

医院合作协议书 1

第一章 总则

为了推动医疗卫生事业的发展,实施强强联合,更好地为辖区民众提供优质便捷的医疗服务,充分利用 x 医院的良好医疗环境、设施和品牌,结合乙方的新技术、新设备和运营管理经验,双方一致同意在甲方医院科实行门诊、病房统一管理,建立以 x 科为特色的诊疗科室,提高医院 x 科的诊疗技术水平与服务档次,不断提升医院科的综合实力。

经双方友好协商, x 医院(以下简称甲方)与_____以下简称乙方)就共同投资开展技术合作事宜达成如下条款。

第二章 合作双方

甲方: x 医院

乙方:

第三章 合作目标及范围

合作目标:

根据双方的实际情况及需求,本项目将采取目标责任制管理模式,。甲方负责临床医疗质量和医保业务的控制管理。乙方协助甲方进行科室管理,负责 x 科部分医务人员岗前及在岗培训,承担医疗设备投入、科研开发、技术引进、市场营销推广、企划宣传费用及装修经费通过双方共同努力逐步将医院x科建成本区一流的疾病诊疗科室。

合作范围: x 科。

第四章 投资方式与资金来源

在现在 x 科的基础上,由乙方投资新的设备和引进技术人才,拓展医疗业务,改造装修现有病房扩大收容,以产生更大的社会效益和经济效益。以上所需资金由甲乙双方共同制定预算,并分别按甲方 30%、乙方 70% 的比例出资投入。

