

# 模块二 任务四

宏观环境分析

《网络营销策划

# 案例引入

# 人口环境因素对企业的影响

(查阅教材案例)

❖网络营销环境是指对企业的生存和发展产生影响的各种外部条件,即与企业网络营销活动有关联因素的部分集合。

❖根据营销环境对企业网络营销活动影响的直接程度,网络营销环境可以分为网络营销宏观环境与网络营销微观环境两部分。

❖网络营销宏观环境是指企业开展网络营销活动的社会背景。包括大规模的、具有普遍性的环境因素,由一些大范围的社会约束力量所构成。

- ❖宏观环境包括六大因素,即人口、经济、技术、政策法律、社会文化、 自然环境 六大因素。
- ❖拓展:宏观环境分析也称PEST分析,P是政治(Politics),E是经济(Economy),S是社会(Society),T是技术(Technology)。

❖网络营销微观环境由企业本身及其周围的活动者组成,直接影响着企业为顾客服务的能力。主要包括:企业内部环境、供应商、营销中介、竞争者等因素。

❖ 网络营销宏观环境

#### ❖ (一)人口环境

❖人是企业营销活动的直接和最终对象,市场是由消费者构成的。 所以在其他条件固定或相同的情况下,人口的规模决定着市场容量和潜力;人口结构影响着消费结构和产品构成;人口组成的家庭、家庭类型及其变化,对消费品市场有明显的影响。

❖ 网络营销宏观环境

#### ❖ (二)经济环境

❖ 经济环境是内部分类最多、具体因素最多,并对市场具有广泛和直接影响的环境内容。经济环境不仅包括经济体制、经济增长、经济周期与发展阶段以及经济政策体系等大的方面的内容,同时也包括收入水平、市场价格、利率、汇率、税收等经济参数和政府调节取向等内容。

❖ 网络营销宏观环境

- ❖ (三)技术环境
- ❖科学技术是社会生产力最新和最活跃的因素,作为营销环境的一部分,科技环境不仅直接影响企业内部的生产和经营,同时还与其他环境因素互相依赖、相互作用。

❖ 网络营销宏观环境

- ❖ (四)政策法律环境
- ❖ 营销市场运作的规范性、公平性需要政治法律的制约和保障。因此,企业开展网络营销活动,必须了解并遵守国家或政府颁布的有关经营、贸易、投资等方面的法律法规。

❖ 网络营销宏观环境

#### ❖ (五)社会文化环境

❖企业存在于一定的社会文化环境中,同时企业又是社会成员所组成的一个小的社会团体,不可避免地受到社会文化环境的影响和制约。社会文化环境指价值观念、生活方式、宗教信仰、职业与教育程度、风俗习惯等构成的环境,不同的国家、地区、民族之间存在很大差别。在不同的国家、地区、民族之间差别非常明显。在营销竞争手段向非价值、使用价值型转变的今天,企业必须重视社会文化环境的研究。

以上内容仅为本文档的试下载部分,为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文,请访问: <a href="https://d.book118.com/478120136124007007">https://d.book118.com/478120136124007007</a>