

# 辩论培训



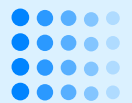
## 目录

- 辩论基础
- 辩论技巧
- 辩论准备
- 实战演练
- 案例分析
- 总结与展望

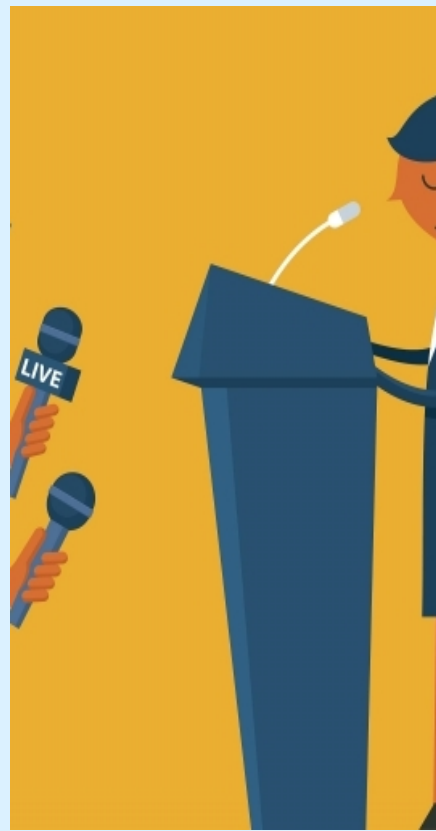
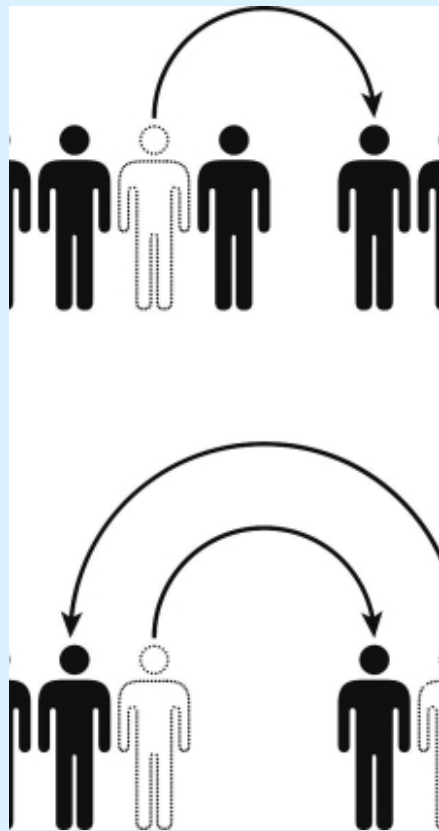
01