第五章 组织结构

甲、乙双方派员组成 x 科管委会,为该科的决策机构,甲方担任

员。

一、管委员会主任具体负责如下工作：

1、负责 x 科的医疗、科研、教学及疾病预防工作。

2、制定 x 科工作计划，深入科室了解和检查医疗和护理安全的情况，组织科研、教学工作的实施，经常督促检查，按期总结汇报。

3、执行医院对 x 科的医护质量、感染管理的各项规章制度及诊疗技术操作规范，积极配合院部相应的检查。

4、参与院部各项会议，传达会议各项内容，执行会议决议事项。

5、定期查房，共同讨论解决重症疑病例诊断、治疗上的问题；组织术前讲座、临床讲座；组织指导危重病员的抢救工作。

6、组织 x 科人员开展业务学习，不断运用国内外医学先进经验，开展新技术、实行新疗法并及时总结经验。

7、负责 x 科医疗纠纷的防范和处理工作，不断提高医疗护理质量，严防差错事故的发生，并负责落实重大事故上报制度。

8、加强人事工作管理，做好职工思想政治工作，增强凝聚力，努力完成 x 科各项任务，认真抓好职工队伍建设，培养发现并储备人才。

9、确定医生轮转、值班、会诊、出诊等医疗工作安排。

10、落实 x 科经营副主任等人员的岗位职责，各司其职、各负其责、相互配合，遵守财经制度，加强财经纪律，认真执行“管委会”制定的各项规定和制度。

12、负责与医院相关部门的联系、沟通，保证 x 科工作的正常开展。

13、对 x 科人员进行医德医风教育和爱护医疗器械、仪器、设备的教育，充分发挥设备效能。

14、完成院领导及“管委会”安排的其它工作。

二、管委会副主任具体负责如下工作：

1、协助 x 科主任工作，负责制定 x 科非医疗工作规章制度，努力完成 x 科年度目标任务。

2、全面负责 x 科财务、企划、技术推广宣传、绩效考核、后勤管

x 科业务工作开展起到良好的保障作用。

3、遵守财经制度，严格报销制度，x 科费用支出报销需由 x 科副主任签字认可，并严格按照协议所定的财务规定执行。

4、认真做好 x 科业务收支、药品医疗器械往来、固定资产保管、库存和资金往来账目与报表，并及时上报。

5、负责市场调研、公关促销，对广宣方案、视觉设计、媒介发布等对外宣传活动进行总体策划组织、贯彻执行、效果监控、完善提高。

6、掌握 x 科业务工作动态，按时填报业务报表，协助 x 科主任分析、解决业务中存在的问题。

7、对 x 科人员进行医德医风教育和爱护医疗器械、设备、仪器及优化办公环境意识的教育。

8、协助 x 科主任进行对外关系协调工作。

9、完成 x 科安排的其他工作。

第六章 科室管理

一、x 科是医院下属的临床科室，该科室门诊、急诊病房实行统一管理，采取独立核算，利益分成的管理机制，为方便患者，在 x 科逐步实行检查、诊断、治疗一条龙服务。

二、x 科在相对独立区域内完成病人的诊治，经双方同意设在本科内的诊疗项目，可以在科内完成。发生在甲方相关辅助科室的检查费用按 25% 比例计入 x 科业务收入之中。

三、x 科在设备、药品、耗材的管理上按国家有关标准执行，遵守国家有关法律和规章制度，所需专科设备、药品耗材由 x 科依法组织购置，乙方支付费用提供对应的发票和明细，按程序进入甲方药品、器械仓库，根据需要由 x 科领用。甲方相关库管费用自费病人按 3%、医保病人按 8% 从业务流水中提取。

四、x 科重大问题由管委会集体研究决定，管委会每年至少召开一次会议，讨论技术引进，营运目标和发展计划等重大事项。临时遇到重大事项，可召开临时会议双方协商。

五、x 科要严贯彻落实国家、天波市及本医院的各项规章制度，随时接受上级主管单位和医院的各项检查，特别是医疗护理质量检查、

六、x科要树立良好形象，自觉维护医院的利益和声誉。

七、x科要遵守医保政策，不得违规套保，一经发现严肃处理并处以违规金额5倍之罚款。规定的优惠医疗，所需的药品、医疗耗材等成本由双方按甲方承担%、乙方%的比例列入成本计算，并经医院院长和x科副主任批准。

八、x科运营中要严格遵守国家的政策法规及广告管理规定。

第七章 双方责任和任务

一、甲方责任和义务

(一)甲方提供医院现有x科科医疗用房及办公场所，水、电取暖设备。甲方所属的医疗、技术、辅诊、财务、安全保卫、后勤及行政科室，应向x科提供完善的管理服务。所需费用列入x科成本。

