月里，一开始是跟着吴师傅一起学做工具分类整理和管理以及技术的提升，慢慢的到了一个多星期后开始正式接手调试组的管理，不过有着一个月的试用期。公司二车间从焊接到组装再到调试，三个组之间衔接很紧，我们组的效绩也关乎到出货的品质和时间观。每一批的订单我们三个组都需要齐心协力，这之间的合作付出与快乐不计其数。在不断对技术和管理层次学习、自我完善提高的同时，也经常去网吧看一些管理学和工作相关的文字视频，这也是离开公司前最充实的日子。

### 感悟

...说在学校学了两年多的专业理论知识，毕竟那只是死死的概念。刚来公司我带着迷茫的希望和新鲜的惊奇，面对整个陌生的人群和陌生的操作方式，在这熟悉又陌生的城市里都显得有点唐突。一开始让人喘不过气来的流水线和之后又给我断断续续希望的新公司...公司的前辈们都很照顾新人，接受新人的一无所知，耐心地指导着我们。特别是张工和师傅的言传身教，带着我们很舒心地去接受生活环境和公司的作业流程。大学生顶岗的实习报告范文 3

## 一、实习目的与意义

### 1、实习目的

企业的认知实习是通过到企业参观学习、听取企业的相关介绍，开拓视野，使我们对电子商务的基本概念有了初步的认识，为专业课学习打下基础。也进一步加强我们的实习能力，了解企业的运作，从中知道现今企业急需的人才及对电子商务的同学的基本要求。可以使我们及时调整自己的目标，有一个准确的定位，有努力的方向，并为着自己的目标而奋斗。把企业的经营跟我们电子商务联系起来，做到理论联系实际。

### 2、实习意义

认知实习也是我们接触社会、了解电子商务的专业状况、了解电子商务在国内外的形势的一个重要途径，逐步实现由学生到社会的转变，培养我们初步了解企业的能力、初步了解电子商务在企业中的基本应用；体验企业工作的内容和方法。这些实际知识，对我们学习后面的课程及分专业乃至以后的工作，都是十分必要的一种认识。通过实习，使我对企业生产工作有了深层次的认识。加强了我们对基本技能，基本素质和基本的实习能力的掌握，使我对以后的学习增加了信心，也可以在以后的学习中有重点的有目标的学习。

## 二、实习时间与地点

实习时间：20\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_日

实习地点：客车、路桥重工有限公司、

### 三、路桥重工有限公司实习情况

公司基本情况：

路桥重工有限公司，是一家以生产大、中型系列破碎机，制砂机，磨粉机为主，集研发、生产、销售为一体的股份制企业。公司总部位于\_\_国家高新技术产业开发区，占地约三万平方米，下辖多个全资子公司，其中\_\_年国内销售额突破亿元，出口创汇达亿。自19\_\_年成立以来，公司秉承现代企业的科学管理方法，精工制造，不断创新，迅速发展壮大成为我国机械制造行业的一颗璀璨明珠。工\_\_市上街机械装备工业园是路桥重工有限公司投资兴建的大型机械装备生产基地，总建筑面积\_\_余平方米，计划投资亿元，一期工程将于20\_\_年底建成并投产，整体工程也将在一年内完成建设。公司汇集了一大批锐意进取并代表着行业领先水平的管理、科研精英。总工程师曾领导设计开发了数代国内领先的磨破制粉设备。公司非常重视国际技术交流与合作，先后引进了多个等国家的先进技术和工艺，拥有生产设备百余台套，建立了国际先进的生产线和一流的现代化检测基地。公司非常注重新产品、新技术的开发，先后荣获6项国家专利，在国内外刊物上发表30余篇专业论文。公司积极吸收国内外先进的管理思想，切实打造一流的员工团队。



实习的具体内容：下午我们驱车来到重工，车程很短我们很快就到了目的地，重工给我的印象并不是特别深刻，大概过了有十几分钟我们都聚集在会议室。我们首先看了关于重工的VCR让我们对重工有了一个大概的全面的了解。紧接着电子商务部李经理首先向广大师生介绍了重工科技近年来的发展和未来的总体规划，接着分别由电子商务部国内市场组、国际市场组和技术组的主管做了详细的工作介绍，指出目前大学生刚到公司工作时存在的问题，并鼓励大家多学习搜索引擎、网站开发语言等专业知识，使理论和实习相结合。接下来的交流环节中，李经理和各主管就同学们提出的问题做了详细解答，随后，两位在公司实习的工业大学毕业生，就自己的工作体验发表了感想，与同学们进行了交流，随行的老师也发表了自己的建议和期望，鼓励同学们要更加努力学习和工作。在做了相关的了解后我们参观了重工，这次参观真的是我们受益良多。

实习中资料的收集与总结：

### 1、重工与电子商务

重工毫无疑问可以说是电子商务发展的一个成功的案例，在电子商务部国内部市场组的主管首先向我们介绍了现在广告宣传的方式主要包括：行业网站，阿里巴巴，搜索引擎，户外广告，墙体广告，路牌广告等，而对于重工来说搜索引擎广告占有所有广告形势效果的比重是最大的，而因电子商务给重工带来的效益占其销售额的60%在一定程度上也可以说是正是因为电子商务才成就了今天的重工。

