

国际贸易理论与政策复习资料

第一篇：国际贸易理论与政策复习资料

单项选择：

1、经济一体化较低级和松散的一种形式是

(D)

A、经济同盟

B、自由贸易区

C、关税同盟

D、优惠贸易安排

2、进口配额制主要包括两种：绝对配额和(A)。A、关税配额

B、全球配额

C、国别配额

D、协议配额

3、下列哪一个因素是国际分工产生和发展的决定性因素(C)。

A、国际生产关系

B、自然条件

C、社会生产力

D、上层建筑

4、能够比较确切地反映一国对外贸易实际规模，便于各个时期进行比较的是(B)指标。

A、贸易顺差

B、对外贸易量

C、对外贸易额

D、对外贸易商品结构

5、英国海默关于跨国公司的理论称之为(A)

A、垄断优势论

B、内部化理论

C、国际生产折衷理论

D、要素比例说

6、通常所说的国际贸易额是单指（B）而言。

- A、世界进口总额
- B、世界出口总额
- C、世界进出口总额
- D、世界进口差额

7、经济发展水平高，商品竞争能力强的国家都主张或执行（A）

- A、自由贸易政策
- B、保护贸易政策
- C、超保护贸易政策
- D、管理贸易政策

8、由出口银行向本国出口厂商提供的贷款，称为（C）。A、出口信贷担保

- B、买方信贷
- C、卖方信贷
- D、长期信贷

9、经济发展水平不同国家之间的纵向分工称为（B）国际分工。

A、垂直型

- B、水平型
- C、混合型
- D、横向型

10、进口配额制主要包括两种：绝对配额和（A）。A、关税配额

- B、全球配额
- C、国别配额
- D、协议配额

多项选择：

1、各国制定对外贸易政策的目的在于（A、B、C、D、E）

- A、保护本国市场
- B 扩大本国产品的出口市场
- C、促进本国产业结构的改善
- D、积累资本或资金

E、维护本国对外的政治关系

2、普惠制的主要原则是（A、C、E）

A、普遍的 B、互惠的 C、非互惠的 D、歧视的 E、非歧视的

3、关税与其他税收一样具有（B、C、E）。

A、自愿性

B、强制性

C、无偿性

D、有偿性

E、预定性

4、外汇倾销可以（A、D）。

A、促进出口

B、限制出口

C、促进进口

D、限制进口

E、促进进出口

5、按照征收关税的目的分，关税可以分为：（A、D） A、保护关税

B、反补贴税

C、反倾销税

D 财政关税

6、外汇倾销要起到扩大出口的作用，必须具备的条件是（C、D、E） A、货币贬值的程度等于国内物价上涨的程度 B、货币贬值的程度小于国内物价上涨的程度 C、货币贬值的程度大于国内物价上涨的程度 D、其他国家不同时实行同等程度的货币贬值 E、其他国家不采取其他报复性措施

7、非价格竞争的手段和方法主要包括（B、C、D、E）。

A、实行商品倾销

B、提高产品质量、性能

C、增加花色品种

D、改进包装装潢 E、改进售前和售后服务

8、非歧视原则是通过总协定的（D、E）体现的。

- A、数量限制条款
- B、增加进口义务的条款
- C、修改义务条款
- D、最惠国待遇条款
- E、国民待遇条款

9、关税与其他税收一样具有（B、C、E）。

- A、自愿性
- B、强制性
- C、无偿性
- D、有偿性
- E、预定性

10、进口配额制主要包括（A、E）

- A、绝对配额
- B、相对配额
- C、定量配额
- D、定性配额
- E、关税配额

名词解释：

1、对外贸易依存度：对外贸易依存度又称对外贸易系数，是指一国的对外贸易额占其国民生产总值（GNP）或国内生产总值（GDP）的比重。

2、关税同盟：关税同盟是两个或两个以上国家相互完全取消关税和非关税壁垒，并对其他国家实行统一的关税制度而缔结的同盟。

3、普惠税：是指发达国家承诺对从发展中国家或地区输入的制成品和半制成品，给予优惠的关税待遇。

4、国民待遇条款国民待遇的基本涵义是缔约一方保证缔约另一方的产品、服务或服务提供者及知识产权所有者和持有者所提供的待遇，不低于本国同类产品、服务或服务提供者及知识产权所有者和持有者所享有的待遇

5、进口押金制：该制度规定，进口商在进口商品时，必须按规定的的时间和指定的银行无息存储相当于进口金额一定比例的存款，方准进口。

6、国际贸易：是指不同国家（和/或地区）之间的商品和劳务的交换活动。国际贸易是商品和劳务的国际转移。国际贸易也叫世界贸易。国际贸易由进口贸易和出口贸易两部分组成，故有时也称为进出口贸易。