(二)根据工作需要，x科保留聘用甲方医务人员一名和护士两名，乙方引进、聘用的医务人员由甲方负责人事管理；所有被聘用人员每月的薪资由x科负责发放。

(三)甲方负责办理项目申请、广告审批等工作，经费由乙方负责，征得甲方同意后，乙方可在院内制作宣传栏、标牌以及印制专科宣传资料并对外宣传。

(四)甲方为x科提供统一的外线电话(经费由乙方负担)，用于宣传和业务需要。

(五)甲方协助办理x科委托的其它事宜。

二、乙方的责任和义务

(一)乙方根据协议负责新技术的引进和新设备的投资购买，并负责x科医疗设备的管理、维修、保养。

(二)征得甲方同意后，乙方可对x科门诊、病房房屋进行装修、改造；

(三)乙方根据业务需要，开拓市场、制订对外宣传计划，所需费用由乙方承担，宣传材料需经甲方和相关主管单位审定同意。

(四)乙方负责聘请具有高级专业技术医师或知名专家与甲方专家共同组成x科高级顾问组，负责专家门诊、会诊，确保x科的诊断、治疗

(五)新聘 x 科医、技、护等人员一律向甲方提供身份证、执业证、职称证的复印件等材料，由甲方医务处、护理部审核并备案，办理变更注册，依法执业。

(六)乙方在协议签订之日须向甲方一次性缴纳 xx 元医疗技术风险金，协议期满三个月之后如无医疗纠纷事故等经济赔偿则全额退还乙方。

(七)协议生效期间和协议期满一年内 x 科若发生医疗纠纷和差错。由甲方出面按医院的相关程序进行调解和处理，并征得乙方同意，所造成的经济损失乙方承担%，甲方%。

(八)乙方承诺按每月 x 元的额度向甲方财务科预缴科研经费，用于甲方开展医疗技术研究和开发。乙方逾期两个月不缴的甲方有权单方面终止本协议，所有损失由乙方承担。

第八章 财务管理及经济分配原则

一、协议生效期间，x 科的开支和收益甲乙双方分别按%和%的比例承担。由财务科按月进行经营利润的效益分配。

二、由甲方统一进行收费管理，x 科不得私自收费。x 科的成本费用，由“管委会”副主任签批后报销。严格遵守财务制度，做到收支账目清晰。双方账目实行日清月结，每月 5 日前结算(节假日顺延)，从项目合作开始即日起计算。

三、x 科的收益：x 科的收入包括挂号费、治疗费、处置费、观察费、检查费、医用耗材费、麻醉费、手术费及住院费等。扣除在甲方请领的药品、血制品、卫生消耗品、氧气、消毒费用、卫生被服等所有成本后为 x 科的收益。收益扣除其他成本费用后为利润。

第九章 技术合作协议期限

本技术合作协议期限为____年，自____年____月____日至____年____月____日，本技术合作协议一式两份，双方各执一份，均具有同等法律效力，自双方盖章、代表签字之日起生效。

第十章 其他事项

一、甲、乙双方合作期间，均应认真履行协议规定的双方责任和

甲、乙双方的权益，确保技术合作顺利进行。甲、乙双方如违反技术合作协议，守约方有权要求解除技术合作协议，并要求违约方承担由此产生的经济损失。

二、由于合作一方不履行技术合作协议规定的义务，或严重违反技术合作协议规定，造成 x 科无法经营，守约方有权终止本技术合作协议，并要求违约方赔偿由此造成的一切损失(甲方终止技术合作协议，应赔偿乙方投入的设备费用的即时作价款;乙方终止技术合作协议，乙方投资的所有设备及装修改造等归甲方所有)。如要继续经营，应在违约一方赔偿另一方的经济损失后方可进行。

三、协议到期后，如甲方有意继续合作，在乙方提出申请，并附评估报告，绩效说明等时，乙方享有优先续约权。

四、合作期满后，x 科设备及装修归甲方所有。

五、甲、乙双方如遇不可抗力的原因(地震、水灾、战争、政策因素等)终止本技术合作协议，可免除相关责任。

六、本技术合作协议未尽事宜，由甲、乙双方协商解决。本技术合作协议及附件经双方签字、盖章后具有同等的法律效力。

七、本技术合作协议签字后，双方合作依此协议书各条款实施。本技术合作协议修改、变更、补充条款等，经双方签章后具有同等的法律效力。

八、凡因执行本技术合作协议所产生的或与本技术合作协议有关的一切争议，双方应通过友好协商解决。如果协商无效，提交天波仲裁委员会进行裁决。(本技术合作协议共六页)

甲方：

乙方：

法定代表人：

法定代表人：

签定日期：

签定日期：

优质的医疗服务，充分利用_____医院的良好医疗环境、设施和品牌，结合乙方医院运营管理的成功经验，双方同意在_____医院开男性泌尿科、妇科为特色的诊疗中心，并以此提高医院男性科、妇科的医疗技术与专业品牌。

经双方友好协商，_____医院(以下简称甲方)与陈建明(以下简称乙方)就建立男性泌尿科、妇科的合作事宜达成如下意向。

一、合作双方

甲方：_____医院

乙方：_____

二、合作目标及范围

合作目标：

根据双方的实际情况及需求，乙方负责专科医务人员招聘及在岗培训，承担医疗设备投入、市场营销推广、企划宣传费用及装修经费。甲方负责提供专科开展的用房及基础条件。通过双方共同努力建立男性泌尿专科、妇科。