## 2、企业对电子商务专业同学的要求

①现今的网络宣传中要求电子商务同学有很好的搜索技巧，线上线下的信息采集能力，资源整合信息分析能力。

②在工作过程中也要求有很好的洞察力，文字编辑能力，创新的意识以及不断学习的能力。

③网站制作技能及优化技能，同时做网站推广也要求有一定的外语能力，同时要求有一定的网站制作及 SEO 推广能力。

### 3、从与重工的交流中所得的总结

在做过交流后才知道自己的不足，其实不能说是不足，因为自己完全不知道就如一张白纸，所幸这没发生在我毕业时，在交流中初步了解到电子商务的巨大市场及美好的前景，让我对电子商务的发展更加充满信心，同时也了解到自己应该从那方面努力，学习哪方面的知识，有了目标方向接下来就是自己的努力，可以说重工的成绩在国内外都是令人关注的，而它也以飞快的速度发展着的。团队也有着一股很强的凝聚力，重工很期待你接下来的脚步。大学生顶岗的实习报告范文 4

### 前言

这次的顶岗实习是我们走向工作岗位前的一门实践课程。它让我们完全地投入到社会实践中去，更深层次的体会工作中的各种乐趣与辛酸。它让我们看到了社会的现实性、复杂性。它磨去了我们的棱角，磨去了我们的自负，为今后我们走向工作岗位奠定了基础。

## 实习目的

把在校所学的理论和实践相结合；提高学生分析问题、解决实际问题的能力；训练学生从事连锁经营管理工作的基本技能。为完成毕业论文以及以后走上工作岗位打好基础。

## 实习内容

1、联系实习单位；了解实习单位基本情况，熟悉企业主要业务流程。

2、熟悉实习单位商品采购、物流管理，根据自己所学的市场理论知识思考该企业在这两方面可能存在的问题，并提出改进意见。

3、熟悉实习单位门店运营管理与促销管理，找出突出问题加以分析，提出自己的构想。

4、参与实习单位收银与理货管理，找出其中的优缺点，并构思出改进方法。

5、熟悉实习单位特许经营管理与信息管理，找出突出问题加以分析，提出自己的构想。

6、参与企业的财务、会计与人事管理，找出存在问题并提出改进措施。

## 实习总结

这次的顶岗实习与往常的实习有着不同。以前的实习是由老师帮我们联系好实习地方，然后带着我们过去的。而这次是要我们自己寻找，什么都要自己做动手。所以，在找实习单位的时候也费了些力。

起初我在连云港的中和休闲服饰做储备店长，这工作跟我们的专业完全对口，我也挺高兴的。可这项工作的时间由早上九点到晚上十点，周末的话要到晚上十点半。我也不是因为说要工作 13 个小时而打退堂鼓，而是晚上这么晚，一个人回宿舍有点怕况且宿舍门也关了。本想到公司后，跟领导说明情况，让我干到晚上六七点就下班好了。可看到店里的另一个小女孩——我们学校艺旅系的住在巨龙街的，都是晚上十点后才回去的。突然觉得如果我提出这样的条件似乎有点太娇气了，而且在那处了几天后，发现自己好像也不是特别适合做终端销售的，所以也就离开了中和休闲。

后来在学校组织的招聘会上，我们来到了凯丰网络公司，说实话最初我也没想过做网络公司的销售，在离开中和休闲后我也去了连云港的人才市场，转了一圈后，突然有点茫然了，我不知道能做什么了。看到住在振兴公寓的几个女生在做软件销售，我们班的黄翠晴也是做这项工作，于是就简单的跟她交流了下，感觉这工作我也能做，所以在学校的招聘会上就有目的的投了。

本以为在凯丰能呆上个一两月，可最终我还是离开了那里。说实话那里的工作地点、时间其实都挺好的。凯丰它在振兴大厦里，做3路，24路都能到，首先坐车就挺方便的，而且下班时间是下午5点，晚上回宿舍时间也不晚。可那里的`工作环境不怎么好，整个屋子里都是阴冷阴冷的，一天都晒不到一点阳光，整个人都感觉冰冷冰冷的。四个业务员合用一台电脑，并且那电脑的网速还很慢，而我们想要寻找潜在客户，了解目标客户现用的产品信息等都要依附于电脑。反正一句话，一台网速很慢的电脑根本是不够我们四人用，再加上销售是个人销售，不是一个团队的销售，对于刚出社会的我们来说没有师傅带着是有些困难的，所以我们四人就集体辞职了。

最后我选择了回南通，因为那边的一切对我来说都是很熟悉的，而连云港虽说呆了两年，可当我要去找工作的时候说到这个什么园区，那个什么路的时候才发现自己对它是那么的陌生。然而当我真正回到南通后，又发现了有些事情也不是想象中的那么简单。

我家在南通市区的东南端，如果工作找在城北或城西的话，等于每天要翻变整个南通市，坐车时间也就要特别的长了，所以就得很早的起来很晚的回去了。

而南通这边的工作虽比连云港的多，但要求能力也要比连云港的高，很多公司看你没经验没毕业，看都不看就把你的简历给退回来了。所以去了几次人才市场后，我对公司的要求也放低了很多，

不再那么的眼高，要求公司既要这个怎么样的又要那个怎么样的，能有份工作就已经心满意足了。

最后爸妈考虑到现在冬天日短夜长，早起贪黑的有点不放心，而且我的经验也没有什么。所以他们就把我安排在一个公司做做销售，正好熟悉下整个公司的运营情况，在整体的基础上去了解一个公司。

