

# 大学生自主创业调研汇报

## ——有关市民对大学生创业见解的调研汇报

### “大众创业，万众创业”社会实践小分队

**摘要：**深度理解市民对大学生创业的意见和看法，给准备创业的大学生鼓励和提议，并但愿大学生创业可以得到政府的扶持。

**关键词：**大学生创业 市民见解 市民意见

#### 一、大学生创业的现实状况

一种以在校大学生和毕业大学生的特殊群体为创业主体的创业过程。伴随近期我国不停走向转型化进程以及社会就业压力的不停加剧，创业逐渐成为在校大学生和毕业大学生的一种职业选择方式。大学生作为我国的年轻高级知识人群，有着较为丰富的知识储备和相较于其他高级知识份子所欠缺的发明力，是符合在我国十三五规划的创业重要人群。但由于大学生这个群体社会实践经验与能力的欠缺，与创业的成功要素所矛盾，导致大部分大学生创业在初期就自行夭折，使大学生创业成为了国家社会共同关注的话题。在十三五规划中，也针对这个现象有者对应的论述，给大学生创业这个创业过程带来了众多的机遇与挑战，大学生创业也将在这些机遇和挑战中走向新的高度。

#### 二、大学生创业的优势和弊端

优势

1、大学生往往对未来充斥但愿，他们有着年轻的血液、充斥激情，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是创业者应当具有的素质。

2、大学生在学校里学到了诸多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必然会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。某些风险投资家往往就由于看中了大学生所掌握的先进技术，而乐意对其创业计划进行资助。

3、现代大学生有创新精神，有对老式观念和老式行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。大学生心中怀揣创业梦想，努力打拼，发明了财富。

4、大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力，增长社会实战经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

### 弊端

1、由于大学生社会经验局限性，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家此前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后尚有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得愈加理智。

2. 急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，是影响大学生成功创业的重要原因。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但究竟缺乏必要的

实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

3. 大学生对创业的理解还停留在仅有一种美妙想法与概念上。在大学生提交的相称一部分创业计划书中，许多人还试图用一种自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事此前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不也许的了。投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场获利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实行计划，决不是仅凭三言两语的一种主意就能让人家掏钱的。

4. 大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术怎样领先与独特，却很少波及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目的市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人爱好的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同步，创业者应当有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明获利的也许性。

### 三、创业途径

#### 途径一：学习途径

创业者通过课堂学习能拥有过硬的专业知识，在创业过程中将受益无穷；大学图书馆一般能找到创业指导方面的报刊和图书，广泛阅读能增长对创业市场的

认识，大学社团活动能锻炼多种综合能力，这是创业者积累经验必不可少的实践过程。<sup>[1]</sup>

### **途径二：媒体资讯**

一是纸质媒体，人才类、经济类媒体是首要选择。例如比较专业的《二十一世纪人才报》、《二十一世纪经济报道》、《IT 经理世界》

二是网络媒体，管理类、人才类、专业创业类网站是必要选择。例如《中国营销传播网》、《中华英才网》、《中华创业网》、《人才中国网》、《校导网》等。此外，从各地创业中心、创新服务中心、大学生科技园、留学生创业园、科技信息中心、著名的民营企业的网站等都可以学到创业知识。

### **途径三：与人交流**

商业活动无处不在。你可以在你生活的周围，找有创业经验的亲朋好友交流。

在他们那里，你将得到最直接的创业技巧与经验，更多的时候这比看书本的收获更多。你甚至还可以通过电子邮件和 拜访你崇拜的商界人士，或征询与你的创业项目有亲密联络的商业团体，你的谦逊总能得到他们的支持。

### **途径四：曲线创业**

先就业、再创业是时下诸多学生的选择。毕业后，由于自己各方面阅历和经验都不够，可以到实体单位锻炼几年，积累了一定的知识和经验再创业也不迟。

先就业再创业的学生跳槽后，所从事的创业项目一般也是在过去的工作中亲密接触的。而在准备创业的过程中，你可以运用与专业人士交流的机会获得更多的来自市场的创业知识。

### **途径五：创业实践**

真正的创业实践开始于创业意识萌发之时。大学生的创业实践是学习创业知识的最佳途径。

间接的创业实践学习重要可借助学校举行的某些课程的角色性、情景性模拟参与来完毕。例如积极参与校内外举行的各类大学生创业大赛、工业设计大赛等，对著名企业家成长经历、著名企业经营案例开展系统研究等也属间接学习范围。