7、贸易条件：是用来衡量在一定时期内一个国家出口相对于进口的盈利能力和贸易利益的指标，反映该国的对外贸易状况，一般以贸易条件指数表示，在双边贸易中尤其重要。常用的贸易条件有 3 种不同的形式：价格贸易条件、收入贸易条件和要素贸易条件，它们从不同的角度衡量一国的贸易所得。其中价格贸易条件最有意义，也最容易根据现有数据进行计算。

8、最惠国待遇：是国际经济贸易关系中常用的一项制度，是国与国之间贸易条约和协定的法律待遇条款，在进出口贸易、税收、通航等方面互相给予优惠利益、提供必要的方便、享受某些特权等方面的一项制度，又称“无歧视待遇”。它通常指的是缔约国双方在通商、航海、关税、公民法律地位等方面相互给予的不低于现时或将来给予任何第三国的优惠、特权或豁免待遇。条约中规定这种待遇的条文称“最惠国条款”。

9、国民待遇：又称平等待遇，是指：所在国应给予外国人以内国公民享有的同等的民事权利地位。国民待遇的适用范围通常包括：国内税，运输、转口过境，船舶在港口的待遇，船舶遇难施救，商标注册，申请发明权、专利权、著作权、民事诉讼权等；不包括领海捕鱼、购买土地、零售贸易等。

10、国际资本：是指一个国家在国际投资而形成的国际利润留成。国际资本从根本上反映的是输出国资本的利益,其一切行为都是为了追求国际经济的利润,它不可能做到与输入国同舟共济,生死相随。

11、进口替代：是指用本国产品来替代进口品，或者说，通过限制工业制成品的进口来促进本国工业化。进口替代是 20 世纪五六十年

代依据两位来自发展中国家的经济学家普雷维什和辛格提出的，之后亚非拉许多发展中国家都在不同程度上实行了进口替代战略。

12、出口替代：是指一国采取各种措施扩大出口，发展出口工业，逐步用轻工业产品出口替代初级产品出口，用重、化工业产品出口替代轻工业产品出口，以带动经济发展，实现工业化的政策。又称出口替代工业化政策或出口导向工业化政策，是外向型经济发展战略的产物。

论述

1、简述二次世界大战后国际分工的主要特征。

答：第一，在国际分工格局中，工业国与工业国之间的分工居于主导地位。第二，各国间工业部门内部分工日益深化。部门内分工的形成主要有：（1）不同型号规格产品的专业化分工。（2）零配件和部件生产的专业化分工。（3）工艺过程的专业化分工。

第三，发达国家与发展中国家间的分工在发展，而工业国与农业国、矿业国的分工在削弱。第四，经济贸易集团内部分工趋势加强。

第五，国际分工从垂直型的分工向水平型分工发展。第六，参与国际分工国家的类型和经济制度有显著变化。

第七、国际分工从有形商品生产和贸易领域向服务业领域扩展，并出现了相互结合、相互渗透的趋势。

2、简述二次战后国际服务贸易迅速发展的原因。答

（一）、世界产业结构升级

（二）、科技革命的驱动

（三）、跨国公司促进了国际服务贸易的发展

（四）、多样化的国际服务合作方式加速了国际服务贸易的发展

（五）、各国政府的支持是国际服务贸易迅速发展的催化剂

3、什么叫从价税？征收从价税有哪些优点？

答：从价税是按照进口商品的价格为标准计征的关税，其税率表现为货物价格的百分率。

征收从价税的优点是：（1）、征收手续比较简单，对于同种商品，可不必因其品质的不同，再详加分类；（2）、税率明确，便于比较各

国税率；（3）、税负公平，从价税额随商品价格与品质的高低而增减，比较符合税收公平原则；（4）、物价上涨而进口数量不变时，财政收入增加。

4、阐述出口替代政策的主要内容及其对发展中国家经济发展的影响。

答：指发展面向出口工业，以工业制成品和半制成品出口逐步替代过去的初级产品出口，以增加外收入，积累资金，带动整个工业和国民经济的持续增长。出口替代政策的主要内容

- 1、货币贬值和外汇管理相对自由化。
- 2、放松贸易保护，大力扩大出口。
- 3、鼓励性的投资政策。
- 4、鼓励外资政策。

1、出口替代对发展中国家经济发展的积极影响

- （1）、有利于较合理地配置资源。
- （2）、有利于提高产品国际竞争力。
- （3）、有利于增加资金积累，促进国民经济较快增长。（4）、有利于增加就业。

出口替代对发展中国家经济发展的消极影响

- （1）、经济发展对外依赖性大，自立性差。（2）、加剧了经济发展不平衡。
- （3）、使一些发展中国家债务负担加重

5、对外贸易政策有哪些基本类型？它有哪几个部分构成？从国际贸易的历史考察，以国家对外贸的干预与否为标准，可以把对外贸易政策归纳为三种基本类型：自由贸易政策、保护贸易政策和管理贸易政策。