.....里做销售线材这一块。当然这也要从最基层的做起，了解线材的各种型号钢号  $\phi$  5.5、60#， $\phi$  6.5、70#等，各种线材名：沙钢、承钢、荣钢、武钢.....然后就学着发货，有客户来购买的我就从线材牌上抄起重量，然后合计总重量，计算价格，制作码单，等发货结束后让提货人签名。最后把发出去的货从库存中减去。这环节虽然很简单，四五十岁的人都能做，但一点也不轻松。因为如果重量抄错：变多抄了，顾客回去发现后，肯定会过来找老板，说我们不厚道，虚报；如果抄少了，顾客肯定是不不会来说我们说什么的，可月末我们做库存的时候就核不起来了，而线材每吨都是四千左右的，抄错一点，那价差也是吓人的。所以很多时候老板们也不怎么喜欢用些年轻人，因为年轻人的心很浮，心不容易静，出错比例也就相对的多些。



在销售空余时间内，我也跑到财务科玩玩。那办公室里的人也不错，老板娘看我对这对那也挺感兴趣的，就说我也可以学学开票，跑跑银行，各刚方面都懂的话，哪个人忙的或者请假的话，就可以去帮帮忙，也正好能积累点经验。在那里我学会了怎么开发票、报税、统计月度开票数，怎样去税务所认证发票，领取发票，怎样开支票。在跑银行方面我知道了怎么处理转账支票，电汇等。这些工作在一般情况下都可以慢条斯理的去，但有的时候也是特别忙特别急的。转账支票每天的四点就结束了，星期六星期天银行不对公办事，所以有时候得赶在这个时间点之前筹到钱，或跑到银行，不然就一连耽搁上好几天了，而我们做线材的，每天的价格都变化，很多时候对我们而言时间就是钱。

12月份是一年中的最后一个月，所以公司与工人的合同也将到期。新一年的合同又要重新签到，这时候有工人反应工资低的，有的工种决定从简的，所以这月是人事部最忙碌的时候。要听取不想签合同人的意见，综合分析整个行业的工资标准，从而制定适合本厂的工资准则。要安排有些岗位已取消人员的具体工作，总不能因为这项工作没了就让人家就下岗啊，得在公司帮他们选择新的适合他们的岗位。这家公司是打卡上下班的，但不是每个人都遵守这规定的，那些做计件的工人，总是懒的打卡，因为打不打卡对他们没什么影响，不像做日常班的，按卡上显示的天数计算工资的。可对于管理者来说这班哪人旷工的，哪天是迟到的都不好管理，虽然再三强调，但也没什么作用。我觉得对于这么种员工应该进行罚款，

但人事部的人说罚款是在万不得已的时候才能用，更多时候会起到反效果的。他们会在工作的时候会偷工减料的，会让你防不慎防的。最后人事部的人决定改变往年的年终福利制度：把往年按工作月份长短来计算年终福利的变成按出勤表上显示的天数来合计，分成在300天以上，250天，200天等不同等级来享受年终福利。

通过这次的实习我发现有些工作虽然要比学习来的简单，但需要你完全的认真仔细，一点错都不能犯。在学习中，做错了这道题我们可以擦了来重做，可在工作中，你出了错即使立刻发现了，有时都来不及弥补了，甚至将免职。实习，让我学会了什么叫稳重，什么是仔细。大学生顶岗的实习报告范文 5

20\_\_年7月份，正值暑假期间，我有幸得到了君安实习机会，从而开始了为期两个月的毕业实习生活。通过了人力资源部门的介绍，我被安排在位于浦东君安总部的信用交易部门进行实习，其主要的任务便是融资融券这一证券市场的新兴业务。在此期间，我近距离了解了君安的发展历程以及企业文化，更深入地研究并参与了融资融券业务的整个流程，明确了其在证券市场中的特殊地位和重要作用，并且通过与客户的交流沟通进一步锻炼了自己处理问题的能力，为将来的求职打下了坚实的基础。

## 一、企业简介

君安证券股份有限公司是由证券有限企业和君安证券有限责任公司采取新设合并、增资扩股的方式,于19\_\_年8月18日正式成立的大型综合类证券企业。可以经营证券的代理买卖;证券的代保管、签证;证券的自营买卖;证券的承销和上市推荐;证券投资咨询;资产管理;发起设立证券投资基金和基金管理企业等业务,有投资银行、国际业务、证券投资、信用交易、资产委托、收购兼并、实业管理等业务部门,是目前国内规模最大,股东最多,经营范围最宽,机构分布面最广的证券企业。

企业由总裁办公会议主持日常性工作,行使企业的日常性经营管理职责,在投行业务、国债业务、经纪业务、研究领域、投资及资产委托管理业务、网络建设等方面均做出了卓越的成绩。新股发行股数、募集资金和发行家数三项主要指标在全国券商中排名第一。

君安先进的电脑配置和完善的交易系统,保证了交易的畅通、及时和准确。企业依托强大的研究队伍,提供高水平的投资咨询服务,增强客户抗御风险的能力。先进的营销意识和良好的整体资源配置,使君安经纪业务的市场份额逐年上升,其股票、基金交易额均排名全国第一。

高质量的研究开发工作始终是君安经营发展的基础和核心。企业拥有目前国内券商中规模最大、研究力量最强、配套设施最完善的专业化证券研究所。研究所每日提供实时财经信息和股票市场趋势分析,定期出版各种企业研究报告,随时发表热点问题专题研究。