合作范围：

男性泌尿专科与妇科的门诊及住院。

三、“专科”管理

1、“专科”是医院下属的临床科室，该科室门诊、急诊病房实行统一管理，采取独立核算，利益分成的管理机制，为方便患者，在“专科”逐步实行检查、诊断、治疗一条龙服务。

2、“专科”在相对独立区域内完成病人的诊治，经双方同意设在本科内的诊疗项目，可以在科内完成。发生在甲方相关辅助科室的检查费用按甲：乙=_____：_____比例分成作为乙方收入。

3、“专科”在设备、药品、耗材的管理上按国家有关标准执行，遵守国家有关法律和规章制度，所需专科设备、药品耗材由“专科”自行购置。

4、“专科”要严贯彻落实本医院的各项规章制度，服从甲方的统一管理。

1、甲方责任和义务

(一)甲方提供“专科”开展所需用房及办公场所，水、电取暖设备等。

(二)甲方负责办理物价申请，新闻发布等工作，经费由乙方负责，征得甲方同意后，乙方可在院内制作宣传栏、标牌以及印制专科宣传资料并对外宣传。

(三)根据需要，甲方为“专科”提供外线电话(经费由乙方负担)和内线电话。

(四)甲方协助乙方办理“专科”委托的其它事宜。

2、乙方的责任和义务

(一)乙方根据实际所需投资购买“专科”所需的医疗设备，并负责设备的管理、维修、保养。

(二)征得甲方同意后，乙方可对“专科”门诊、病房闲置房屋进行装修。

(三)乙方根据业务需要，开拓市场、制订对外宣传计划，所需费用由乙方承担。

(四)乙方负责聘请“专科”所需的相关医务人员，确保“专科”的诊断、治疗质量的不断提高。

(五)“专科”若发生医疗纠纷和差错。由甲方出面按医院的相关程序进行调解和处理，费用由乙方承担。

五、经济分配原则

1、合作期限为_____年，双方按经营利润进行效益分配。

2、“专科”的收益。“专科”的收入包括挂号费、治疗费、处置费、观察费、检查费、医用耗材费、麻醉费、手术费及住院费等。扣除在甲方请领的药品、血制品、卫生消耗品、氧气、消毒费用、卫生被服等成本后为“专科”的收益。

六、合同期限

本合同期限为____年，自 20____年____月____日至 20____年____月____日，本合同一式四份，双方各执两份，均具有同等法律效力，自

七、其他事项

1、甲、乙双方合作期间，均应认真履行合同规定的双方责任和义务，本着“求大同，存小异”和互谅互让的原则，尽力维护病人和甲、乙双方的权益，确保合作顺利进行。甲、乙双方如违反合同，守约方有权要求解除合同，并要求违约方承担由此产生的经济损失。

2、由于合作一方不履行合同规定的义务，或严重违反合同规定，造成“专科”无法经营，守约方有权终止本合同，并要求违约方赔偿由此造成的一切损失。如要继续经营，应在违约一方赔偿另一方的经济损失后方可进行。