直接的创业实践学习重要可通过课余、例如大学校园各楼宇做饮水机清洗消毒有偿服务等，假期在外的兼职打工、试办企业、试申请专利、试办著作权登记、试办商标申请等事项来完毕；也可通过举行创意项目活动、创立电子商务网站、筹划书刊出版事宜等多种方式来完毕。

#### **途径六：校园代理**

大学生由于经验、能力、资本等方面都存在局限性，直接创业存在很大困难，既不现实成功率也很低，而校园代理对经验、资金等方面一般没有太高规定，可以运用课余时间代理校园畅销产品，积累市场经验、锻炼创业能力，做校园代理没有成败之分，对于大学生来说多多益善，假如做得很好，还可以积累一定的资金，总之，通过校园代理可认为毕业后的创业之路准备必要的物质和精神条件。

总之，创业知识广泛存在于大学生的学习、生活的视野之中，只要善于学习，总能找到施展才华的途径，但在信息泛滥的社会里，“去粗取精，去伪存真”也是很重要的。善于学习和总结永远是赢者的座右铭。

#### **途径七：个人网店**

大学生是最具活力的群体，也是新技术和新时尚的引导者和受益方。伴随网络购物的以便性、直观性，使越来越多的人在网络上购物。某些人虽然不买，也会去网上理解一下自己将要买的商品的市场价。此时，一种点对点、消费者对消费者之间的网络购物模式开始兴起，以国外的 ebay 为开始，国内的淘宝为象征，吸引了越来越多的个人在网上开店，在线销售商品，引起了一股个人开网店的风潮。而大学生正是这一群里的力量，不少大学生看到这一时尚纷纷投身个人网店，成功者比比皆是，更有不少大学生选择辍学而投身网店。

#### **途径八：都市嘉年华**

在中小学生的寒暑假，组织艺术、动漫专业的学生，开展都市 cosplay 展，可租用或借用学校的操场，借助人气招揽学生用品摊位、小吃摊，组织都市游乐嘉年华，考虑风险原因，可以租了可移动的充气城堡、电动玩具、动漫水世界等都市移动狂欢嘉年华项目。

### **四、创业有关风险**

大学生创业者要认真分析自己创业过程中也许会碰到哪些风险，这些风险中哪些是可以控制的，哪些是不可控制的，哪些是需要竭力防止的，哪些是致命的或不可管理的。一旦这些风险出现，你应当怎样应对和化解。尤其需要注意的是，一定要明白最大的风险是什么，最大的损失也许有多少，自己与否则有能力承担并渡过难关。大学生创业的风险重要有如下几种方面。

#### **风险一：项目选择**

大学生创业时假如缺乏前期市场调研和论证，只是凭自己的爱好和想象来决定投资方向，甚至仅凭一时心血来潮做决定，一定会碰得头破血流。

大学生创业者在创业初期一定要做好市场调研，在理解市场的基础上创业。一般来说，大学生创业者资金实力较弱，选择启动资金不多、人手配置规定不高的项目，从小本经营做起比较合适。

### **风险二：缺乏创业技能**

诸多大学生创业者眼高手低，当创业计划转变为实际操作时，才发现自己主线不具有处理问题的能力，这样的创业无异于纸上谈兵。首先，大学生应去企业打工或实习，积累有关的管理和营销经验；另首先，积极参与创业培训，积累创业知识，接受专业指导，提高创业成功率。

### **风险三：资金风险**

资金风险在创业初期会一直伴随在创业者的左右。与是否有足够的资金开办企业是创业者碰到的第一种问题。企业开办起来后，就必须考虑与是否有足够的资金支持企业的平常运作。对于初创企业来说，假如持续几种月入不敷出或者由于其他原因导致企业的现金流中断，都会给企业带来极大的威胁。相称多的企业会在开办初期因资金紧缺而严重影响业务的拓展，甚至错失商机而不得不关门大吉。

此外假如没有广阔的融资渠道，创业计划只能是一纸空谈。除了银行贷款、自筹资金、民间借贷等老式方式外，还可以充足运用风险投资、创业基金等融资渠道。

### **风险四：社会资源贫乏**

企业创立、市场开拓、产品推介等工作都需要调动社会资源，大学生在这方面会感到非常吃力。平时应多参与多种社会实践活动，扩大自己人际交往的范围。创业前，可以先到有关行业领域工作一段时间，通过这个平台，为自己后来的创业积累人脉。