企业证券投资业务在市场上具有良好的声誉。企业还专门设立资产委托管理部，为客户资产量身定制理财方案。君安重视网络建设，实现了无纸化办公。此外，君安注重有形营业网络与无形信息网络的结合，开发电话转账等清算功能，大力推广非现场交易业务，提高了企业的整体经营优势。

近年来君安顺利地度过了合并后的调整过渡期，并创造了不菲的业绩。企业上下团结协作，励精图治，必将创造更加辉煌的成绩，为中国资本市场的发展做出应有的贡献。

## 二、具体实习内容

既然被安排到了信用交易部门，所做的工作自然与融资融券分不开，首先简要介绍一下融资融券业务：

概念：“融资融券”又称“证券信用交易”，是指投资者向具有深圳证券交易所会员资格的证券企业提供担保物，借入资金买入本所上市证券或借入本所上市证券并卖出的行为。包括券商对投资者的融资、融券和金融机构对券商的融资、融券。修订前的证券法禁止融资融券的证券信用交易。融资是借钱买证券，证券企业借款给客户购买证券，客户到期偿还本息，客户向证券企业融资买进证券称为“买空”；融券是借证券来卖，然后以证券归还，证券企业出借证券给客户出售，客户到期返还相同种类和数量的证券并支付利息，客户向证券企业融券卖出称为“卖空”。目前国际上流行的融资融券模式基本有四种：证券融资企业模式、投资者直接授信模式、证券企业授信的模式以及登记结算企业授信的模式。

业务流程：对于证券企业来说，融资融券业务有着一套及其严格的业务流程，尤其是现阶段还未实行的时候，君安作为试点必须严格按照规定执行。因此，为了能够充分了解此项业务的作用，主管安排我在为期两个月的时间内在各个流程都进行了实践，以便能够从整体上把握融资融券业务，了解其一旦推出市场将对整个金融界所造成的影响。

首先，并非所有证券企业客户都拥有开通融资融券业务的权利，在提交申请后，证券企业必须办理客户征信，了解客户的身份、财产与收入状况、证券投资经验和风险偏好，并以书面和电子方式予以记载、保存。对其以往的投资情况以及信用额度进行评估和打分，对未按照要求提供有关情况、在本企业从事证券交易不足半年、交易结算资金未纳入第三方存管、证券投资经验不足、缺乏风险承受能力或者有重大违约记录的客户，以及本企业的股东、关联人，证券企业不得向其融资、融券。因此，整个业务流程的第一步便是利用 e\_cel 软件计算出特定的指标，按实际情况筛选出合格的申请者并允许其开通业务，同时将资料转交给下个流程的操作者。

其次，当接到通过审核客户的资料后，便可以为其进行开户。因此，第二个流程是应当按照有关规定与客户签订融资融券合同及风险揭示书，并且以自己的名义，在证券登记结算机构分别开立融券专用证券账户、客户信用交易担保证券账户、信用交易证券交收账户和信用交易资金交收账户。在向客户融资融券前，还必须与客户签订融资融券合同，明确约定融、融券的额度、期限、利率、利息的计算方式以及相关各种保证金的比例和折算率等一系列条款，并将合同连同风险揭示书一起交由客户签字，至此可说完成了融资融券业务第二流程，意味着客户已经成功开通了此项业务，可以进行融资融券交易。

随着开户的完成，第三流程也随之启动，证券企业应当委托证券登记结算机构根据清算、交收结果等，对客户信用证券账户内的数据进行变更。然而，为了避免信用风险所导致的损失发生，君安有一套完备的账户监管制度。同时根据证监会最近刚出台的第三方存管制度规定，必须与客户及商业银行签订客户信用资金存管协议，此举更是加强了对于证券交易的监管，保障了客户以及证券企业的利益。而君安将依据制定的各类保证金的限额比例强制规范融资融券客户，一旦发现存在账户金额不符合保证金比例规定，意味着该账户处于信用风险中，企业将通知客户进行必要的补仓，如出于此状态超过一定时间，将按规定强制平仓此账户以保障企业利益。



最后，也可说是最为关键的流程，在客户的融资融券业务到期后，将通过各种方式还款或还券，实行平仓。因此，我们此时必须计算出客户在期限内的交易盈亏情况，并且计算出证券企业应收利息和融资融券业务委托费，并且将每天到期客户的详细情况汇总成表，每日完成结算后上报最后统计结果。此流程看似简捷，然其工作量十分浩大，并且要求做到效率与准确度的统一，可算在整个业务中最为艰辛的流程，因此，我们部门的大部分精英分子被安排在这一流程，可见其重要性。而当我已经充分明晰了融资融券业务，并且在其他流程能够熟练操作提岗位后才被安排至这一岗位，目的当然是为了让我能够不拖累整个工作进度，保持一贯的高效，并且使我能够更快的适应这一快节奏的工作环境。因此，在这里必须特别感谢我的部门主管对我的良苦用心。

### 三、自己的一些心得和建议

在此次实习经历之前，虽然从书本上获得了不少有关证券企业的信息，但对于其实际业务操作流程并不十分了解，因此，虽然拥有不少相关的理论知识，但真正到了时间的时候仍遇到了不小的问题。可见理论与实践相结合的重要性。在不断克服困难的实习过程中，不仅对于证券行业有了更深一步的了解，更重要的是在此期间累极了许多资深证券从业人员在处理交易时的宝贵经验，这些绝非是实习工资能够衡量的。同时，通过这两个月的实习，我获得了许多宝贵的经验，并且思考了不少问题。

