

# 科技公司实习报告

## 科技公司实习报告 1

### 一、单位介绍

浙江力太科技有限公司成立于 XX 年 6 月，位于杭州市西湖区天堂软件园，是一家专业从事离散型制造业工厂物联网(fiot)研究、开发和应用的公司。创新使力太科技拥有 10 多项软件著作权及 20 多项专利，成为杭州市的双软企业和科技创新型企业，还被《创业家》杂志评选为《中国 XX 年度最具潜力黑马企业》。

### 二、实习的目的

1 为了完成本该意义非凡却被学校以毕业相威胁的强制要求下而越来越脱离现实的实习任务(甚至耽误找工作)。而我的骄傲不允许我作假去随便敲章，用欺骗来反对我本不满的陋规;2 为了排解没有女朋友的寂寞;3 为了找家不错的企业，顺带着解决就业问题;4 其他老生常谈的锻炼能力什么的我也不免俗来一点。

### 三、实习主要流程

在一次机缘巧合的情况下，莫名其妙地和一群人来到天堂软件园专场招聘会。作为没有硬技术的商科学生选择投递简历到一家名不见经传的企业的销售实习生的职位。在经过三轮面试后拿到 offer，开始为期三个月的实习期。

上班第一天，恰逢公司例会。第一次接触到物联网这个概念，也对公司的产品和定位有了初步的认识。因为 XX 年力太科技被评为黑马企业并得到华睿风投的注资，公司开始步入正轨，从我进入公司至今公司的人员增加了五分之一，我们销售一部更是从原来的 6 个人增加到现在的 12 人。连同我在内，有 3 个应届毕业生来公司实习，且都是工大的，更巧的是都是在天堂软件园专场招聘会那一天被招进来的。公司的快速发展扩张以及工厂物联网是一种市场上全新的产品使得新员工的培训异常重要。XX 年初，公司正式组织了为期一周的培训。培训内容涉及商务、产品(硬件和软件)、功能、erp 与 mes 系统关系、oee 改进等多个方面，也让我受益匪浅。

从入职到现在，我工作的两条主线是相关知识学习及客户的开发和发展。因为浙江力太科技有限公司是国内第一个提出工厂物联网概念[1]的公司，所以许多相关知识都不完善。许多相关的术语，都是在逐渐被认可，逐步规范的过程中。这个时候，对自身产品的了解对于公司每个人来说都是很重要的。只有通过员工的推广才能获得市场的认同，只有获得市场的认同才能将工厂物联网的概念写进政府文件，才能获得政府更大力度的支持。力太科技也因此避开了原先 mes 系统的束缚，让自己脱身与 mes 系统即将到来的竞争红海。而公司从几年的市场销售实践中意识到汽摩配行业以其利润高、设备价值高、工艺规范化程度高可以成为我们的优质的客户。而有做过精益生产(tps)[2]的汽配厂方是最优质的客户。所以公司除了就我们研发的产品本身进行培训外，还让我们学习了 tps 和 ie[3]的相关知识。为了检验培训成果，公司还做了培训成果测试。通过培训我对于中国现有世界工厂的低位有深深的担忧。当年美国制造业和日本制造业的黄金年代留下的并不只是大量的产出，还有是许多美国标准和日本标准，更有美国大批量生产模式和标准化生产概念以及日本的精益生产管理思想等管理思想领域的革新。而现在的中国空有世界工厂的名，到头来只是一种代工的厂房，正如同郎咸平所说的，中国的发展可能会步入悲剧式发展，即经济越发展对外依赖越强，人民的生活水平越低。关于客户的开发和培养，有必要介绍下公司的销售策略。公司根据自身实力和市场情况，设立三个销售分支部门：销售一部、销售二部和销售三部，分别对应浙江、广

东、川渝三大市常希望以三个市场为中心，以点打面，最大限度开发汽配和机加工客户。而作为销售一部的成员，销售一部负责浙江业务，也是预期下设杭州、宁波、台州三个办事处，通过三场政府牵头的市场活动，带活这个浙江省的销售环境。我被分配到宁波市场，作为曾经在宁波生活过一年的我来说，这个决定到不让我有抵触。我也在 XX 年 1 月中旬出差宁波，并在同事的陪同下和宁波镇明转轴和宁波珈多利机械两家客户的相关部门负责人见面。会面取得了良好的效果，两个客户的购买意向加强了一个等级。

人际沟通方面，公司的 hr 是 XX 届毕业的工大校友，对工大的实习生也算爱护有加。除此之外，公司员工的年轻化也让公司充满活力，而几位老总的创业精神也深深地吸引着员工。想起美国的谚语：如果你想建造一艘轮船，你首先要做的不是准备材料，不是分配任务，而是唤起大家对海洋的追求。但是，公司所做的还是有一点不足，就是对于实习生的不重视。因为公司在飞速发展阶段，招聘的人员也大多数是通过各个猎头公司招到的已经有丰富工作经验的人，三个销售部门的经理都是国内几大 erp 的金牌推销员。在现在这个做单高过一切的发展阶段，公司显然没有像一些 500 强公司一样推行类似门徒的学习制度。除了经理所有人基本上进公司不久，其他人也碍于这一点对于我们一些幼稚的行为和错误采取放任自由的态度，经理大多数时间都不在公司，所以没能及时指出、纠正我们的错误。而我也大多数犯了应届毕业生常有的急躁、功利且眼高手低的毛病幸好部分同事委婉的批评让我意识到自己存在的问题，并持续改进。 科技公司实习报告 2

## 一、前言

虽然我不是计算机专业的学生，但凭着对网络的热爱，我在南方人才网投了简历，有幸给天鹰网络科技（大连）有限公司看中，于是，就来到了天鹰网络科技（大连）有限公司实习，实习时间\_\_\_\_年\_\_月\_\_日至\_\_月\_\_日。实习期间努力将自己在学校所学的理论知识向实践方面转化，尽量做到理论与实践相结合，对外贸的实际

