

汽车销售管理平台网站设计与实现

DESIGN AND IMPLEMENTATION OF AUTOMOBILE SALES MANAGEMENT PLATFORM WEBSITE

目 录

摘要	1
关键词	1
1 前言	1
2 一级标题	2
2.1 二级标题	2
2.1.1 三级标题	3
2.2××××	3
.....	
5 结论	8
参考文献	9

致谢	10
附录（没有附录的不标注）	11

毕业论文（设计）中文题目

摘要：我们的时代在进步，人类的社会在不断的发展。从早期文明的摇篮到浩瀚星，吃穿住行都是人们每日生活所必需之物，所以，我此次从吃穿住行四项基本需求的“行”为出发点，思考如何改善人们的出行便捷方面。首先，我提供不了实体上的出行帮助，所以选择了汽车交易平台来为人们提供自选挑选满意的出行工具的一个场所，这就引出了我的毕设主题-设计一个汽车交易平台程序。此次利用 JAVA 语言与 mysql 数据库设计的程序拥有前后台交互，为用户提供了注册登录、汽车购物挑选、实时搜索查询全国线下门店地理位置、个人信息菜单，并且为管理人员提供了后台数据管理功能。

关键词：汽车；平台；JAVA；Mysql

Title of Graduation Paper

Abstract:The times are advancing and the society is developing. From the germination of the first underwater life, to the giant beasts of the stone age, to the first upright walking of human beings, from the cradle of early civilization to the vast stars, food, clothing, housing and transportation are all necessary for people's daily life. Therefore, I started from the four basic needs of food, clothing, housing and transportation, thinking about how to improve people's travel convenience. First of all, I can't provide

physical travel assistance, so I chose the car trading platform to provide a place for people to self-study and choose satisfactory travel tools, which led to my theme of "design a car trading platform program". The program designed with Java language and MySQL database has front and back platform interaction, which provides users with registration and login, auto shopping selection, real-time search and query of national offline store location, personal information menu, and provides management personnel with background data management function.

Key words: automobile; platform; Java; Mysql

1 前言

1.1 研究的背景与意义

自从 2000 年以来,我国互联网技术飞速发展,普及度日新月异的增长,让许多人抓住了机会一举成名。如今 20 年过去了,中国的互联网上已经拥有数不尽的创业者通过千辛万苦的奋斗所创造的各类软件项目,极大的丰富了普通老百姓的日常生活活动。其中的冰山一角网络交易平台方面,也是百花齐放百家争鸣的场面。各种类型的网络交易平台所体现的功能与作用范围皆不一样。不过核心思想都差不多,所谓交易平台,就是给用户提供一个购物场所,类似于超市商城,只不过这个商城是在网络层面上的,人们可以足不出户的就可以尽享全国乃至全球范围内的商城逛街。通过网站的检索功能,访问数据库内的相应数据后,在通过代码传输流程,将数据库的数据传输到前台界面,借以前台技术排版后,把一个美观简洁的前台画面展示给所有人。

以上内容仅为本文档的试下载部分,为可阅读页数的一半内容。如要
下载或阅读全文,请访问:

<https://d.book118.com/805203203111012000>