## 1、与以往实习的不同之处

首先，就正式度而言，本次毕业实习与以往的暑假实习经历是不可同日而语的。前几次的实习只是在一些中小型企业，外贸企业等，其对员工的衣着，服饰，言谈举止的约束性较弱，虽然气愤比较轻松，却缺少了一种工作应有的紧张态度。而在君安的是细则大为不同，企业上下必须严格遵守严格的规章制度，不能有丝毫的轻视。而在陆家嘴金融中心上班无形之中增加了一份神圣之感。

其次，实习的目的也有很大的区别。在大一、大二的实习并没有明确的目标，只是为了不想荒废暑假时间并且能够锻炼一下自身的工作能力，拓展视野，因此投入的热诚有限，最终的收获不大。然而在此次实习之前，我早已把为将来的工作打下坚实的基础作为目标，因此针对性很强，尤其是在此次实习过程中有意识的将所学的金融知识尽可能运用到工作中去，两者相得益彰，相辅相成。因此，在摆脱了以往的迷茫后使得此次的实习更有效率，收获颇丰。

最后，实习的内容同样大相径庭。以往的实习更多的是被安排做一些周边性质的工作，如打印、复印或接电话等较为简单的工作，很少涉及到核心的工作内容，可算是当了一回廉价劳动力。而此次被安排进入了君安的信用交易管理部门，专门负责融资融券这一新兴业务。在两个月的过程中，我几乎在各个流程的岗位上都进行了实践，从而对于这项业务以及我们部门的重要性能够有了充分的了解，为将来的求职打下了坚实的基础。

## 2、人际关系的处理问题

刚到君安，部门里的同事给我的第一印象便是待人热诚，谦逊有礼，比以往我所有去过的企业都更为出色，因此我也就此打定了尽早融入团队的决心。然而毕竟我并非正式员工，要在短时间内完成这一任务难度不小。在实习之初，这方面我做的不够出色，总觉得与部门里的同事存在一些代沟，没有能够进行良好的沟通，也间接导致了我的实习工作停滞不前，未能取得较大进展。庆幸的是随着奥运会适时地召开，我们之间终于出现了共同的话题，我也把握住了这天赐良机，通过奥运话题拉近了与其他同事之间的距离，克服了沟通障碍，逐步从闲谈转化为工作上的探讨，久而久之他们都潜移默化地将我视做团队的一员，而我也能够不断地吸取前辈们的工作经验，并且转化为自己的。大学生顶岗的实习报告范文 6

顶岗实习的目的和意义：通过实习将书本上的理论知识运用到实际当中，提前与实习单位对接，为实习单位提供对口的技能人才。通过写实习报告，总结这一年实习的经历，回望来时路，总结经验教训，进一步提升自己，为以后的工作打下良好的基础，为走上社会奠定基础。

### 一、实习说明

1. 实习时间：\_\_年3月29日至今。
2. 实习地点：\_\_\_\_\_
3. 实习性质：毕业顶岗实习。

## 二、实习单位及工程介绍

### （一）单位介绍

### （二）工程介绍

建设中的\_\_项目是\_\_工程

## 三、实习全过程及小结

## （一）实习过程

刚开始的前几天，按照公司要求，先对新工作人员介绍\_\_公司的企业文化，学习了大约有一个周的时间，正式走上实习岗位。我还有其他5名同学被分到了古镇口。我们来的第一天，队长带领大家转了一圈工地，让我们知道起重工在这个工程中主要负责的工作。

下面来介绍我这三个月来的实习经历。

来工地的第一天是我印象最深的一天，这是第一次真正从校门走上岗位，从理论走上实习的日子，所以心情还是蛮激动的，全身心觉得很轻松，也许再也不用坐在教室一坐就是一上午，一坐就是45分钟定时定课的时候（现在想想当时自己挺幼稚的）。第一次看到起重船，第一次看吊机，看到了课本上讲到的扭王块体。下午徐师傅（他是我们的企业指导老师）带着我们去工地转了转，给我们讲解了工地布置，让我们从整体上有了认识。第一次看到了预制扭王块体，及浇注工艺。当时正赶上浇注块体，所以理解起来非常简单，听现场施工师傅讲解的更加具体详细。知道了起重船常用的种类。师傅着重讲了在工地上的安全问题，在工地上要注意的事项。再三强调海上作业不同与陆地，一不小心就会掉进海里，如果没有人在现场的话，有可能会有生命危险。现在工地不算很忙，主要等待潮水。

四月下旬，师傅带领我们出沉箱，第一次在海上呕吐，真正感觉到作为一名注港工人的辛苦与责任，由于一些施工工艺，施工参数不能向外传播，故不做过多描述。

## （二）工作总结

就我个人理解，下面简单说一下古镇口工程沉箱出运的过程。

1、方驳定位：在安装沉箱的基床位置下四颗锚将方驳定好位，并在方驳上安排好起重工等待给沉箱系缆；

2、沉箱就位：用港作拖轮将沉箱拖、顶到方驳附近，通过撇缆从沉箱上拿下两颗缆系在方驳的大桩上，使沉箱靠向方驳就位；

3、起重船就位挂钩：起重船在沉箱靠方驳之前先就好位，再将起重船移开 100 米，等沉箱就位后，起重船再慢慢靠近沉箱，等大钩对准沉箱中心时。绞紧各缆，定好位置，落下大钩。挂上沉箱吊索，准备安装沉箱；