一项完整的贸易政策应包括：政策主体、政策客体、政策目标、政策内容和政策手段。

从对外贸易政策的内部构成看应包括三个层次：

- 1、对外贸易总政策，其中包括进口总政策和出口总政策
- 2、对外贸易国别（或地区）政策

3、对外贸易具体政策，又称进出口商品政策

6、什么是里昂惕夫之谜？对里昂惕夫之谜的解释主要有哪些？

里昂惕夫之谜是西方国际贸易理论发展史上的一个重要转折点，它推动了战后国际贸易理论的迅速发展。关于对里昂惕夫之谜的解释，实际上是从不同侧面对要素禀赋理论假定前提的修正，并为以后一系列国际贸易新理论的产生奠定了基础。对里昂惕夫之谜的解释很多，有代表性的主要有：

- （一）劳动熟练说
- （二）人力资本说
- （三）技术差距说
- （四）自然资源说
- （五）生产要素密集度逆转
- （六）需求偏好的逆转
- （七）贸易政策的扭曲

7、什么是国际贸易、国际分工、世界市场？三者的关系是什么？

世界市场是指世界各国交换产品、服务、科技的场所，是世界范围内通过国际分工和贸易联系起来的各个国家内部以及各国之间的市场综合组成。

国际贸易是指不同国家（和/或地区）之间的商品和劳务的交换活动。国际贸易是商品和劳务的国际转移。国际贸易也叫世界贸易。国际贸易由进口贸易和出口贸易两部分组成，故有时也称为进出口贸易。

国际分工指世界上各国（地区）之间的劳动分工，是各国生产者通过世界市场形成的劳动联系，是国际贸易和各国（地区）经济联系的基础。它是社会生产力发展到一定阶段的产物，是社会分工从一国内向国际延伸的结果，是生产社会化向发展的趋势

三者的关系：国际分工是国际贸易和世界市场的基础，国际贸易和世界市场随着国际分工的发展而发展。反之，世界市场的不断扩大，国际贸易的日益增长，也强有力地推动着国际分工的发展。

8、世界贸易组织和关税与贸易总协定有何异同？

两者都是为了管理世界贸易秩序而建立的，20 世纪 90 年代，世

贸组织取代关贸总协定成为世界多边贸易体制的组织和法律基础。异：
1.关贸总协定是一个多边的国际协定，而世贸组织则是一个合法的国际经济组织。2.关贸总协定是临时的，而世贸组织是永久性的国际组织。3.关贸总协定只适用于货物贸易，世贸组织不仅适用于货物贸易，还涉及服务贸易、与贸易有关的知识产权等内容。4.关贸总协定的签约方被称为缔约方，其实体被称为“缔约方全体”，世贸组织成员被称为成员方，其实体是“世界贸易组织”。5.世界贸易组织的争端解决机制更快、更有自动性，关贸总协定对争端的裁决没有强大的约束力，而且争端解决颇费时日。

9、什么是反倾销税？《关税与贸易总协定》第六条如何对倾销和反倾销规定的？正常价格指什么？

反倾销税，就是对倾销商品所征收的进口附加税。当进口国因外国倾销某种产品，国内产业受到损害时，征收相当于出口国国内市场价格与倾销价格之间差额的进口税。

倾销：一缔约方产品以低于正常价值的价格挤入另一缔约方市场，如因此对某一缔约方领土内已经建立的某项产业造成实质损害或产生实质损害威胁，或者对某一缔约方领土内已经建立的某项产业造成实质阻碍，则构成倾销。

反倾销：反倾销，是指一国（进口国）针对他国对本国的倾销行为所采取的对抗措施。正常价格通常是指在出口国的国内市场上，通过正常的销售过程，独立的消费者为该产品支付的价格。

10、什么是国际经济一体化？根据经济上结合程度的不同，国际经济一体化有哪些形式？国际经济一体化是指两个或两个以上的国家在现有生产力发展水平和国际分工的基础上，由政府间通过协商缔结条约，让渡一定的国家主权，建立两国或多国的经济联盟，从而使经济达到某种程度的结合以提高其在国际经济中的地位。在这个多国经济联盟的区域内，商品、资本和劳务最终能够自由流动，不存在任何贸易壁垒，并拥有一个统一的机构，来监督条约的执行和实施共同的政策及措施。

按照国际经济一体化组织成员国经济一体化的紧密程度，或者各

成员国让渡国家自主决策权给超国家的经济一体化组织的程度，一体化组织分为以下 6 种类型：特惠贸易协定、自由贸易区、关税同盟、共同市场、经济联盟以及完全的经济一体化。

11、比较优势理论有哪些主要观点？比较优势理论的代表人物是大卫李嘉图，是英国产业革命深入发展时期的经济学家古典政治经济学的集大成者。比较优势理论的基本观点是：在国际贸易中，起决定作用的不是绝对优势，而是比较优势，应本着“两优相权取其重、两劣相权取其轻”的原则进行分工和贸易。即各国只有集中生产并出口具有“比较优势”的产品，进口具有“比较劣势”的产品，便可进行对外贸易，并从中获益和实现社会劳动的节约。比较优势理论说明了国际贸易的一般基础。比较优势理论的提出，标志着西方国际贸易理论的形成。时至今日，西方国际贸易理论依然是围绕着比较利益理论展开的。比较优势理论的缺陷是：没有说明国际商品交换的价格是如何决定的，从而也就不能说明贸易利益是如何在两国之间进行分配的。