操作有了进一步的认识，受益匪浅。在实习过程中，做事认真仔细，并得到了称赞，同时也发现了自己的许多不足之处。

## 二、公司简介

大连天鹰网络科技有限公司，这是一间很年轻的公司，成立于\_\_年7月，而广州分公司则是在\_\_年年1月份才正式成立的，大连天鹰网络科技有限公司主推项目就是购房者网站。

“购房者网站，购房原来如此简单”。三年人力物力筹划，数千万元投资，伴随着业界所有目光的关注，天鹰三年磨一剑，『购房者网站』一飞冲天。当我们再次聚焦于『购房者网站』的时候，眺望，那坚实而有力的臂膀，看到的只是展翅翱翔，听到的只有鸣声回荡。

『购房者网站』是一个为全球华人倾力打造的大型房产专业网站，将是未来房地产专业互联网领域内最大、最活跃的网上交易市场 and 地产会员社区。通过网站四大主打频道：新房频道、二手房频道、租房频道、家居建材频道，形成网上一站式服务，为网民提供所有房产家居的相关信息，将逐渐成为全球华人的置业指导和贴心顾问。『购房者网站』预计将在全国30个城市设立分站。已经开通的分站是：北京分站、上海分站、天津分站、深圳分站、广州分站、杭州分站、重庆分站、成都分站、沈阳分站、吉林分站、武汉分站。目前，网站无论是世界排名、浏览量、交易量还是便民指数，均位于全国房地产类专业网站的前列，已逐渐成为中国大陆乃至全球华人社群中最受推崇的房产专业互联网品牌。然而这才是刚刚开始……

### 三、实习过程及体会

这次实习，我的主要岗位是网络推广专员，我们的主要职责就是到广州市走访各个地产中介公司，把网站推销出去，说服他们加盟购房者网站，让他们在购房者网站上把房源信息发布出来，让网民可以方便快捷地查阅到自己想要的房子资料。

在正式上班之前，公司对我们进行了为期一周的岗前培训，在培训过程中让我们熟悉业务的流程，熟悉购房者网站的总体功能，同时也是在对我们进行另一种考验，由于自己不是营销类专业的，深知自己的不足，每天的课程自己都很认真，很努力，功夫不负有心人，经过努力，我顺利地通过了岗前培训的种种考验。

到了正式上班，我们每天的工作大体分成三个阶段，上午八点三十分前一定要到公司，八点四十分正式开早会，会议结束后，完成当天的工作计划和其它准备工作，九点半准时离开公司，到自己负责的街道走访地产中介公司，十一点三十分回到公司，吃中午饭，小休息一会，下午两点三十分再次离开公司，继续走访地产中介公司，下午四点回到公司，四点半左右召开当天工作总结会议。



每天的工作很累，也很有挑战性。第一天走访地产中介公司的情景依然晰晰在目，那天下午徐经理给我们这一组同事的任务是每人都必须走访五间地产中介公司，我们热情高涨地离开公司，那天走访的是同福路一带，这是广州市的老城区地带之一，本来以为可以谈到好几间，但现实是残酷的，第一间地产中介公司就让我们吃了闭门羹，他们一听我们是网络公司的就叫我们离开，真是郁闷！但我们并没有气馁，继续前进，后面的情况还好一点。但由于那条街的地产中介公司的客户都是些老主顾，有了固定的客户源，设备也落后，他们都不需要网络这项服务。为了完成任务，那天一直走到下午四点多才坐车回公司。

五点半的总结会议是我们学习的大好时机，我们先各自把一天的情况作个简短的回顾，然后把遇到的问题反映出来，大家一起讨论，一起解决。在此过程中，让我学到了许多推销的技艺，学会了如何更好跟客户沟通，同时也提高了自己在业务方面的综合素质。

#### 四、小结

我利用此次难得的实习机会，努力工作，严格要求自己，虚心向同事和公司的三位元老经理求教，学习实务操作，利用空余时间也学习一些课本以外的知识，掌握了一些有用的谈判技能，如在待人接物方面的技巧，处理邮件问题等，从而进一步提高自己的能力，为以后人生的发展打下基础。

业务类工作的实践性很强的，所以，课本知识应当与实践充分的结合起来，采用理论与实际相结合的学习模式，在暑期或者其它假期期间，应该要多参加类似的实习，也要注重面向实际，面向社会，面向国际。这近一个月短暂而又充实的实习，为我提供了一次非常珍贵的学习机会，不仅仅是专业方面，更在与人交往方面。向他人虚心求教，遵守单位的规章制度等这些经常提到的似乎提得太多的问题，其实它们反映了一个人的综合素质，对于工作的得失成败，也是有很大影响的。

虽然现在离开了那间公司，但那一个月的实习却带给了我许许多多。

## 科技公司实习报告 15

所谓实习，就是从实践中学习。本着走出课室、走向社会，在无限大的书本外的世界里学习社会知识，发掘自己的实力，寻找理想、实现理想的目标，我于今年年初，到广东洛贝电子科技有限公司西北营销中心新疆代理处实习、工作。

### 一、公司概况

广东洛贝电子科技有限公司公司成立于 XX 年，现位于东莞市松山湖科技产业园区，是集养生电器的研发、生产、营销为一体的集团企业，致力于创造全球养生电器的领军品牌。

自成立以来，公司坚持自主创新、精心研发为工作之首，秉承中华养生学说并结合现代营养学的成果，精湛运用到现代电器科研技术中，创造出引领潮流的健康养生电器阿迪锅、糊来王、电磁炉等产品。