4、灌水下沉安装沉箱：根据流速、流向和潮水位置，一般在接近低潮时进行灌水，灌水时所有单元的阀门同时开启，等沉箱接近基床顶面即停止灌水，通过测量定位使沉箱基本就好位，开启阀门向沉箱再灌少量水，并用起重船吊安沉箱；

5、安装收尾工作：沉箱安好后应尽快灌满水并随时检查测量沉箱位置有无变化，当沉箱舱格灌满水后，即将封仓盖板拆下吊到定位方驳上，运回码头。

#### 四、实习收获及总结

这对于我是一次特殊的实习，脱离了课本的实习，心中不免有些压力。但好的机会，要大胆的尝试，才会得到有效的锻炼。我怀着满腔热情和对工作的美好憧憬，来到了古镇口工程。实习工作中，虽然我占有一定专业优势（毕竟与学的专业知识相关），开始只是简单的听了师傅，觉得和课本上讲得差不多，但是随着日子慢慢的过去，心里感觉综合性的实习工作有太大的压力。因为真正的实体工程不像学校、课本上的理论知识，他们都是在在一个相对理想化的条件下提及的；与学校不同的另一方面，在学校我们做自己需要的事情，做好做不好只关系个人利益，而实体工程反映其真实性，要切实观察，真正做到与实习相结合，工程需要什么，我们就按照要求去做，做到真正了解工程、关心工程、帮助工程、更要提高对工程的那份责任心。

有压力才有动力，压力促使我们不断学习、不断努力、不断进步，提高自身综合素质，为踏上社会，面临独立生活打下牢固的基础。作为在校生，我无悔自己的选择，作为工程的一员应发扬不怕苦、不怕累的精神，心甘情愿为工地服务。实习过程中曾多次跟随师傅冒大风、雨天起重，吊模板，用热情的工作态度，完成了一道道工序，在实习中遇到不懂的专业问题，积极主动地请教现场有经验的老师傅们，每次都有不同的收获。使我不断的得到进步，这次实习不仅仅是工作的平台，同样是学习的好环境。



短短实习，是一次我们可以直接面对和接触现实社会的机会。这个机会很难得，它会让我们一直习惯于书本的眼睛和大脑发生一些细微的变化，也许应接不暇的“怪现象”会扑面而来，充斥我们的眼睛和大脑，但是我们必须经受这样的冲击。就像我们国家的发展一样，要实行市场经济，就应该培育和锻炼市场经济主体应对激烈竞争，适应多变市场，分散风险的这样一种能力，不适应的就应该被淘汰，最后留下的是质量优良的社会资产和适应能力强的经济主体。

讲了那么多实习好的一面，难免有点不太现实。实习过程中有快乐也有忧愁。

我觉得我以前很浮躁，对待一些人和事的态度有问题，太过于片面地去评判一个人和一件事的对与错，其实这就是不够成熟的表现。当然我们没有办法做的尽善尽美，甚至有时候还会运用虚伪和欺骗这些伎俩，但是只要我们心中有那么一盏灯，一盏指示我们应该如何前进的灯，我们会朝着正确的方向发展。我在书上曾经看到：遇到弱者，或许我们无能为力，但是一个关切的眼神说不定会让他（她）燃起对生活的信心。以前我很怕见陌生人，总感觉不自在，但是有一次我生病了，坐公交的时候，旁边一个陌生人见我脸色不对，就问我“怎么了？”就三个字，让我觉得我似乎和他认识，或者是好朋友。

每天心里默默告诉自己三遍：世界很美好，也许一天的心情会很好，对自己充满信心。其实每天都是美好，只是我们对待的态度不同。

## 大学生顶岗的实习报告范文 7

三年的大学生涯以顶岗实习而结束了，大多数同学从都从此走向那斑斓的社会，还有一些在继续深造，而我也随波逐流，去企业顶岗，顶岗实习期为三个月，实习被安排在\_\_光电高科技有限公司，是一家致力于光伏产业的高科技公司，按照学校的指示，实习结束要求写一篇实习报告，谈一下三个月来的学习及体会。

### 一、实习目的

经过两年的理论学习，虽然学校每个学期都有实训周，但要培养学生是否符合社会发展需要，是否符合企业用人的标准，可以通过顶岗实习来检验，实践是检验真理的唯一标准。把学校学到的理论知识与顶岗实习的实践结合起来，找出自己的不足，进而加以改善，做一个符合企业、社会发展的人。

### 二、实习单位及岗位介绍

\_\_光电高科技有限公司是集研发、设计、生产、销售、服务于一体的光电科技企业，是一家刚成立不久的新公司，注册资金 1.6 亿元，生产基地位于\_\_经济开发区，占地面积\_\_亩。从事单晶硅棒、单晶硅片、多晶铸锭、多晶硅片、高效太阳能电池、组件及光伏发电系统的研发、加工、制造与销售，太阳能原料及相关配套产品的生产和销售的高科技公司。公司拥有现代代精密制造管理体系，包括一流的生产设备，先进的生产制造体系，严格的质量控制体系和完善的产品检验流程。是全球为数不多的拥有垂直一体化产业链的光伏制造商，业务涵盖了优质的硅锭，硅片，电池片生产以及高效单多晶光伏组件制造。对于光伏产业链的整合，拥有具备竞争的成本结构，很有发展潜力。