12、对外贸易对经济发展的促进作用表现在哪几个方面？对外贸易对经济增长的贡献主要表现在长期贡献上，因而采取有效措施，提高对外贸易的长期贡献度具有更加重要的现实意义。提高对外贸易的长期贡献度，就是要增强对外贸易对要素供给和全要素生产率的影响，使对外贸易在促进投资增加、提高就业水平、加快技术进步和产业结构调整等方面更有效地发挥作用。

第二篇：国际贸易理论与实务复习资料

1. 利用供求关系简述国际上初级产品的贸易条件为什么会趋于恶化。

贸易条件一般指单位出口能够换回的进口，即出口商品价格与进口商品价格之间的比率，一般用在一定时期(如一年)内的出口商品价格指数同进口商品价格指数对比进行计算。

对于初级产品而言，当供不应求时，初级产品价格上升，出口商品价格指数也会上升，但是却无法赶上进口商品价格指数上升的速度，因此初级产品的贸易条件没有改善；当初级产品供过于求时，情况更为糟糕，初级产品的出口价格指数则远远低于进口商品价格指数，因

此初级产品的贸易条件更加恶化。

1. 简述亚当斯密的绝对成本说的主要内容。（各国应按各自的绝对优势进行国际分工，然后再交换）

2. 简述大卫·李嘉图的比较成本说的主要内容。

（各国应按比较优势进行国际分工，然后再进行交换）

3. 简述要素禀赋论的主要结论。

1) 每个国家如果利用它的相对丰富的生产诸要素从事生产，就处于比较有利的地位。

2) 国际贸易的直接原因和直接基础是价格差别。

(3) 国际贸易的基础是生产资源配置或生产要素储备比例上的差别。

(4) 商品贸易的趋势是国际间商品价格和要素价格趋于均等化。

4. 简述产业内贸易理论的主要内容。

产业内贸易理论产生于 20 世纪 70 年代，主要代表人物是美国的格鲁贝尔。

该理论认为，当代国际贸易中的分工格局，从产品结构上可分为产业间贸易和产业内贸易两大类。产业间贸易，是指各国以不同的产业部门所生产的产品进行交换；产业内贸易，是指各国彼此交换同一产业部门所生产的产品，即一个国家在对外贸易中同时进口和出口同类产品以及同一产品的中间产品。

产生的原因主要有：同类产品的异质性是产业内贸易的重要基础；自然条件的差异是造成产业内贸易的直接原因；获得规模效益是产业内贸易的重要原因；经营发展水平的相似性是产业内贸易的重要制约原因。

5. 简述规模经营理论的主要内容。

该理论认为，二战后大量的贸易发生在具有相同生产要素的发达国家之间，用要素比例理论难以说明其原因。这些国家之间的贸易之所以能够获利，重要的原因在于规模经济。

所谓规模经济，就是对一家工厂或者一个产业投入增加一倍，而其产出会超过一倍，即长期平均总成本具有随产量增加而减少的特征。

规模经济，可分为内部规模经济和外部规模经济。内部规模经济包括工厂规模经济和企业规模经济，即随着企业规模的扩大，产量的增加大于投入的增加，单位产品的成本下降，从而发挥了内部规模经济的效益；外部规模经济是产业规模经济，即随着产业规模的扩大，该产品的成本随之下降，经济效益提高，它与企业规模的大小无关。

6. 简述需求偏好相似说的主要内容。

需求偏好相似说是瑞典经济学家塔芬·林德提出的。其主要内容如下：

(1) 企业生产的决定因素不是成本而是需求和市场。

(2) 出口市场形成是因为与国内市场有着相似优势。

(3) 人均收入水平决定需求偏好和需求结构，而需求偏好和需求结构

又决定贸易关系。(4) 进口国通常

会成为下一个出口国。

7. 简述产品生命周期理论的主要内容。

产品生命理论，是美国哈佛大学商学院两位教授刘易斯·威尔士和雷蒙德·弗农提出的。

8. 简述垄断优势理论的主要内容。

垄断优势理论，是由加拿大经济学家海默在 20 世纪 60 年代提出，主要是关于跨国公司依靠其特定的垄断优势拓展对外直接投资的一种跨国公司理论。跨国公司的垄断优势主要体现在：

