推广策略



◆ 注重传播的**有效性**,话题内容先在核心粉丝群(小说/漫画 + 明星)引爆,然后借助口碑的力量向更广的目标人群扩散;



◆ 注重传播的整体性,线上线下结合,以线上传播为主。线上 实现话题传播的广度和深度,线下以新技术或新合作为亮点, 以造成新话题返哺线上传播;



◆ 根据相关节日进行**借势传播**。

推广战术

(传播方向)

大众 目标 用户







小说 漫画 粉丝



目标: 利用有趣话题, 游戏及 松 粉丝 口碑传播激发大众关注,提升《寻前》 知名度:

内容: 前世街采病毒视频传播; 测前世 游戏;激发用户"吸血鬼"话题讨论; 虐恋话题讨论;借势春节"买票难,好 想穿回去";借势情人节"史上最专情 男人";大号红人转发,概念海报宣传, etc:

目标: 利用明写话题, 吸引明写粉丝关

注,激发他们对小说漫画内容的主动了

演在微域區光定妆照,角色信息;官微

解,提升《寻前》知名度:

主演节日祝福; etc;

内容: ; 借势《花千骨》热炒

与主演频繁互动; AR增强现实:

目标: 消除而下, 积累口碑和深度内容,

内容: 公关危机管理; 投票活动 "你心中

针对漫画粉丝的线下Cosplay活动策划;

激起对该剧的讨论热度和期待;

线下校园古装要好者合作, etc;

目标: 利用 明星活题,进一步加深 明星粉丝关 注,激发他们对《寻前》网剧的内容认知,提 升他们的观光期待;

目标: 利用有趣话题, 游戏及校心粉丝

口碑实现对大众用户的多次重复覆盖。

内容: 测前世游戏, 概念海报宣传 (动

态海报);大号《T人转发;预告片 四升,

加深对剧情认知,激发现看渴望;

内容:;定期四光现场花絮,演员造型等具有 槽点信息,在网上发酵话题;主演与粉丝频繁 互动; 蚁作明星八卦, 绯闻(线下粉丝块(加深班; 开机, 杀青发布会落地商 场:借势万圣节"呕血鬼主虾派对(邀 etc:

目标: 通过剧情, 服装等话题引起小说 漫画粉丝的深度讨论,制造话题内容, 提升讨论热度;

内容: 公关后机管理; 话题传播 "还我 (当知名IP遭遇现实落差)-水军, etc;

目标: 根据剧情推进制造话题, 扩大剧集 景和 ,调动全民观景热潮,提升收视率; 内容: 测前世游戏; 相关剧情话题点挖掘, 例如《寻前》剧情恶福; 大号红人转发; 周边商品落地;商户co-op合作;产品植 入, 冠名; 网络及电视; 古E合作; 热门 App合作, etc;

目标: 根据剧情推进制造明写话题,激 发明 是粉丝讨论,激发他们的 观 表热情; 内容: ; 明星话题制造和传播: 主演微访 谈、《寻前》主演表情包、主演线上互动 和话题:炒作;粉丝见面会,落地商场, AR技术增强粉丝互动:主演打招呼或对 粉丝告白, etc;

目标: 时时关注网络风论, 积极引展。 提升核心用户口碑,扩大剧集景响大 内容: 公关后机管理; 网剧与原著对 比话题抛出;

新书发布会落地商场, etc;

开拍前

etc:

开拍后开播前 2016.11

开播后

2017.1

(传播时间

2015.11

最适合角色人选";

2016.3

开拍前传播执行 (2015.11-2016.03)

消除负面,积累口碑和深度内容,激起小说漫画粉丝用

户对该剧的讨论热度和期待

|利用明星话题,吸引||明星粉丝关注,激发他们对小说漫

画内容的主动了解,提升《寻前》知名度;

利用有趣话题,游戏及核心粉丝口碑传播激发大众关注。

提升《寻前》知名度

小说/漫画粉丝传播



山 公关危机管理

在新媒体上运用话题引导大 家,将差评引导向中评,中 评引导向好评。

例如:#盘点那些年的抄袭门 #, #我的勋公章也有你的一 份#等等。



小说/漫画粉丝传播



发起微博投票活动: #你心目中最适合出演XX的人选#

目的:集结《寻前》原著小说及漫画的粉丝群,提高受众参

与度,扩大传播面积

发布长微博/微信文章:【盘点最受欢迎穿越角色】(可做视

频或图文)

目的:进一步提升"穿越"话题热度,引发网友持续关注及

自主转发

内容:盘点热播穿越剧中的经典角色,如《步步惊心》、《宫》等,通过对比制造槽点,引发网友二次吐槽及讨论。

以上内容仅为本文档的试下载部分,为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文,请访问: https://d.book118.com/64813300400 2006121