公司经营理念：诚信、品质、以人为本。

管理理念：成本、速度、执行力。

质量方针：质量第一、顾客至上、全员参与、追求卓越。

质量目标：产品出厂合格率 100%、客户满意度 $\geq$ 95%、每年递增 0.5%。

公司原景：在未来五年内进入全球光伏行业前五强。

公司目前岗位有六大工序，分别是清洗制绒、扩散制结、刻蚀（腐蚀周边）、PECVD（蒸镀减反射膜）、丝网制上、下电极和分类检测：

## 1、清洗制绒

工序原理：利用单晶硅的各向异性或多晶硅的各向同性腐蚀，用碱性或酸性溶液在单、多晶硅片上蚀去约 20~25UM，每平厘米硅表面形成几百万个四面方锥体即金字塔结构，增加对光的折射吸收。

工序目的：1) 硅片的化学清洗 2) 硅片表面腐蚀、去损伤层  
3) 硅表面的绒面制备

## 2、扩散

工序原理：采用的扩散方式为三氯氧磷  $POCl_3$  管式扩散，即在高温的环境下， $POCl_3$  与氧气反应，形成  $P_2O_5$ ， $P_2O_5$  与  $Si$  进行反应，生产  $SiO_2+P$ ， $P$  在高温的环境下，以间隙态或换位的形式进入硅片表面，形成 N 型层。

工序目的：1) 形成 P-N 结 2) 吸杂

## 3、刻蚀

工序原理：利用滚轴，将硅片边缘和背面与反应液面接触，采用硝酸和氢氟酸与硅片反应，将边缘和背面多余的 N 型层去除，再通过氢氟酸与硅片正面的磷硅玻璃反应，将磷硅玻璃去除。

工序目的：1) 去除边缘结 2) 去 PSG 3) 吹干硅片

## 4、PECVD

工序原理：借助射频使含有薄膜组成原子的气体电离，发生反应，在基片上沉积出期望的薄膜。

工序目的：1、在硅片上形成一层氧化硅减反射膜，减少光的反射。 2、钝化硅片，提高电池片的开路电压和短路电流。 3、阻碍金属离子的渗透。

## 5、丝网印刷

工序原理：通过刮条挤压丝网弹性变形后将浆料漏印在需印的材料上的一种方式，这是目前普遍采用的一种电池工艺。

工序目的：1) 印背电极：用银-铝浆，起导通作用，进行组件组装时方便焊接。 2) 印背电场：用铝浆，收集电流，产生背表面场。 3) 印电极：用银浆，形成栅线，收集光生载

## 6、烧结

工序原理：先烘干硅片上的浆料，去除料中的有机成分，通过高温使硅金属与浆料形成欧姆接触。

工序目的：将银、铝浆料和硅片形成良好的欧姆接触，将电流导出。

## 7、检测

工序原理：本系统通过模拟 AM (AIR MASS)1.5 100W/M<sup>2</sup> 太阳光脉冲照射 PV 电池表面产生光电流流过可编程模拟负载,在负载两端产生电压,负载装置将采样到的电流,电压传送给 SCLOAD 计算,得到 IV 曲线及其它指标,并根据实际光强和温度对它们进行修正。SCLOAD 根据测试结果,按照给定的规则分类,半分类结果传送给分检的电池盒里。

工序目的：1、将电池片分组，方便包装，利于后期组件生产。 2、可通过测试数据，分析发现制程中的问题，从而加以修善。

### 三、实习内容及过程

我主要是在丝网印刷工序，三个月期间，我把丝网工序中四个岗位学了一下，丝网一道是印背电极：用银-铝浆，起导通作用，进行组件组装时方便焊接。丝网二道是印背电场：用铝浆，收集电流，产生背表面场。丝网三道是印电极：用银浆，形成栅线，收集光生载。

设备大都实现自动化或半自动化，很少需要人工作业，实习内容主要是操作机器，9月14来，经过岗前培训一周，就进车间培训，在丝网二道印刷学习一个星期，就可以做一些基本的操作，到一个月后，能基本上独立完成一些常见的问题与故障，如更换、清洗网版操作，贴网板操作，清洗、更换刮条操作，印刷图形调整（X、Y、Z轴），印刷机参数设定与调整，擦拭不良硅片操作、更换台面纸的操作，添加浆料的操作，搅拌机操作，印刷机日常点检及日常保养，擦拭网版的.操作，印刷缺陷原因及处理，治工具的日常保养与点检等等。

#### 丝网常见问题与处理方法

##### 二道

##### 1、 上料碎片报警

处理方法：1) 按 ESC 键取消报警；2) 取出碎片；3) 开机继续生产。

## 2、 粘版报警

处理方法：1) 按 ESC 键取消报警；2) 按 F5 抬升网版；3) 用手取出网版上的电池片放入 18 号电机上，流入烘箱；4) 擦网版，调参数（反间距加大，刮刀深度加深）；5) 开机运行。