(1) 高水平的知识资产，如技术专利、管理才能、资本运作等；

(2) 产品市场不完全的优势，如名牌商标、产品差异、营销技巧等；

3) 跨国公司内部与外部两种规模优势等。

所有这些优势的关键在于跨国公司有能力获得并长久保持竞争优势，从而立于不败之地。

3. 简述合同磋商中构成有效接受必须具备的四个条件。

(1) 接受必须由受盘人作出；2 接受必须同意发盘所提出的交易条件；3 必须在发盘规定的时效内作出；4 接受通知的传递方式应符合

发盘的要求。

9. 简述竞争优势的主要内容。竞争优势包括：（1）生产要素，包括基本因素和推进因素。（2）需求状况，包括需求的时间差和规模差。（3）相关行业。（4）企业的策略和竞争。企业的竞争战略主要包括产品开发竞争、制造工艺竞争、营销技巧竞争和要素成本竞争，但更重要的还是人才竞争。（5）政府政策。（6）机遇。

1. 简述非关税措施的主要类型。主要有：进口配额制、“自愿”出口配额制、进口许可证、技术性贸易壁垒、外汇管制、进口最低限价制和禁止进口、歧视性政府采购政策、国内税、进口和出口国家垄断、进口押金制、专断的海关估价制、进口商品征税的归类心理壁垒、道德壁垒。

2. 简述非关税措施对国际贸易的影响。（1）抑制世界贸易的增长速度，侵蚀开放式的多边贸易体制。（2）非关税措施对进口国和出口国产生不同的影响。（3）国际贸易中受非关税措施保护的商品越来越多，保护的程度越来越高。（4）非关税措施使得发展中国家受害最为严重。

1. 简述贸易创造效应和贸易转移效应。贸易创造效应，是指当一国加入关税同盟后，一些原来在本国国内生产的产品现在可以被同盟内其他国家更低成本的进口产品所取代，使得资源能够更加有效和合理的使用，从而增加了社会福利。贸易转移效应，是指原来可以从同盟外非成员国的更低成本的进口被同盟内成员国相对更高成本的进口所取代，导致消费者福利水平的降低。

1. 简述海运提单的性质和作用。海运提单，是船方或其代理人在收到货物后签发给托运人的，证明双方已订立运输合同并保证将货物运至指定目的港交付给收货人的一种书面凭证。它有三个方面的作用：（1）是承运人或其代理人签发的货物收据。（2）是承运人与托运人之间订立运输合同的证明。（3）是一种货物所有权的凭证。

三、简答题（本大题共 4 小题，每小题 5 分，共 20 分）

1. 简述 D/P 与 D/A 的差异。：D/P 是付款交单，是指出口人发货后，取得装运单据，委托银行办理托收，并在托收委托书中指示银行，只有在进口人付清货款后，才能把商业单据交给进口人。D/A 是承兑交单，是指出口人在装运货物后开具远期汇票，连同商业单据，通过银行向进

口人提示，进口人承兑汇票后，代收银行即将商业单据交给进口人，在汇票到期时，方履行付款义务。它们之间的主要区别是：在 D/P 中，出口人的交单是以进口人的付款为条件；在 D/A 中，出口人的交单是以进口人在汇票上承兑为条件。

1. 简述商品检验证书的基本作用。（1）卖方符合合同规定的证明；（2）买方提出异议索赔的凭证；（3）卖方向银行议付款项的依据；（4）通关验放的有效证件；（5）证明货物在装卸、运输途中的实际情况，明确责任归属的依据。

2. 简述仲裁协议的形式和作用。（1）仲裁协议的形式主要有两种：一是在争议发生之前，合同中订立的“仲裁条款”；一是在争议发生之后，双方签订的“提交仲裁协议”。（2）仲裁协议的作用。①表明双方当事人自愿提交仲裁；②排除了法院对争议案件的管辖权；③使仲裁机构取得对争议的管辖权，并作为仲裁机构受理争议案件的法律依据。

三、简答题（本大题共 4 小题，每小题 5 分，共 20 分）

1. 简述发盘必须具备的三个条件。（1）向一个或一个以上的特定人提出；（2）表明订立合同的意思；（3）发盘的内容须十分确定。

2. 发盘在哪些情况下失效？（1）受盘人作出还盘。（2）发盘人依法撤销发盘。（3）发盘中规定的有效期届满。（4）人力不可抗拒的意外事故造成发盘的失效，如政府禁令或限制措施。（5）在发盘被接受之前，当事人丧失行为能力、或死亡或法人破产等。

第三篇：国际贸易理论与实务复习资料

国际贸易理论与实务复习资料

一、英译汉

①B/L; 海运提单 ②T/T; 电汇 ③Anti-dumping ; 反倾销 ④APEC; 亚太经济组织 ⑤Degree of dependence on foreign trade 对外贸易依存度

补充: Counter-sample 对等样品 Quality tolerance 品质公差

F. A. Q 良好平均品质 Breach of warranty 违反担保 Claim Damage 损害赔偿 Sale by sample 凭样品买卖 Duplicate Sample 复样 Sale by specification 凭规格买卖 Gross for Net 以毛作净 More or Less Clause 溢短装条款 Nude Pack 裸装 Shipping Mark 运输标志 Neutral