(一)、公司理念：科技、养生、品质。

1、司定义：以品类战略为核心，以差异化产品为手段，运用中华养生文化，引领科技养生消费潮流，致力于成为中国养生电器领军品牌。

2、产品定位：科技：科学的技术，智慧的力量，集成精益求精的产品、养生：生为养之本，养是生之源，养生于现代的科技产品之中、品质：生为养之本，养是生之源，养生于现代的科技产品之中。

### 3、3. 战略目标

战略目标：成为中国“养生电器”领军品牌基本思路：坚持一条主线：持续打造“养生电器”领域产品，致力于成为中国“养生电器”领军品牌。主攻两个重点：自主创新能力和品牌运营能力；重点经营：智能化控制、新材料的应用、五谷养生饮食配方等三大技术的开发与应用；实现三个突破：技术领先突破、流程管理突破、差异化经营突破；推进六大工程：文化塑造、自主创新、人才培养、生产效率、差异化营销、流程建设

## 二、企业文化：

关于水：天下莫柔弱于水，攻坚强者莫之能胜；水无色，折射太阳的光辉，可以映出美丽的彩虹；水无味：可以泡出口齿留香的茗茶；水无形：圆必旋，方必折，温柔汹涌，适时而动；水无态：为冰、为雪、为霜、为雨、为雾、为云，水几于道，道无所不在，上善若水，利万物而不争；关于贝：用自己的血肉去接纳和包容砂粒粗糙的磨砺，贝最终孕育出夺目的珍珠；具有把痛苦视为财富的眼光和心态具有涵蕴不幸、抵御磨难的气度具有坚忍和永不放弃的能力。最终，贝成全了自己，也成就了珍珠。

### 三、本次实习概况

1、对于无市场的市县、团场等，我们会到本地市场调研，与商场负责人交流沟通，进而发展潜在客户。

2、对于已有的市场，我们会帮经销商进行活动策划，使当地的客户有更深入的理解，使购物者获得最大的权益和满意，给经销商带来更大的效益。

3、对于一些潜在客户，我们以介绍自己的产品为主，说出产品优点，使客户了解、信服。4、对于一些同行或懂行的客户，自己量力而行，虚心学习、讨教，千万不能与之争风相对。

5、在工作行程安排上还有待考虑安排，要有，提高工作效率；

6、缺乏技术上的指导，缺少一个整体的报价方案，对公司报价不是很清楚，实地考察能力不足；

7、公司应该让我们多了解技术方面的知识，全力配合我们市场部的工作；

8、不能很好地与公司同事交流工作上的事，我们建议每周应该开一次会，讨论问题，交流

9、在寻找新客户的同时，要不断对旧客户进行回访，保持一定联系，让客户接受你，知道我们公司的产品；

10、业务流程上要虚心向公司的同事学习，养成良好的习惯，多看、多学、多问、多思考，要有创新思维。

11、公司在待遇方面还有待提高，可以给我们报销车费和话费

12、工作学习中还明白了销售流程，客户开发、接待、咨询、产品介绍、试验、协商、签定合同、交货、售后服务。这是洛贝电子销售的标准流程。

#### 四、实习感悟

从进入公司的第一天起，我就下定决心要好好做，因为我想让自己在公司学会很多东西。不管是工作任务上，还是为人处事上，都要让自己努力去适应。

当然，我很感谢贵公司给大学生身份的我一个寻求梦想、展示自我的平台。更感谢公司同事对我这个不谙世孰的大学生的关心与照顾，重点得感谢经理对我的信任与关照。我会更加努力去开拓市场业务，运用所学知识结合前辈们的经验，更加的勤奋与努力把把工作做得更好！

我想我们一定会用坚持不懈地精神鼓励自己，遇到困难不退缩，让自己的工作更顺利的开展起来，要有效率而且又不出错地做好每一件事，这样公司才能越走越远，规模才会越来越壮大。只有这样，公司才能在这个日趋竞争的社会立于不败之地。我相信，只要公司上下所有的人一起努力奋斗，终会发展得更好，因为我们走在科技的前沿！愿我们的努力会让公司的业绩蒸蒸日上，公司规模发展更壮大！

### 科技公司实习报告 3

## 前言

产品质量对于企业的重要性，不言而喻，不注重产品质量，最终会寸步难行，功亏一篑。光意识到质量的重要性还不够，我们还要把他做好，那怎样才能做好高质量的产品呢？这就离不了测试。不断的测试，找出产品的缺点，然后进行查漏补缺。这样是产品质量得到保证。

从产品质量有“检验”到“预防”，由“堵”到“疏”，再到生产的“全面质量管理”，我们不难看出在生产过程中的精细化要求与质量水平要求越来越高。为保障产品质量安全，企业在质量管理方面已以更高的起点，全面导入产品生产的质量管理理念，建立独立于生产管理的质量保证体系，加强产品实现过程的质量检查和质量监督，在解决产量、成本、质量发生冲突时，从根本上杜绝牺牲质量的思想痼疾，实现了质量管理理念的转变。



企业必须在质量管理中推行了全面质量管理模式，层层把关，人人负责，才能使质量控制在每一个产生的源头。

质量管理没有永恒的答案，只有永远的问题，质量管理与成本控制就是在持续不断地解决问题的过程中逐步规范起来的。测试工程师作为产品质量的把关者，其职能在于保证交付到客户手中的产品可靠好用，运行畅通无阻。从产品定义到产品开发再到产品维护，离不了产品测试。一切研发或者生产产品的企业都需要经过测试这个关口。随着社会的发展，物资文明的完善，测试显得越来越重要，现代测试采用与现代社会接轨，更严格把好产品质量关口，为消费者提供更好的服务。

## 一 实习简介

### 1、（一）实习单位、实习岗位、实习时间

实习单位：惠州市东方电讯科技有限公司

实习岗位：测试员

实习时间：20\_\_年1月18日—20\_\_年4月18日

### （二）实习单位概况

广东东方电讯科技有限公司始创于1997年，注册资金20\_\_万元，专门从事低压电力用户远程集中抄表系统、大客户预付费控制柜系统、大客户电力负荷管理系统、智能电表的研发、生产、销售和服务的民营高科技企业。