## 3、 印刷碎片报警

处理方法：1) 按 ESC 键取消报警；2) 取出碎片；3) 开机继续生产。

## 4、 卡口/卡口碎片报警

处理方法：1) 按 ESC 键取消报警；2) 取出碎片；3) 开机继续生产。

## 5、 效正器报警

处理方法：1) 按 ESC 键取消报警；2) 摆正效正器上的电池片；3) 按烘箱开始按钮继续运行。

## 6、 承载盒卡片报警

处理方法：1) 按灯箱关闭按钮停止运行；2) 取出碎片；3) 开烘箱继续运行。

## 7、 上料偏移报警

处理方法：1) 1) 按 ESC 键取消报警；2) 用手去把电池片放正；3) 继续运行。



## 三道

### 1、 结点

处理方法：1) 停机；2) 按 F5 抬升网版；3) 擦网版；4) 开机运行。

### 2、 断栅

处理方法：1) 停机；2) 按 F5 抬升网版；3) 铲网版，擦网版；4) 开机运行。

### 3、 毛边

处理方法：1) 擦网版；2) 反间距向上调

### 4、 粗栅

处理方法：1) 擦网版；2) 反间距向上调（粗栅有两种情况，一是一条栅线粗栅，原因是有干浆料在里面；一是大面积粗栅原因是回墨刀太低或是参数有问题）。

### 5、 漏浆

处理方法：1) 停机并调到手动模式；2) 按 F5 抬升网版；3) 查看漏浆的位置，用补网液补上，或是更换网版。

### 6、 虚印

处理方法：1) 反间距向下调；2) 刮刀向下调；3) 台面补偿 4) 也有可能是干浆料引起的，用铲刀铲一下。

丝网注意事项：

1) 每次关掉电源时，一定要提前把反间距等参数记下，断电后该参数不保存；

2) 印刷时偶尔偏移可能是台面（纸）松动造成的；

3) 粘版后应让刮刀刮到前面，这样更容易取下电池片；

4) 小断栅不要过太久再去铲，浆料干在里面就铲不掉了。

#### 四、实习总结及体会

虽然要把全部工序都实习一下是不太现实，但我会留下来继续学习，人的一生是奋斗的一生，学习的一生，我虽然没有继续深造考本科，虽然已经离开学校，但这并不代表就可以不学习，而是学习的继续，学校有学到的东西，大部分可能用不到，但并不代表没有用，三个月的实习很快就要结束了，其实时间过得还是挺快的，转眼间三个月就过完了，有很多同学要离开，虽然也有不舍，但是每个人都有自己的路要去走，相信我们还会再见。

我们的大学生涯也随着这个顶岗也结束了，以后有很长的路要我们去走，有很多的困难与挫折在等待着我们，也许会走的很累，很坚辛，也许有时候会很无助，但是一路风雨走来，相信不论什么困难都能克服，什么挫折都能战胜，只要我们肯努力，能吃苦、不怕累。离开了学校、离开了教我育我的恩师和父母，走向社会，出去了，不要让人说这个学校培养出来的人不怎么样，我们应该好好做人、做事、别人问我是哪里来的，我很有底气地说是现代出来的，要让学校因你而骄傲，努力、奋斗、拼搏，相信明天会更好。大学生顶岗的实习报告范文 8

这次实习我被安排到了\_\_集团的\_\_服饰意大利精品线上进行这次的主要实习场所，我们都是在一线生产的地方进行学习，这里是生产男西服为主要的生产力量远销海外，这里面给人感触最深的就是严格的管理制度和先进的生产设备。以下是我的毕业实习报告：

车缝车间

服装缝制生产过程的合理组织是提高服装生产的重要保证，其目的是使产品在缝制生产过程中的工艺路线最短，加工时间最省，耗费最小，生产出满足客户要求的产品。所以要做好工艺设计，也即把人，设备和空间合理地组合起来。第一步就要做好车缝上线准备工作：设定好工段人机布置图，由段长根据目标产量，对工段均衡生产做好人员分配，上交ie人员并熟悉了解该单的工作流程因为在车缝车间时间较长，而机台都是固定员工操作，主任也很为难怎么给我们分配工作。我本着以最少的时间了解最多公司的情况和尽可能学到更多的知识的原则，采取了多看，多问，多动手，多怀疑的态度，在完成领导安排的`任务情况下争取多做事情，看了大量该公司的文件，如人机布置图，外发派工单，订单进程表，单元流水工序排图，生产配料单工艺制作单等等。在参观车间的过程中深入了解了大货生产的工艺流程。对工段均衡生产做好人员分配，上交ie人员审核，并熟悉了解该单的工作流程。

## 裁床部

\_\_集团完全自动化的裁床设备。

裁床部工作流程为领布料、生产工作单、生产资料及软纸，然后排版，拉布，裁剪，验片，编号，分扎，送车缝，补片。我有亲自做的有拉布，编号，分扎，送车缝，补片，并记录拉布明细表，裁床记录单

拉布的过程：我和一位员工从布匹拉出面料，另两位员工将面料与裁床上的排板末端记号叠对整齐，用压铁固定面料末端的位置，拉直面料(防止面料起皱和过度拉)然后我跟先前那位员工断料。不断重复上述的工序，一匹布拉完后，如果面料的正反面差别不明显，则要铺上隔层纸，再拉另一匹布，以防止色差疵点的产生。如果面料的正反面差别明显，则不需要隔层纸，只要接匹时把面料反过来铺就行。重复上述的工序，铺到工艺所需的层数为止。

拉完布后，铺上排料图，开始裁剪。扎单的作用：便于缝纫，用于算数量便于结算工资。为了防止色差疵点的产生要进行编号。最后把裁片送到车缝车间。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。  
。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/327165103103010010>