### **风险五：管理风险**

某些大学生创业者虽然技术出类拔萃，但理财、营销、沟通、管理方面的能力普遍局限性。要想创业成功，大学生创业者必须技术、经营两手抓，可从合作创业、家庭创业或从虚拟店铺开始，锻炼创业能力，也可以聘任职业经理人负责企业的平常运作。

创业失败者，基本上都是管理方面出了问题，其中包括：决策随意、信息不通、理念不清、患得患失、用人不妥、忽视创新、急功近利、盲目跟风、意志微弱等等。尤其是大学生知识单一、经验局限性、资金实力和心理素质明显局限性，更会增长在管理上的风险。

### **风险六：竞争风险**

寻找蓝海是创业的良好开端，但并非所有的新创企业都能找到蓝海。更何况，蓝海也只是临时的，因此，竞争是必然的。怎样面对竞争是每个企业都要随时考虑的事，而对新创企业更是如此。假如创业者选择的行业是一种竞争非常剧烈的领域，那么在创业之初极有也许受到同行的强烈排挤。某些大企业为了把小企业吞并或挤垮，常会采用低价销售的手段。对于大企业来说，由于规模效益或实力雄厚，短时间的降价并不会对它导致致命的伤害，而对初创企业则也许意味着彻底消灭的危险。因此，考虑好怎样应对来自同行的残酷竞争是创业企业生存的必要准备。

### **风险七：团体分歧**

现代企业越来越重视团体的力量。创业企业在诞生或成长过程中最重要的力量来源一般都是创业团体，一种优秀的创业团体能使创业企业迅速地发展起来。但与此同步，风险也就蕴含在其中，团体的力量越大，产生的风险也就越大。一旦创业团体的关键组员在某些问题上产生分歧不能到达统一时，极有可能会对企业导致强烈的冲击。

实际上，做好团体的协作并非易事。尤其是与股权、利益有关联时，诸多初创时很好的伙伴都会闹得不欢而散。

### **风险八：关键竞争力缺乏的风险**

对于具有长远发展目的的创业者来说，他们的目的是不停地发展壮大企业，因此，企业与否具有自己的关键竞争力就是最重要的风险。一种依赖他人的产品或市场来打天下的企业是永远不会成长为优秀企业的。关键竞争力在创业之初也许不是最重要的问题，但要寻求长远的发展，就是最不可忽视的问题。没有关键竞争力的企业究竟会被淘汰出局。

### **风险九：人力资源流失风险**

某些研发、生产或经营性企业需要面向市场，大量的高素质专业人才或业务队伍是此类企业成长的重要基础。防止专业人才及业务骨干流失应当是创业者时刻注意的问题，在那些依托某种技术或专利创业的企业中，拥有或掌握这一关键技术的业务骨干的流失是创业失败的最重要风险源。

### **风险十：意识上的风险**

意识上的风险是创业团体最内在的风险。这种风险来自于无形，却有强大的消灭力。风险性较大的意识有：投机的心态、侥幸心理、试试看的心态、过度依赖他人、回本的心理等。

提醒：大学生创业过程中所碰到阻碍并不仅此十点，在企业发展过程，随时都将也许有灭顶之灾的风险。保持积极的心态，多学习，多汲取优秀经验，结合大学生既有的专长优势，我们相信，大学生创业的步伐，会越走越远，越走越稳。

## 五、失败原因

刚出校门的大学生满腔热情进行创业，有的成功，有的失败，但以失败居多。分析原因却具有普遍性，这里作个深度分析，给即将创业的大学生引以为鉴。

第一，盲目崇拜偶像。在诸多青年心目中，创业英雄已然成为他们最崇拜的人，无形中就使得大学生创业者“唯其马首是瞻”，但凡李开复、史玉柱、马云、俞敏洪说的，就是对的。殊不知，这些成功的企业家自有他们令人望尘莫及的能力或品质，但成功永远是小概率事件，那些商业奇迹多少均有幸运的成分，而幸运却是不可复制的。创业者一定要因事因地独立自主思索和判断对那些成功案例中的方式措施也要有辩证的批评的眼光，不可简朴照搬

第二，轻信。要么被合作方表面的热情和口头承诺所蒙蔽，既不做逻辑上证伪的反思，又不做独立深入的调研，轻易上当受骗；要么是在没有考证对方商业信用的状况下把大批货品发过去，最终收不回货款；要么是轻信对方吹得天花乱坠的新技术，最终浮出水面的却是粗制滥造的东西。