公司座落在国家级仲恺高新技术开发区惠州航天科技园，拥有 300 多名员工、其中有 100 多名为各类专业技术人员。公司拥有年产 40 万套远程集中抄表系统的生产能力。20\_\_年通过了 ISO9001:20\_\_质量管理体系认证和 ISO10012—1 计量检测体系认证，成为国内首家集抄系统、电能表生产一级计量企业。公司的集中抄表系统在 20\_\_年通过电力部电力设备及仪表质量检验测试中心的检验，可进网使用，各型电能表被国家经贸委列入《全国城乡电网改造推荐产品及企业》，DDSI1 单相多功能电能表被国家科技部等五部委评为国家重点新产品。20\_\_年 HFV6、0 低压用户集中抄表系统通过了广电集团的验收，20\_\_年 HFV6、0 低压用户集中抄表系统获得广东省专利优秀奖，20\_\_年 9 月 20 日我公司入选广电集团有限公司低压用户集中抄表系统选型目录推荐厂商。

目前，我公司可以提供 4 种低压电力用户集抄系统技术方案，包括《广东省广电集团有限公司低压电力用户集中抄表系统建设技术条件》附录 A 技术方案图中的方案一、方案二、方案三和以 RS485 总线为信道的多功能电能表的一体化集抄技术方案。目前在全国安装运行的低压集中抄表系统用户超过 30 万户，累计销售 DDSI 系列多功能表 50 万套。东方电讯科技有限公司将一如既往，以一流的管理、一流人才，竭诚为用户提供一流的服务与所有用户共创数码信息时代美好的未来，为我国电网改造作出应有的贡献！

成功案例：

1、东方电讯申报广东省科技厅 20\_\_年重大科技专项“制造业电能消耗控制系统”得到立项，并获得研发经费 100 万元。

2、东方电讯申报“广东省能源计量工程中心”，通过了科技厅组织的专家评审，将落户我公司。

3、在惠州市惠城区安装低压电力用户远程集中抄表系统 406 套。

4、在惠州是惠城区广安花园安装低压电力用户远程集中抄表系统 553 套。

注：（成功案例很多，不一一列举）

### （三）实习内容

#### 1、测试工作职能介绍

- 1、在经理的领导下，负责工艺测试部的日常工作。
- 2、对产品工程师提交的样品（包括硬件和软件样品）进行测试。
- 3、深入生产现场，及时处理生产中的工艺技术问题。
- 4、解决生产中的技术问题及落实不合格品处理措施。
- 5、负责产品异常的确认对策。
- 6、负责对心产品的结构，步板工艺，可操作度等进行评估。
- 7、负责对新产品进行试产进行全程跟踪。

#### 2、测试工作大概流程

1、由开发中心提交被测试的样品（包括硬件和软件样品），并且附测试任务单，测试说明文档，测试软件，测试规程这五样首要条件。

2、如果测试首要条件符合要求，填写 1t; 1t; 工艺测试部测试清单 gt; gt, 工艺测试部测试人员根据任务单和目前手头的`工作内容来安排测试计划。如首要条件不符合要求，则返回开发中心，要求补充所缺的材料后才进行测试。

3、由工艺测试部对不合理、不合格的产品提出改善意见，并出具测试报告。

4、测试标准同时辅于产品相关行规、标准。

5、测试过程中如需要产品工程师配合，产品工程师应当积极配合。

6、测试完成后出具《测试报告》给产品工程师。测试报告需要有测试人，产品工程师。工艺测试部负责人的签名。

7、测试项目无法再工艺测试部进行的，将提请品质部、生产部等协助进行测试。

## 二. 实习主要收获和体会

### （一）实习收获

#### 1、沟通能力的提高

沟通分很多方法，语言，动作等等。只要是表达自己意思的行为就是沟通。在实习这段时间，测试员很重要的一个环节就是与人沟通，怎么样把测试的信息清晰的转达给产品工程师、让产品工程师能理解其中的信息。同事以及上级的能力显得很重要。我觉得首先就是自己要善于跟别人接触与沟通，让别人知道你不是一个沉默寡言的人，当然还有其技巧等多方面的了。让同事们觉得你是个友善的人！为以后工作奠定基础。

## 2、工作独立处理能力的提高

通过这次实习，我深切的了解到，必须学会自己有能力完成的事情必须自己做这个道理。只有培养自身的独立能力，才能在工作上得到进步。在工作上，有问题、又不懂的事情应该大胆的请教同事，而不能假装懂。独立工作，积累经验，最好得到的才是最适合自己的东西。

3、通过这次实习，我懂得了对整个生产流程是多么的重要！！俗话说的好：万变不离其宗。在实习期间在工作之余跑生产线进行学习和了解，为我的专业科目 ERP 供应链管理和应用奠定了实践基础！

## （二）实习体会

### 1、理论在实践中的运用

通过这次学习，我了解到测试工作应获得以下几个方面的知识和能力

(1) 掌握数据结构理论知识；

(2) 掌握辩证唯物主义和历史唯物主义的基本观点和分析方法以及系统分析、统计分析、调查分析等科学方法；

(3) 具有具体问题具体分析基本能力和有耐心；

(4) 熟悉国家电网公司技术方面的规约、政策和条件，了解技术是随社会的发展和人民生活日益需求的发展而发展和创新的；

(5) 掌握文献检索、资料查询的基本方法，具有一定的科学研究和策划、组织、执行的实际工作能力。

## 2、自身不足与缺点

对于我们这些“深居”“象牙塔”的学子们来说，理论知识学习了不少，可就是缺少如何把它们有机联系起来的系统思想，缺少把理论融入实践的过程。实习时间虽然只有短短的3个月，可收获还是颇多的。能逐步把一些所学的知识用于指导实践，这无疑增强了我们的处事能力。可在平时的工作中，还是有许多事情处理得不十分妥当，比如与各公司间的沟通还欠佳，因此还需要更多的机会来锻炼自己，检验自己。