3、合同到期后，如甲方有意继续合作，在乙方提出申请，并附评估报告，绩效说明等时，乙方享有优先续约权。

4、甲、乙双方如遇不可抗力的原因(地震、水灾、战争等)终止本合同，可免除相关责任(外科大楼的善后处置事宜以甲乙双方签订的补充协议为准)。

5、本合同未尽事宜，由甲、乙双方协商解决。本合同及附件经双方签字、盖章后具有同等的法律效力。

6、本合同签字后，双方合作依此合同书各条款实施。本合同修改、变更、补充条款等，经双方签章后具有同等的法律效力。

甲方：_____医院乙方：_____

法定代表人：_____法定代表人：_____

签定日期：_____签定日期：_____

3

医疗合作协议

甲方：

乙方：

依据《中华人民共和国合同法》本着平等、互利原则，根据甲方需求，更好的满足服务于患者出发，就“颈腰疼痛专科”合作双方平等协商后达成以下协议：

一、共建项目：颈腰疼痛专科：

二、管理方式：

合作专科纳入医院的统一管理，科室实行独立经济核算，实行自负盈亏。

三、甲方权利与义务：

- 1、甲方提供项目所需业务用房（包括门诊、办公室、住院病房、手术室），电脑收费软件、网络、住院床位及水电等辅助设施；
- 2、提供挂号、收费、住院、医疗保险等手续办理和票据；
- 3、收费室、财务室、临床辅助检查科室、供应室等为专科提供服务；
- 4、协助乙方办理专科所需医疗广告、医疗设备的证明以及专科医务人员办理执业注册等手续；
- 5、负责专科遇到的医政、药政、物价、税务、工商、医保等部门的检查及验收；
- 6、负责专科医保的项目申请；
- 7、不得新增加与专科业务冲突的同类医疗服务项目，允许乙方购进药品。

五、乙方职责：

- 1、负责专科的形象策划和市场开拓；
- 2、按专科需要，聘请专家、教授参与专科工作；
- 3、负责专科的医疗设备、技术支持以及专科设备的耗材和项目日常维护等方面的费用支付；
- 4、负责市场开拓费用以及乙方工作人员的工资；
- 5、负责专科病人的诊治，在治疗过程中熟练掌握、运用医保政策。

六、结算及利益分配：

甲、乙双方对专科的收益按照本协议之约定进行分配，甲方同意在院内财务系统中为专科设立专门账目，独立核算，专科门诊收入与自费住院收入在每月 10 号前结算给乙方，医保结算费用以到账时间 3 日内结算给乙方。甲方不得以任何理由拒绝核算付款，甲方未及时结账，甲方支付乙方按 1% / 天收取滞纳金。

甲方每年收取 10 万元科室成本折旧费，按营业额总收入的 10% 业务管理费。水电费乙方负责，物业费甲方负责。

乙方收入的费用：

1，临床辅助检查费（包括检验、B 超、心电图、放射、）乙方收取 25%；外检项目乙方自己负责。

2，药品管理费：

七、专科正式启动时交风险押金 10 万元。

八、医疗纠纷和事故约定：

合作项目运营严格遵守法律、法规及医院的各项规章制度，严格按照医疗技术操作规程进行医疗工作，依法行医，按章收费，杜绝医疗纠纷、事故的发生。确有医疗纠纷或事故发生，甲乙双方协商解决，一般医疗纠纷（2 万元以内）由甲方出面。乙方参与解决纠纷问题，费用由乙方承担，重大医疗事故纠纷其费用分担甲方 10%，乙方 90%。

九、协议期满及协议终止：

1、本协议期满后，经双方协商同意后可延长协议期限，但应在本协议期满前两个月内提出或在相同条件下乙方有优先决定权。

2、在下列情况下本协议终止：

- （1）、本协议合作期满，其中一方不同意续签时；
- （2）、专科发生严重亏损，无力继续经营时；
- （3）、一方因发生自然灾害、战争等不可抗拒因素时；
- （4）、一方严重违约导致专科无法经营时；

3、由于专科持续亏损无法经营时，乙方需终止本协议，提前 30 个工作日书面告知甲方，则不视为违规行为，从告知甲方之日起，不得接诊新病人，并积极处理已就诊病人的治疗和复诊工作，不得遗留纠纷隐患。

4、由于甲方的原因提前终止本协议，甲方应收购乙方所购置的医疗设备。

十、违约责任及争议解决：

本协议经双方签字、盖章后即产生法律效应，本协议签订后双方

本协议时，另一方有权追究违约责任，其赔偿不得低于专科成立时投资的金额。

十一、其他：

1、如果双方合作经营专科发展良好，甲乙双方可深入合作其他专科；

2、协议期间，专科经营遇到困难或亏损时，甲方有义务创造条件解决困难，提高专科效益；

3、未尽事宜，双方可另行协商签订补充协议，具有同等法律效应；

十二、本合同壹式两份，甲乙双方各执壹份，由双方签字盖章之日起生效，有效期为捌年，自 20xx 年月日至 20xx 年月日止。

甲方：

乙方：

4

甲方：_____ (以下简称甲方)

乙方：_____ (以下简称乙方)