Packing 中性包装 Conditioned Weight 公量 Stowage Factor 积载系数 Gross Terms 班轮条件 MTD 国际多式联运单据 F. I. O 船方不管船、不管卸 LCL 瓶装箱 CY/CY 集装箱堆场至集装箱堆场 CFS/CFS 集装箱货运站至集装箱货运站 Partial Shipment 分批装运 Transshipment 转船 On Board B/L 已装船提单 Clean B/L 清洁提单 Premium 保险费 Exclusion 除外责任 Constructive Total Loss 推定全损 General Average 共同海损 FPA 平安险 With Particular Average W.P.A 水渍险 Warehouse to Warehouse 仓至仓条款 Insurance Policy 保险单 Insurable interest 可保利益原则

二、选择题

(一)、国际贸易惯例:

- 1、《1932 年华沙——牛津规则》——国际法协会—— CIF 合同。
- 2、《1941 年美国对外贸易定义（修订本）》——美国 9 个商业团体——6 种。EX、FOB、FAS、C&F、CIF、EX Dock. 3、《2000 年国际贸易术语解释通则》——国际商会——最早产生 1936 年——6 次修改补充——新的《通则》于 2000 年 1 月 1 日正式生效——13 种 4 组术语。

(二)、贸易术语:

- 1、水上运输——FAS、FOB、CFR、CIF、DES、DEQ. 2、卖方承担风险、责任和费用最小——EXW；最大——DDP.
- (三)、表示品质的方法:

1、以实物表示——看货买卖：寄售、拍卖、展卖。凭样品买卖：卖方样品、买方样品、对等样品（回样、确认样品）。

2、以说明表示——规格、等级、标准、说明和图样、商标和品牌、产地名称。

(四)、运输包装的标志——运输标志（唛头）、指示性标志、警告性标志。

(五)、条形码——是由一组带有数字的黑白以及粗细间隔不等的平行条纹所组成，他是利用光电扫描阅读设备为计算机输入数据的特殊的代码语言。（1949 年问世）

(六)、国际通用条形码:

- 1、美国、加拿大——统一编码委员会——UPC 码;
- 2、欧共体 12 国——欧洲货物编码协会(国际物品编码协会)——EAN 码。

(七)、租船运输——定期租船; 定期租船(燃料、港口、装卸、垫舱物料等费用由租船人负担)

(八)、英国伦敦保险协会——《协会货物条款》——ICC;
中国人民保险公司——《中国保险条款》——CIC. CIC——基本险:

平安险(FPA)、水渍险(WPA/WA)、一切险(AR); 附加险:
一般附加险(包括在一切险内)、特殊附加险。ICC——ICC(A)、
ICC(B)、ICC(C)、协会战争险条款、协会罢工险条款、恶意损害
险条款

(九)、出口: 硬币; 进口: 软币。

(十)、信用证特点:

- 1、付款人只能是银行;
- 2、信用证一经开出就成为独立于合同以外的另一种契约;
- 3、信用证业务是一种单据买卖。

(十一)、对开信用证用于: 来料加工、补偿贸易、易货贸易。

(十二)、违约金——惩罚性违约金、补偿性违约金。

(十三)、不可抗力事件的范围规定方法: 概括式、列举式、综合式。

(十四)、仲裁条款: 仲裁地点、仲裁机构、仲裁程序、裁决的效力、费用负担。

(十五)、《承认与执行外国仲裁裁决公约》1958 年 6 月 10 日在纽约签订(1958 年纽约公约); 我国 1986 年 12 月加入。

(十六)、接受生效的时间:

- 1、英美法——投邮生效;
- 2、大陆法——到达生效;
- 3、联合国国际货物销售合同公约——接受通知送达发盘人时生效。

(十七)、订立合同的三种形式——书面形式、口头形式、以行为表示。

(十八)、在我国出口贸易中大多采用：CIF、CFR 条件成交。一般采用信用证付款方式。进口 FOB 价格。

(十九)、对于结汇单据的原则：正确、完整、及时、件明、整洁。(二十)、救济方法——实际履行、损害赔偿、解除合同。(二十一)、“物权”包括——留置权、停运权、转售货物的权利。(二十二)、对消贸易的形式——易货贸易、反购或互购、补偿贸易。

三、简答

1、简述履行以 CIF 术语成交的出口合同的一般程序。

(1) 备货与报验；(2) 催证、审证、改证；(3) 租船订舱；(4) 制单结汇；(5) 出口收汇核销和出口退税

2、简述国际贸易与国内贸易的异同 答：国际贸易与国内贸易的共同点

(1)国际贸易是国内贸易发展到一定程度,市场范围超越国家边界的结果.(2)货物都是从生产者向消费者转移.(3)进行交易的技术过程大同小异.国际贸易与国内贸易的基本职能一样,都是媒介成商品交换,即做买卖.(4)国际贸易与国内贸易的经营目标均是通过交换取得更多的经营利润或经济利益.国际贸易与国内贸易的区别 (1) 各国的经济政策不同;(2)语言、法律及风俗习惯不同;(3)各国间货币、度量衡、海关制度等不同;(4)国际贸易的商业风险大于国内贸易。3.对外贸易政策的含义?