## 三、实习想法和建议



## （一）想法

经过这次实习，我受益匪浅，为不久的将来踏入社会提供一次重要的锻炼机会。俗话说，人非圣贤，孰能无过，一个人并不一定总是对的，但是只要克服了“想不通”和“”，把“人”放在第一位，自觉、热情地做好本分工作。在同事关系上，微笑也是最好的交流工具，有时一个会心的微笑就可以消除彼此的陌生感，拉近同事间的距离。

## （二）建议

实习单位是自己找的，虽然环境不是很好，但学到了东西也感到欣慰吧。

建议公司老员工工作之余带一下新员工，而且要定期培训和学习！

管理方面建议领导分工明确点！！

## （三）存在问题及解决办法

### 1、员工管理体制问题

在实习这段时间，我感觉实习单位有些管理体制还不够完善，主要是对新员工的培训方面。

### 2、解决方案

公司应该考虑对员工进行定期或不定期的培训课程，以更完善的姿态应用到工作中。

## 致谢

感谢系领导对我们这次实习的大力支持与协助，以及无微不至的关怀！感谢指导老师在实习期间依然不忘关心对我们的生活与工作！感谢工作中的伙伴，他们都给予了我莫大的支持与帮助！感谢我的父母一直以来对我的支持、关怀与爱护！我将会努力奋斗，不辜负大家的期望。      科技公司实习报告 4

实习单位：某科技公司

实习岗位：软件开发实习生

实习时间：20\_\_年4月1日至20\_\_年6月1日

工作内容在科技公司实习期间，我主要参与公司软件项目的'开发与测试工作。具体工作包括需求分析、代码编写、软件测试和文档编写。

## 所学技能

编程技能：通过参与项目开发，熟练掌握了 Java 编程语言及相关开发工具和框架。

软件测试：学习了如何进行软件测试，包括单元测试、集成测试和系统测试，提高了软件质量。

团队合作：在团队合作中，学会了如何与其他开发人员、测试人员和产品经理沟通协调，确保项目顺利推进。

收获与反思实习期间，我的编程能力和软件开发技能得到了显著提升。在实际项目中，我学会了如何将理论知识应用于实践，提高了问题解决能力和团队合作能力。同时，我认识到软件开发需要严谨的态度和持续的学习，这对我的职业发展非常重要。 科技公司实习报告 5

## 1. 实习目的和意义：

### 1.1 学校的目的：

让我们在工厂里品尝到从未有过的苦头，也将学校里学到的理论知识和实验操作技能灵活地应用于寒假实习工作中。

### 1.2 对我们成长的意义：

使我们明白在学校学到的东西要拿到社会上用是远远不够用的，也不能解决一切问题。来到社会进行实习工作后，才理解社会为什么不像在学校那样单纯、简单。但是，对于科研方面在学校就要求比较复杂，而工厂的生产就讲就越简单越好，尽量节约科研的成本。

## 2. 实习单位的情况简介：

### 2. \_\_\_\_2. \_\_\_\_生物科技有限公司：

位于南宁市江南区吴圩明阳工业园，公司主要从事速生杏鲍菇培育，现将建成一间种菇房，面积约 1200 平方。

## 2.2 他们的主营产品、服务、类型、成就：

速生杏鲍菇。该企业的虽然属于股份制有限责任公司，但是它却是拥有 1000 万元注册资金的种苗生产型行业。那公司法人代表张生新负责用 50 名员工就开动了公司基础建设和初步运作。该公司在南宁市江南区吴圩镇出生于 20\_\_年 4 月 5 日。

## 3. 实习的工种和岗位：

### 3.1 实习的岗位：

在半个月的实习工作中，40%的时间里我是一名培养基配制员，50%的时间内我在进行的是隔菌盖的组装工作，还有 10%的时间是用于干杂活。

### 3.2 多样的工种：

接种员主要负责将试管里的菌种接入装有培养料的瓶中，并要求严格按照技术规程操作甲醛对接种室进行周期性循环杀毒灭菌。灭菌锅操作员主要负责受污染菌瓶的处理和无菌接种工作前的操作准备（对操作工具和培养基的灭菌）。

## 4. 在实习中配制培养基方面的标准操作规程的具体工作：

### 4.1 配制种子培养基过程的工作。

- (1) 准备好三个大水桶，并且装满水。
- (2) 洗干净一个大盆、簸箕和一定数量的培养瓶备用
- (3) 按配方，取定量麦粒等培养料，放入大锅里进行煮，直到用手捏时感到柔软即可。（水来源于其中一个大水桶）
- (4) 将煮好的麦粒，倒入簸箕沥部分水就可倒入大盆，再加入定量的麦皮、木糠搅拌均匀，然后加清水达到适合湿度（用手捏一把时有水滴出），最后用石灰调整 pH 值（pH=7 左右）。
- (5) 选取质地形状规则的木条，放入一个加有石灰的大水桶（pH=7.5 左右）中浸泡一个晚上后，倒去水就均匀撒上木糠备用。意味着当天所用的木条是昨天准备的。
- (6) 先将 25 根木条平整放入培养瓶的一边，在向培养瓶空的一边装填培养料与木条齐平，擦干净瓶口后装上棉花塞。
- (7) 装入灭菌锅里，进行食用菌培养基规范灭菌（0.5mpa 时，排除冷空气；1.1~1.4mpa 时，维持 120~180 分钟）。