甲乙双方根据中华人民共和国有关法律和法规，本着优势互补、平等自愿、互利互惠、风险共担的原则，通过友好协商，就 xxx 医院 (以下简称医院)肿瘤治疗中心(以下简称中心)等项目，达成如下协议。

第一条：目的、形式、年限

1、目的：甲乙双方通过合作，充分发挥各自优势，达到提高社会效益和经济效益的目的。

2、形式：①甲方将原甲方独自投资的医院肿瘤治疗中心项目全权交由乙方经营管理，乙方按双方约定返还该设备款项；②原乙方与医院签订的除肿瘤治疗中心以外的项目仍然由甲方全权经营管理与处置，乙方协助甲方办理各项手续。

3、协议期限：自 _____ 年 _____ 月 _____ 日至 _____ 年 _____ 月 _____ 日止。

第二条：投资约定

1、甲方投资：①甲方将已投入的肿瘤治疗设备以色列氩氦刀和北

tps 粒子治疗系统交由使用，乙方按双方约定返还该设备款项。
②甲方原购进仍然可用的耗材和药品由乙方按市场价进行收购，空调、车辆及其他办公室设备另行协商。

2、乙方投资：①投资中心所需的用于肿瘤治疗所有运营费用，并负责医疗市场的开发与维护。②对外宣传广告及其他一切对外营销(义诊等)活动方案，包括医院网站、电视宣传、资料等所需的费用。③自本协议签订起医院要求的新投资以及为发展本中心业务需要的设备的投资由乙方负责投资。

中心为甲乙双方在医院唯一从事肿瘤诊治专业的科室，主要开展肿瘤的诊断、治疗、康复等。甲乙双方不得就本项目跟第三方合作。

第四条：项目经营与管理

1、中心由乙方全权管理与经营。

2、乙方对医疗业务管理工作必须按照国家(地方)、军队(武警部队)医院的标准和要求执行，作为一个科室纳入医院的行政和质量管理体系。

3、乙方要严格执行国家有关法律法规、医疗操作规程和相关规章制度，文明行医、合法经营。

4、乙方根据实际需求聘请中心所需医务人员，聘用人员必须具有相应专业学历证书和资格证书，所聘人员要及时报医院主管部门审查备案。

第五条：氩氦刀和 tps 系统设备约定

1、自本协议签订之日起乙方按每例氩氦刀治疗费的 5% 作为返还给甲方的氩氦刀和 tps 治疗系统设备款项。

2、在氩氦刀能正常使用以及氩氦刀的各项资质文件与使用手续齐全后的第 2 个月起，乙方保证每月返还给甲方的氩氦刀和 tps 款项不低于 2 万元，不到 2 万元的以 2 万元返还给甲方。

3、氩氦刀的各项资质文件与使用手续齐全后计算起，乙方三年内返还给甲方的设备款达 1xx 万元人民币后不再返还给。如果乙方返还给甲方的氩氦刀治疗费用三年内不达到 1xx 万元，乙方于第三年的最