CATALOGUE

# 辩论基础



# 辩论的定义与特点



## 定义

辩论是一种通过语言交流，针对某个议题或观点进行阐述、质疑和反驳的言语活动。



## 特点

辩论具有对抗性、逻辑性和说服力，要求参与者具备良好的语言表达、逻辑思维和批判性思维能力。



# 辩论的基本原则



## 尊重事实

辩论必须基于事实和证据，不能歪曲或捏造事实。



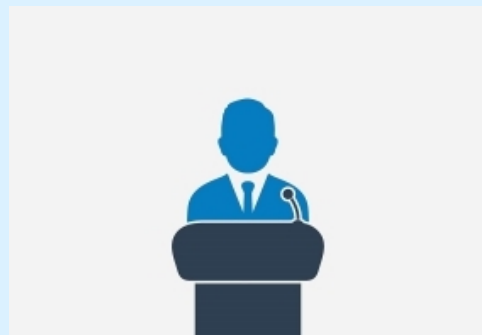
## 尊重对方

在辩论中要尊重对方的观点和人格，不得进行人身攻击。



## 逻辑严密

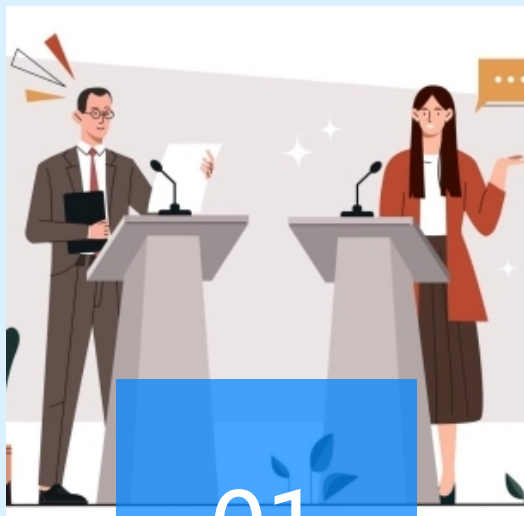
辩论的论述必须逻辑严密，论点、论据和论证过程要清晰明了。



## 说服力强

辩论要有说服力，能够让听众接受自己的观点。

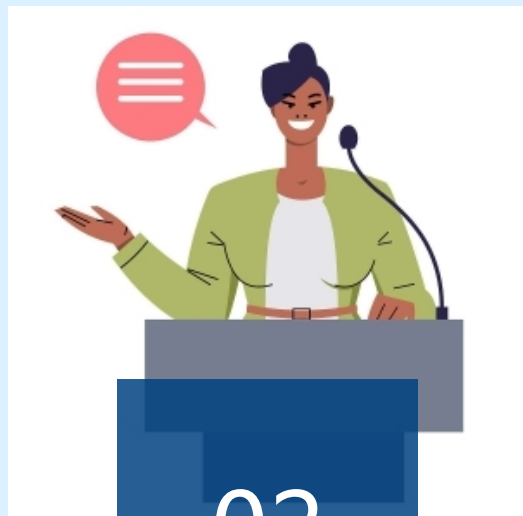
# 辩论的常见类型



01

## 政策辩论

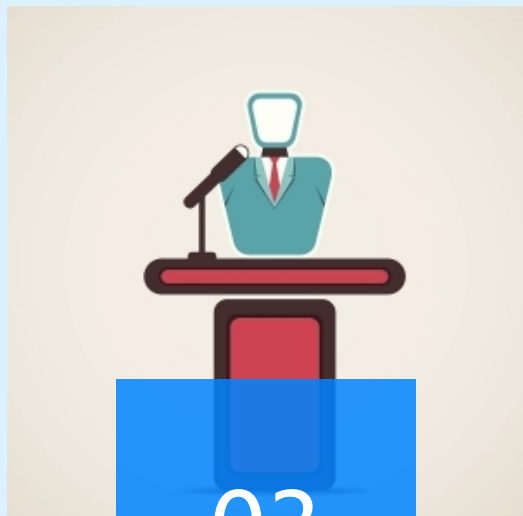
针对政府政策或公共议题进行辩论，主要探讨政策的合理性和可行性。



02

## 价值辩论

针对某种价值观或道德观念进行辩论，主要探讨价值观的正确性和合理性。



03

## 事实辩论

针对事实问题进行辩论，主要探讨事实的真实性和准确性。



04

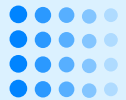
## 法律辩论

在法律诉讼或司法程序中进行，主要涉及法律问题和法律解释。

02

CATALOGUE

# 辩论技巧



# 立场的确定与阐述

清晰明确地表达个人或团队的立场是辩论中的基础步骤。

在辩论开始之前，辩手需要明确自己的观点和立场，并在辩论中始终保持一致。同时，辩手需要通过逻辑清晰、条理分明的语言将自己的立场阐述清楚，使听众能够理解并接受。







# 逻辑推理与分析



逻辑推理和分析能力是辩论中的核心要素。

辩手需要通过严密的逻辑推理和分析来支持自己的观点，反驳对手的观点。这需要辩手具备批判性思维和独立思考的能力，能够从多个角度分析问题，并提出有力的论据。

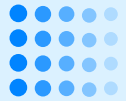


## 反驳与质疑的技巧



反驳和质疑是辩论中常用的策略，通过指出对手的错误和矛盾来削弱其观点的说服力。

辩手需要善于发现对手观点中的漏洞和错误，并能够用事实和逻辑进行反驳。同时，质疑也是一种有效的反驳方式，辩手可以通过合理的质疑来让对手难以自圆其说。



# 语言表达与感染力

良好的语言表达和感染力能够使辩手的观点更具说服力。

---

辩手需要具备流利、准确的表达能力，同时还需要掌握一定的语言表达技巧，如语速、语调、节奏等。此外，感染力也是重要的因素之一，辩手需要通过情感和气势来感染听众，使其更容易接受自己的观点。

---

03

CATALOGUE

**辩论准备**



## 选题与资料收集

选题是辩论的起点，合适的题目能够让辩论更有意义和说服力。

在选题时，应考虑题目是否具有争议性、是否与现实生活密切相关、是否能够引发深入的思考和讨论。同时，需要收集相关资料来支持自己的观点，包括数据、案例、事实等。



以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：  
<https://d.book118.com/355142033212011143>