#### 4.2 无菌操作：

- (1) 做好接种前的准备：
  - a、在超净工作台外用 75% 的酒精或新洁尔灭将所有的材料瓶体擦拭一遍。

b、 将接种铲和接种锄用 75%的酒精或新洁尔灭消毒后再用酒精灯灼烧灭菌。

c、 先用 75%的酒精或新洁尔灭认真擦洗，尤其是手指、指缝和指甲。

d、 用 75%的酒精或新洁尔灭擦拭工作台。抗干扰、高低温、湿度、安全、可靠性等全方位的试验验证，从而保证了产品能够在电源变化、外界干扰、环境变化等恶劣的应用环境中长期稳定运行，为客户提供性能卓越的产品

睿能对生产车间实行严格的 4s 化管理，分别是 seiri(整理)、seiton(整顿)、seiso(清扫)、seiketsu(清洁)、shitsuke(修养)。5s 活动不仅能够改善生产环境，还能提高生产效率、产品品质、员工士气，是其他管理活动有效展开的基石之一，通过地板上划线及制定物品存放标准使得整个工作环境洁净有序，并且有利于员工工作时的物品拿放，提高工作效率。

实习总结

实践是大学生活的第二课堂,是知识常新和发展的源泉,是检验真理的试金石,也是大学生锻炼成长的有效途径。一个人的知识和能力只有在实践中才能发挥作用,才能得到丰富、完善和发展。大学生成长,就要勤于实践,将所学的理论知识与实践相结合一起,在实践中继续学习,不断总结,逐步完善,有所创新,并在实践中提高自己由知识、能力、智慧等因素融合成的综合素质和能力,为自己事业的成功打下良好的基础这次实习所学到的和感受到的,将是我们终生受用一笔财富。只要我们用心的发掘、勇敢地尝试、认真的去请教,一定会有更大的收获和启发的,也只有这样才能为自己以后的工作和生活积累更多丰富的知识和宝贵的经验。这次的实习给我的经验是:

1 初步了解了一个企业各部门的工作流程更加明确的认识到企业的运行模式 3 认识到工作中交际能力和团结协作能力。干工作绝不是一个就能必须依靠团队依靠同事才行而怎样获得同事们的帮助与支持是很值得考虑的

4 认识到自身还存在着许多不足之处需要克服和改善。如理论联系实际的能力依然不足与人交流能力有待提高等等

营销重点是大规模拓展和建设营销渠道,这是营销系统工作的重中之重,比如改变原来传统的直销模式并开拓新直销模式,在合作、合资、代理商模式上采取更加合理、高效的营销方式等等。

科技公司实习报告 6

很高兴自己能有这次社会实习的机会,通过这样的实习,我真正学习到了社会经验,它为我积累了一笔宝贵的人生财富,它为我今后步入社会打下了坚实的根基。



大学是一个教育我、培养我、磨练我的圣地，我为我能在此生活而倍感荣幸。社会是一个很好的锻炼基地，能将学校学的知识联系于社会。实习是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实习自我的最好途径。亲身实习，而不是闭门造车。实现了从理论到实习再到理论的飞跃。增强了认识问题，分析问题，解决问题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。

### 一 实习目的：

对于任何一位大学生来说，毕业实习是一个很关键的学习内容，也是一个很好的锻炼机会。对于我们来说，平常学到的都是书本上的知识，而毕业实习正好就给了我们一个在投身社会工作之前把理论知识与实际设计联系起来的机会，毕业实习作为学校为我们安排的在校期间最后一次全面性、总结性的教学实践环节，它既让我们看到实际的中设计生产状况，也我们在就业之前“实战预演”，我们可以从中看到的不仅仅是一个车间的生产运作过程，还有大量实际设计方面的知识，以及我们还十分缺乏的实际经验都包含在每个生产设计过程中，通过实习能够使我们更好的完善自己。

对于毕业实习来说，其中一个主要目的就是通过实习所学的内容来完善我们的毕业设计，当然我们在实习过程中还会收集相关资料、了解相关产品设计制造的基本技术和发展现状，从而制定毕业设计设计思路与方法，了解相关的工艺以及工序，这也是我们在毕业设计中要符合实际的现成参考文件。认真完成好这次实习，为完

成好毕业设计做好充分的准备，也为不久以后的工作打下坚实的基础。

毕业实习只有短短的几天，但无论是对我的毕业设计还是今后的工作，都带来了很大的帮助。

## 二 工作时间

20\_\_年9月-----20\_\_年1月

## 三 实习内容：

### 1 公司简介

科技公司毕业实习报告科技公司毕业实习报告

易讯科技股份有限公司成立于20\_\_年5月，注册资本7,673.1万元，是集现代信息技术、通信技术、自动化技术于一体，为用户提供专业化、定制化的数据采集、传输、监测和智能处理解决方案的综合服务商。公司产品主要应用于电力系统，并在能源、军队、政府等拥有通信专网的大型企业、机构中得到广泛应用。

公司总部在沈阳，并在北京、哈尔滨、沈阳、呼和浩特、新疆、天津、成都等地设有子公司及办事机构。公司自成立以来，一直秉承“自我超越，持续共赢”的经营理念，凭借优异的技术力量和项目实施能力为用户提供最优质的产品和服务，在各行业用户中赢得了良好的声誉。

20\_\_年1月，公司加入中国航天科工集团，成为其旗下6家上市公司之一航天通信下属子公司。

公司成立以来一直专注于技术研究和开发，在沈阳、北京、成都、合肥分别设有研发中心，目前拥有自主知识产权 60 余项，建有省级企业技术中心、市级企业技术中心各 1 个，市级工程研究中心 2 个，省级工程技术中心 2 个。先后被评定为国家高新技术企业，国家火炬计划重点高新技术企业，沈阳市守合同重信用单位，辽宁省守合同重信用单位等。

## 2 产品介绍

同步时钟也称智能电波钟，现在国家教育改革中针对标准化考场建设中的同步时钟即是电波钟。同步时钟也叫“对钟”。要把分布在各地的时钟对准(同步起来)，最直观的方法就是搬钟，可用一个标准钟作搬钟，使各地的钟均与标准钟对准。或者使搬钟首先与系统的标准时钟对准，然后使系统中的其他时钟与搬钟比对，实现系统其他时钟与系统统一标准时钟同步。