1xx 万元给甲方，以部队政策内没有“不可抗力情况发生而导致协议无法履行”为前提条件。

4、氩氦刀和 tps 系统设备归属：乙方返还给甲方设备款达 1xx 万元人民币时，氩氦刀和全套 tps 系统均归乙方所有。

5、三年内甲方负责维修氩氦刀设备的主机，并且由甲方承担主机的维修费用。

6、乙方按月返还设备款给甲方。

7、如果乙方拒绝按双方约定返还氩氦刀和 tps 款项，视为乙方违约，甲方有权要求终止本协议和撤走氩氦刀和 tps 款项，并且不给乙方任何补偿。

1、甲方充分利用自己的营销网络进行营销，甲方介绍来的病人使用氩氦刀治疗的，在扣除成本后，甲方分成 80%，乙方分成 20%。

2、氩氦刀治疗的成本包括：按原乙方与医院签订的合同所上交的管理费、耗材费(气体等)、医生劳务费、管理人员费用(总体成本不得超过氩氦刀治疗总收入的 37%)。

3、乙方将合作营销的分成按月返还给甲方。

第七条：除肿瘤治疗以外的其它病种治疗的约定

1、原乙方与医院签订的除肿瘤治疗中心以外的项目仍然由甲方全权经营管理与处置，乙方必须协助甲方办理各项手续和运营管理，否则视为乙方违约。

2、肿瘤治疗中心以外的病种收入款项，每月医院返还到乙方的账户之后，甲乙双方 3 个工作日内进行核算后，汇入甲方指定的账户。

第八条：财务管理与费用结算：

1、医院转款汇入乙方账号，财务由乙方派人管理。

2、经营收入实行“当月结清”方式，每月 20 日前甲乙双方核算上月的费用与分成，在收到医院结算款五个工作日内汇到各方指定账号。

第九条：保密条款

甲乙双方对本协议负有保密责任，未经另一方书面同意不得泄露

1、对本协议及其附件的修改、变更与解除，须经甲乙双方签署书面补充协议才能生效。

2、由于不可抗力及部队政策发生变化，致使协议内容无法履行，或双方均认为合作终止的条件成立，经协商可以终止合作。在没有违约和没有遭遇不可抗力的条件下，甲乙双方均不得单方终止合作。

3、由于一方的过失，造成本协议及其附件不能履行时，由过失方承担违约责任。

4、违约处理：解除合同;违约赔付金为 20 万元;或者守约方按审计核定的损失向违约方索赔。

第十一条：

不可抗力

由于战争、地震等自然灾害和政策调整等不可抗力的原因，由双方协商决定是否解除协议，或者延期履行协议。如遇部队政策调整，不能履行协议时，双方必须无条件立即终止合作。

第十二条：适用法律

本协议受中华人民共和国法律的保护和管辖。

第十三条：争议和解释

凡因执行本协议所发生的.与本协议有关的一切争议，甲乙双方应通过友好协商解决，如果协商不能解决，应提交人民法院裁决。

第十四条：

协议生效及其它

1、本协议及其附件，经甲乙双方法定代表人或授权代表人签字并盖章后生效。

2、本协议一式四份，甲、乙双方各执两份，具有同等效力。

3、法人代表的更换或主体更名不影响本协议的正常执行。

4、本协议未尽事宜，可另定补充协议，并与本协议具有同等法律效力。

甲方(盖章):

(盖章):

法定代表人(签字):

法定代表人(签字):

日期:

日期:

5

甲方:

乙方:

经双方协商有限公司与 达成合作意向, 双方约定按下列条款执行合作:

一、乙方引流来的客户提成方式

1、口腔治疗、修复项目客户按 8 折以上(含 8 折)缴费, 给乙方提 18%, 按 8 折以下缴费给乙方提 8%。

2、种植、矫正项目客户按 9 折以上(含 9 折)缴费, 给乙方提 18%, 按 9 折以下缴费给乙方提 8%。

二、为方便乙方进行导客工作, 甲方提供给乙方两种卡方便乙方引流。

1、甲方提供 1200 元储值卡, 乙方以 260 元出售, 此售卡无提成, 售卡金额需全额交给甲方。但引流来的客户消费完卡里的金额(1200 元)后, 再消费金额可以按第一条提成。

2、甲方提供价值 1680 元套餐卡, 乙方以 38 元出售, 此售卡可以提售卡金额的 20%, 剩余金额交给甲方。引流来的客户做完套餐卡内项目后, 再消费金额可以按第一条提成。

三、甲方有一套“惠生健康保障系统”, 客户选择此套系统消费可以享基础医疗八成报销。如果乙方引流到店客户选择“惠生健康保障系统”消费, 甲方给乙方 4%提成。但“惠生健康保障系统”不可与上述各项优惠及提成同时享受。选择此系统则其他优惠项目及提成方案一概不可同时使用。

备注: 提成按月结算, 卖卡费用客户到店前交给甲方。

甲方签章: 乙方签章:

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：<https://d.book118.com/738047035062006065>