一国政府为了某种目的而制定的对进出口贸易活动进行管理的有关

方针和法规.对外贸易政策目的包括： 第一,保护本国市场,发展民族工业;第二,扩大商品或劳务出口,占领国际市场;第三,推进本国产业结构的改善与升级;

第四,积累资本或资金,缩小和弥补经济发展过程中的资金缺口;第五,维护本国或地区的对外政治关系。4.简述非关税措施对国际贸易的影响。

(1) 抑制世界贸易的增长速度，侵蚀开放式的多边贸易体制。
(2) 非关税措施对进口国和出口国产生不同的影响。

(3) 国际贸易中受非关税措施保护的商品越来越多，保护的程度越来越高。

(4) 非关税措施使得发展中国家受害最为严重。

5. 简述非关税壁垒的特点:与关税壁垒相比具有更大的灵活性和针对性;更能直接达到限制进口的目的;更具有隐蔽性和歧视性。6. 简述国际贸易术语的作用。

答: 贸易术语在国际贸易中起着积极的作用,主要表现在下列几个方面:

(1)有利于买卖双方洽商交易和订立合同(2)有利于买卖双方核算价格和成本(3)有利于解决履行当中的争议

构成共同海损的条件: ①船方在采取紧急措施时,必须确有危及船、货共同安全的危险存在,不能主观臆测可能有危险发生; ②船方所采取的措施必须是有意的、合理的,是为了船货共同安全; ③所作出的牺牲或支出的费用是在非常性质下产生的,具有特殊性; ④构成共同海损的牺牲和费用支出,最终还必须是有有效的。8. 简述发盘必须具备的条件。

(1) 向一个或一个以上的特定人提出; (2) 表明订立合同的意思; (3) 发盘的内容须十分确定。

9. 构成接受的条件

(1) 接受必须由受盘人做出; (2) 接受的内容必须与发盘相符 (3) 必须在有效期内接受

(4) 受盘人表示接受,要采取原发盘所要求的方式 10. 简述 FOB、CFR 和 CIF 的异同点。

答: 相同点

(1) 卖方都是在装运港交货, (2) 买卖双方风险的转移以货物越过装运港船舷为界限 (3) 都适合于水上运输

(4) 卖方办理出口通关手续, 买方办理进口通关手续 区别: 在运输和保险上存在差别

FOB 下运输和保险由买方自行安排, 卖方无责任; CFR 下卖方负责签订运输合同, 支付运输费用, 保险由买方自行安排; CIF 下, 运输

合同和保险合同均由卖方负责签订，并承担运费和保险费。11. 简述要素禀赋论的主要内容

(1) 每个国家如果利用它的相对丰富的生产诸要素从事生产，就处于比较有利的地位。

(2) 国际贸易的直接原因和直接基础是价格差别。

(3) 国际贸易的基础是生产资源配置或生产要素储备比例上的差别。(4) 商品贸易的趋势是国际间商品价格和要素价格趋于均等化。

四；计算

1、上海运往苏丹港五金工具 500 箱，总毛重量 15 公吨，总体积为 12 立方米。根据海运公司规定，计费标准是 W/M ，等级为 10 级。若基本运费率为 90 美元，燃油附加费率为 20% ，港口拥挤附加费率为 10% ，计算总运费是多少？

解：因为 15 公吨 > 12 立方米，根据 W/M，选 15 公吨作为计费数量 $15 \times 90 \times (1 + 20\% + 10\%) = 1755$ 美元

2、A 公司以每箱 50 美元 CIF 伦敦出口某商品共 2000 箱，货物出口前，由 A 公司向保险公司某分公司投保了平安险、短量险和淡水雨淋险，其保险费率分别为 0.7%、0.3%、0.2%，按发票金额 110% 投保。问应交纳的保险费是多少？

解： $50 \times 2000 \times 110\% \times (0.7 + 0.3 + 0.2) = 1320$ 美元

3、我国某公司以每箱 50 美元 CIF 悉尼出口某商品共一万箱，货物出口前，由我公司向中国人民保险公司某分公司投保了水渍险、串味险及淡水雨淋险，其保险费率分别为 0.7%、0.3% 和 0.2%，按发票金额 110% 投保。试计算该批货物的投保金额和保险费各是多少？答：保险总金额 = CIF 货值 $\times (1 + \text{加成率}) \times 10000$ 箱 = $50 \times (1 + 10\%) = 550000$ 美元；总保险费 = 保险金额 \times 保险费率 = $550000 \times (0.7\% + 0.3\% + 0.2\%) = 6600$ 美元。

4、我公司向澳大利亚出口商品 1000 箱，经香港中转，用纸箱包装，每箱毛重 50 千克，体积为 0.06 立方米，运费计算标准 W / M10 级，基本运费为 400 元人民币，加燃油附加费 29%，绕航附加费 18%，则应付多少人民币运费？（100 港元 = 80 元人民币）答：0.06 > 0.05，

用体积吨。

运费=0.06×400×1000×(1+29%+18%)=35280 (港元) 换算成人民币: 35280×0.8=28224 (元)

5、某公司对日出口某商品的报价为每公吨 180 美元 FOB 广州, 现日方来函要求改报 CFR 东京, 如该商品每短吨运费为 60 美元的话, 我方应如何报价?