所谓系统中各时钟的同步，并不要求各时钟完全与统一标准时钟对齐。只要求知道各时钟与系统标准时钟在比对时刻的钟差以及比对后它相对标准钟的漂移修正参数即可，勿须拨钟。只有当该钟积累钟差较大时才作跳步或闰秒处理。因为要在比对时刻把两钟“钟面时间对齐，一则需要有精密的相位微步调节器会调节时钟用动源的相位，另外，各种驱动源的漂移规律也各不相同，即使在两种比对时刻时钟完全对齐，比对后也会产生误差，仍需要观测被比对时钟驱动源相对标准钟的漂移规律，故一般不这样做。

### 3 企业内部

很荣幸成为沈阳易迅科技股份有限公司的一员，沈阳易迅科技股份有限公司是一个团结友好的整体，每一个员工都有自己的工作岗位，公司需要依其更快更好发展的需要并结合个人的情况来安排工作岗位。哪一个环节出了问题都是不允许的。因此，我认为每个岗位都很重要。

在沈阳易迅科技有限公司实习了三四个月，沈阳易迅科技股份有限公司是一个以积极、主动、学习、正义、包容、检讨、感恩等多种态度为每一个客户尽心服务的公司。实习期间我主要的工作是开发研究并制造同步时钟。同步时钟是一种高性能的时间频率参考接收机，能够为电信、移动通信基站、小灵通基站、GSM 网络优化等系统提供高精度的时间和频率同步信号。是现如今必不可少的一项技术。

### 四 体会与感想

经过这段时间的实习，我主要有以下感想：

一、要确立明确的目标，并端正自己的`态度。平时，我们不管做什么事，都要明确自己的目标，就像我们到公司工作以后，要知道自己能否胜任这份工作，关键是看你自己对待工作的态度，态度对了，即使自己以前没学过的知识也可以在工作中逐渐的掌握。因此，要树立正确的目标，在实现目标的过程中一定要多看别人怎样做，多听别人怎样说，多想自己应该怎样做，然后自己亲自动手去多做。只有这样我们才能把事情做好。

二、要有坚持不懈的精神。作为在校生，我们不管到哪家公司，一开始都不会立刻给工作我们做，一般都是先让我们熟悉公司的工作环境，时间短的要几天，时间长的要几周，或更长的时间，在这段时间里很多人会觉得很无聊，没事可做，便会产生离开的念头，在这个时候我们一定要坚持，不能轻易放弃。

#### 科技公司毕业实习报告实习报告 实习总结

三、要勤劳，任劳任怨。我们到公司去实习，由于我们不是正式职员，所以公司多数是把我们当学生看待。公司在这个期间一般不会给我们什么重要的工作去做，可又不想让我们闲着，因此，他们会交给我们一些比较简单的工作。与此同时，我们应该自己主动找一些事情来做，从小事做起，刚开始也只有这样。这样公司的同事才会更快地接受你，领导才会喜欢你，接下来才会让你做一些相对比较重要的工作。

四、要虚心学习，不耻下问。在工作过程中，我们肯定会碰到很多的问题，有很多是我们所不懂的，不懂的东西我们就要虚心向同事请教，当别人教我们知识的时候，我们也应该虚心地接受。同时，我们也不要怕犯错。每一个人都有犯错的时候，工作中第一次做错了不要紧，重要的是知错能改。

## 五 总结

实习是学生大学学习完成全部课程后的最重要的实践环节。通过这次的实习，我对自己的专业有了更为详尽而深刻的了解，也是对这几年来大学里所学知识的巩固与运用。从这次实习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。在这次公司实习中，我可谓受益匪浅。仅仅的二个月实习，我将受益终生。通过此次实习，不仅培养了我的实际动手能力，增加了实际的操作经验，缩短了抽象的课本知识与实际工作的距离，对实际的工作的有了一个新的开始。实习是每一个学生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。      科技公司实习报告 7

### 一、个人情况

所谓实习，就是从实践中学习。本着走出课室、走向社会，在无限大的书本外的世界里学习社会知识，发掘自己的实力，寻找理想、实现理想的目标，我于今年年初，到 XXX 公司 XXX 代理处实习、工作。

### 二、公司概况



广东洛贝电子科技有限公司公司成立于\_\_年，现位于 XX 市松山湖科技产业园区，是集养生电器的研发、生产、营销为一体的集团企业，致力于创造全球养生电器的领军品牌。

自成立以来，公司坚持自主创新、精心研发为工作之首，秉承中华养生学说并结合现代营养学的成果，精湛运用到现代电器科研技术中，创造出引领潮流的健康养生电器阿迪锅、糊来王、电磁炉等产品。

公司理念：科技、养生、品质。

1、公司定义：以品类战略为核心，以差异化产品为手段，运用中华养生文化，引领科技养生消费潮流，致力于成为中国养生电器领军品牌。

2、产品定位：科技：科学的技术，智慧的力量，集成精益求精的产品、养生：生为养之本，养是生之源，养生于现代的科技产品之中、品质：生为养之本，养是生之源，养生于现代的科技产品之中。

3、战略目标

战略目标：成为中国“养生电器”领军品牌基本思路：坚持一条主线：持续打造“养生电器”领域产品，致力于成为中国“养生电器”领军品牌。主攻两个重点：自主创新能力和品牌运营能力；重点经营：智能化控制、新材料的应用、五谷养生饮食配方等三大技术的'开发与应用；实现三个突破：技术领先突破、流程管理突破、差异化经营突破；推进六大工程：文化塑造、自主创新、人才培养、生产效率、差异化营销、流程建设

