

和平街支行零售贷款 拓展情况汇报

XXXX



1

一、辖内行业情况

2

二、当前采取主要措施

3

三、下步措施

4

四、工作体会

和平街支行零售贷款拓展情况汇报

在行党委的正确领导下，在相关部室的大力支持下，和平街支行本周期内拓展贷款3户450万元，取得了一定的成绩，现将相关工作汇报如下

1

一、辖内行业情况

一、辖内行业情况

01
和平街支行服务辖区内网格数量为120个，已按照总行要求，客户经理已全部进入符合条件的网格群

02
和平街辖内有效街商铺474户，根据总行相关走访要求，已进行多轮覆盖，拓展贷款12户，432万元

03
和平街支行前期共认领小微企业204户，走访完毕后，共办理贷款15户1300万元，筛选出32户重点企业作为重点营销对象

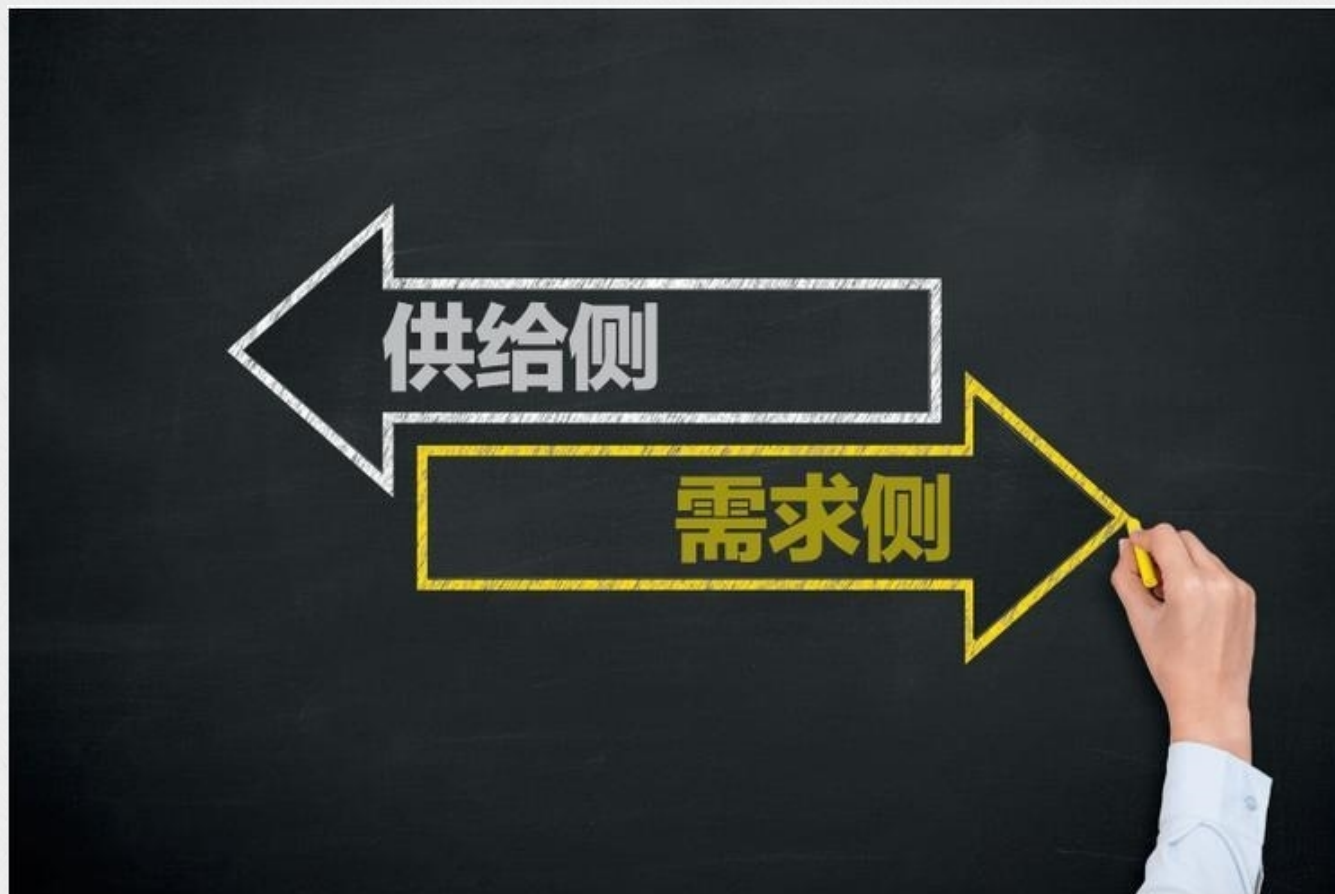
2

二、当前采取主要措施

二、当前采取主要措施

1. 进现场，

明需求。通过扎实开展“大调研、大走访、大营销”活动，做实做好“六必访”，现场了解客户的信贷需求，从办贷效率和额度上满足客户的需求，挽留或激活失活客户*户*万元



二、当前采取主要措施

目 标

简单而有效的常识管理



2. 分任务，

定目标。结合总行《关于修订〈2023年经营目标考核办法〉和〈2023年经营管理考核办法〉的通知》，及时修改支行内部考核，将各项任务指标分解到人，人人明确自己的奋斗目标

二、当前采取主要措施

3. 巧走访，

建联系。将各类定向精准清单按照行业类别划分，按照由近及远、由熟到生的顺序走访，每到一家，至少添加客户微信，留下电话，跟客户建立起联系



二、当前采取主要措施



4. 划区域，

担责任。将支行周边一公里沿街商户划分客户经理责任田，不定期走访沿街商户，与沿街商户交朋友，做好金融服务，有客户有业务首先想到我们

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：
<https://d.book118.com/755102041143011142>