答:每公吨=2204.62 磅每短吨=2000 磅每短吨的运费为 60 美元 则每公吨的运费为=2204.62×60 / 2000 =66.1 (美元) CFR 价=FOB +运费=180 + 66.1=246.1 (美元) 即 我方应报每公吨 246.1 美元 CFR 东京

五、案例分析

1.我方拟出口某产品, 向港商报价 USD 80/ MT CIF HK 。港商回电同意我方价格, 但要求我方贸易术语改为 FOB HK , 即 USD 80/MT FOB HK 。问: 我方可否接受? 为什么?

答: 不可接受。因为 FOB 术语, 后面加的是装运港名称, 所以 FOB HK 的方式表示在香港为装运港。若这样, 出口商须将货物运至香港, 并还要装上船, 之前的运费、保费自己付; ; 风险直到在香港净化, 越过船舷为止。对于出口商的费用和风险都特别高, 无法接受。

2.我某外贸企业向国外采购某商品, 不久接到外商 3 月 20 日的发盘, 有效期至 3 月 26 日, 我方于 3 月 22 日电复: “如能把单价降低 5 美元, 我方可以接受。”对方没有反应。后因用货部门要货心切, 又鉴于该商品行情看涨, 我方随即于 3 月 26 日又去电表示同意对方 3 月 20 日发盘所提各项条件。试分析此项交易能否达成?为什么。答: 交易未达成。

因为我方 3 月 22 日去电是还盘, 按法律规定, 一项发盘一经还盘即告失效, 同时原发盘人对还盘又未做出答复。而 3 月 26 日电是对已失效的发盘表示接受, 据此不能达成交易。

3.我方从泰国 A 公司进口一批大米, 签定“CFR 上海”合同, 货轮在台湾海峡附近沉没。A 公司未及时向我方发出装船通知, 我方未办理投保, 无法向保险公司索赔。故我方要求对方承担责任, 但泰国 A 公司以货物离港, 风险已经转移给我方为由拒绝承担责任。问: 泰国 A 公司的行为是否合理, 究

竟由谁承担责任?为什么? 答: A 公司存在过错未通知装船导致你方未及时投保的, 可以向 A 公司主张违约责任(如果你们合同中明确约定了 A 有通知义务的情况最好); 在没有约定的情况下, 可以根据先前交易的习惯, 确定其有无通知的义务, 或者你方有及时投保的义务。如果 A 没有义务通知的习惯, 你方只能依据公平原则主张部分的减少己方的履行义务(付款义务), 不能要求赔偿损失。如果确定是其违约未通知或者根据交易习惯有通知的义务的, 可以主张违约损害赔偿。

4. 我国青岛某公司向日本出口一批苹果。合同约定为三级品, 但到发货时才发现三级苹果库存没了。于是, 该出口公司改以二级品交货, 并在发票上加注“二级苹果仍按三级计价”。这种以好顶次的方法是否妥当? 为什么?

答: 不可。卖方所交货物应与合同规定相符合, 否则, 买方有权解除合同和提出赔偿要求。该公司以好顶次的方法, 是与合同不符合的, 在出现价格下跌的情况下, 买方仍然有可能提出拒收或索赔。该公司应先电告对方, 以得到对方同意。

5. 我国某公司向美国某贸易商出口工艺品一批, 我方与周一上午 10 时, 以普通电报向美商发盘, 公司原定价为 500 美元 CIF 纽约, 但由于我方工作人员疏忽而误报为每单位 500 元人民币 CIF 纽约。请问: 在下述三种情况下应如何处理较为妥当: (1) 如果是在当天 10 点半发现问题, 应如何处理?

(2) 如果是在第二天上午 9 点发现, 客户尚未接受, 应如何处理?

(3) 如果是在第二天上午 9 点发现, 客户已经接受, 应如何处理? 答:

(1) 如果是当天 10 点半发现, 外商有可能未收到该电报, 我方应尽快撤回发盘, 并采用加急电报或传真等方式, 使撤回通知早于或同时达到受盘人。让受盘人无法接受该项发盘。(2) 如果是第二天 9 点发现, 我方要想撤回发盘已不可能, 但客户尚未接受, 则可以撤销发盘, 并将撤销通知于受盘人发出接受通知以前送达受盘人。该项发盘可以撤销。(3) 如果是第二天 9 点发现, 客户已经接受, 则等于交易已经成立, 双方都要承担法律责任。但双方在合同正式签署前, 我方可与外商协商允许我方更正错误。如对方拒绝我方的请求, 则我方只能接受

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/388057002014007006>