### 三、企业文化：

关于水：天下莫柔弱于水，攻坚强者莫之能胜；水无色，折射太阳的光辉，可以映出美丽的彩虹；水无味：可以泡出口齿留香的茗茶；水无形：圆必旋，方必折，温柔汹涌，适时而动；水无态：为冰、为雪、为霜、为雨、为雾、为云，水几于道，道无所不在，上善若水，利万物而不争；关于贝：用自己的血肉去接纳和包容砂粒粗糙的磨砺，贝最终孕育出夺目的珍珠；具有把痛苦视为财富的眼光和心态具有涵蕴不幸、抵御磨难的气度具有坚忍和永不放弃的能力。最终，贝成全了自己，也成就了珍珠。

### 四、本次实习概况

1、对于无市场的市县、团场等，我们会到本地市场调研，与商场负责人交流沟通，进而发展潜在客户。

2、对于已有的市场，我们会帮经销商进行活动策划，使当地的客户有更深入的理解，使购物者获得最大的权益和满意，给经销商带来更大的效益。

3、对于一些潜在客户，我们以介绍自己的产品为主，说出产品优点，使客户了解、信服。4、对于一些同行或懂行的客户，自己量力而行，虚心学习、讨教，千万不能与之争风相对。

5、在工作行程安排上还有待考虑安排，要有，提高工作效率；

6、缺乏技术上的指导，缺少一个整体的报价方案，对公司报价不是很清楚，实地考察能力不足；

7、公司应该让我们多了解技术方面的知识，全力配合我们市场部的工作；

8、不能很好地与公司同事交流工作上的事，我们建议每周应该开一次会，讨论问题，交流

9、在寻找新客户的同时，要不断对旧客户进行回访，保持一定联系，让客户接受你，知道我们公司的产品；

10、业务流程上要虚心向公司的同事学习，养成良好的习惯，多看、多学、多问、多思考，要有创新思维。

11、公司在待遇方面还有待提高，可以给我们报销车费和话费

12、工作学习中还明白了销售流程，客户开发、接待、咨询、产品介绍、试验、协商、签定合同、交货、售后服务。这是洛贝电子销售的标准流程。

五、实习感悟

从进入公司的第一天起，我就下定决心要好好做，因为我想让自己在公司学会很多东西。不管是工作任务上，还是为人处事上，都要让自己努力去适应。

当然，我很感谢贵公司给大学生身份的我一个寻求梦想、展示自我的平台。更感谢公司同事对我这个不谙世孰的大学生的关心与照顾，重点得感谢经理对我的信任与关照。我会更加努力去开拓市场业务，运用所学知识结合前辈们的经验，更加的勤奋与努力把工作做得更好！

我想我们一定会用坚持不懈地精神鼓励自己，遇到困难不退缩，让自己的工作更顺利的开展起来，要有效率而且又不出错地做好每一件事，这样公司才能越走越远，规模才会越来越壮大。只有这样，公司才能在这个日趋竞争的社会立于不败之地。我相信，只要公司上下所有的人一起努力奋斗，终会发展得更好，因为我们走在科技的前沿！愿我们的努力会让公司的业绩蒸蒸日上，公司规模发展更壮大！

科技公司实习报告 8

## 一、摘要

生产实习是专业学习的一门主要实践性课程。是学生将理论知识同生产实践相结合的有效途径，是增强学生的群众性观点、劳动观点、工程观点和建设有中国特色社会主义事业的责任心和使命感的過程。通过生产实习，使学生学习 and 了解产品生产的整个过程以及生产组织管理等知识，培养学生树立理论联系实际的工

作作风，以及生产现场中将科学的理论知识加以验证、深化、巩固和充实。并培养学生进行调查、研究、分析和解决工程实际问题的能力，为后继专业课的学习、课程设计和毕业设计打下坚实的基础。同时，生产实习也可以拓宽学生的知识面，增加感性认识，把所学知识条理化系统化，学到从书本学不到的专业知识，并获得本专业国内外科技发展现状的最新信息，激发学生向实践学习和探索的积极性，为今后的学习和将从事的技术工作打下坚实的基础。

为响应学校号召，贯彻培养综合素质人才的理念，本人利用暑期时间到株洲中车机电科技有限公司进行生产实习。

## 二、实习目的

生产实习是教学与生产实际相结合的重要实践性环节。在生产实习过程中，也以培养学生观察问题、解决问题和向生产实际学习的能力和 method 为目标。培养我们的团结合作精神，牢固树立我们的群体意识，即个人智慧只有在融入集体之中才能最大限度地发挥作用。通过生产实习，对我们巩固和加深所学理论知识，培养我们的独立工作能力和加强劳动观点起了重要作用。

## 华中科技大学生产（专业）实习报告

### 三、实习基本情况

#### （一）实习单位

株洲中车机电科技有限公司（前为株洲南车机电科技有限公司），系中国中车株洲电力机车研究所有限公司的下属单位。公司前身为株洲时代电工技术有限责任公司，2008 年受集团公司体制改革要求与株洲变流技术国家工程研究中心整合，并成立有限公司。2012 年 3 月，应中国南车集团战略调整需要，以株洲变流技术国家工程研究中心有限公司部分业务为主体组建现株洲南车机电科技有限公司。2014 年 12 月 30 日宣布换股吸收中国北车并进行合并，更名为“中国中车股份有限公司”。

公司主要经营电抗器、变压器、特种电机、高低压开关柜、预装箱式变电站、微机综合自动化系统、微机保护装置、直流电源和中小型水轮发电机组等产品的开发、设计、生产和销售，广泛应用于铁道、电力、水利水电、化工、冶金、矿业、钢铁、油田、船舶等行业，公司已经与业内多家知名企业建立业务关系，产品销售分布于全国各省市自治区和直辖市及中国台湾、澳洲、北美地区，深受用户好评。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。  
。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/606214035240011011>