第三，迷信理论模型。高学历的创业者往往有纸上谈兵的倾向，他们把多种营销曲线模型和时髦的商业模式理论背得滚瓜烂熟，可到了本土商业实战上，却寸步难行。任何理论均有其边界和合用范围，尤其是在中国这个转型期的市场经济初级阶段，商业生态极端复杂的现实面前，亦步亦趋地套用西方经济学模型显然是不行的。最终还是相信人脉就是钱脉，因此要建好团体。

导致这样的结局原因有二：一是中国学生从小到大，一心读考试书，两耳不闻窗外事，严重缺乏社会实践经验。两者也暴露出高校教育模式的软肋，这与中国高校缺乏批判性思维能力知识教育有关。

## 六、注意事项

### **多学多问，虚心请教**

学习一直是成功人必备的品质。尤其对于缺乏社会经验的大学生创业群体，学习不可放下，并且应当是多方面并且有实效的。做事不能一意孤行，向他人多多请教，不只局限于成功的创业前辈，亦或是你的目的消费者，他们也是你的创业导师。

### **耐住性子，不可冲动**

冲动是很数年轻人的共性，而作为创业投资来说，更应当耐住性子，行事千万不能冲动。要多思多虑，年轻人创业自身就是有风险的事，所后来期经营过程中更应当深思熟虑，做有把握的事。

### **勇于承担，负责究竟**

一种成功的领导者必不能少的品质就是用于承担，不管失败成功，不能责怪他人或是怨天尤人，要多从自己身上找原因，错了就是错了，要勇于担当。

### **要认识并接受人的本性**

大学生沉浸在校园简朴人际交往中，而步入社会经验局限性，因此在前期人际交往中一旦受挫情绪和思想浮动会很大。大学生创业群体一定要认清社会，学会对的接受人的本性。

### **要有大局意识，不能只顾眼前**

做长期之事，行事需看到五步之外，之所谓深谋远虑是也。大学生在创业的时候不能只看到一时得失，行事考量等都需往长远看，做合理的投资。

### **向竞争者学习**

竞争者虽然会在短期内给自己导致压力，但成功抑或是失败的竞争者都可以成为自己创业的现成教材。并且一般近地区和相似性，愈加可以清晰的看到自己经营的好坏所在。

### **做事前要仔细分析，请教前辈**

投资自身就是一项很需要智慧和社会经验的脑力体力活。而这些又是大学生的硬伤，因此要多向前辈请教，借鉴前辈的经验，少走弯路，防止出错。在自己思维范围内，做事前一定要先思索三分钟，拿出切实可行的决策根据。

### **不可任意挥霍，合理理财**

大学生习惯了衣来伸手饭来张口的生活，因此初期对于花销上没有概念。而创业又是一种很需财力的投资，因此一定要克制自己，用钱的地方诸多一定要花到实处，绝不可以任意挥霍。

### **要有从一再挫败中爬起的勇气**

数据表明大学生成功创业者往往不到两成，这和他们自身局限以及性格特性或者阅历有诸多关系。既然失败的也许性很大，因此

一旦面临失败，决不能灰心丧气，仍然要保持热情，就算创业不成，也可转向工作或其他行业，力争在工作的磨练中自我，重回创业的舞台，成就此外一番光景。

## 七、有关政策

为支持大学生创业，国家各级政府出台了诸多优惠政策，波及融资、开业、税收、创业培训、创业指导等诸多方面。对打算创业的大学生来说，理解这些政策，才能走好创业的第一步。根据国家和上海市政府的有关规定，应届大学毕业生创业可享有免费风险评估、免费政策培训、免费贷款担保及部分税费减免四项优惠政策，详细包括：

高校毕业生(含大学专科、大学本科、硕士)从事个体经营的，自同意经营日起，1年内免交个体户登记注册费、个体户治理费、经济协议示范文本工本费等。此外，假如成立非正规企业，只需到所在区县街道进行登记，即可免税3年。

自主创业的大学生，向银行申请开业贷款担保额度最高可为7万元，并享有贷款贴息。

- (1) 大学毕业生做个体户一年免五项收费。
- (2) 大学生自主创业免费存档2年。
- (3) 只需凭借身份证及大学学生证即可开办企业。
- (4) 免费风险评估、免费政策培训、免费贷款担保以及部分税费减免。
- (5) 低息贷款。
- (6) 大学生、硕士可以休学保留学籍开办高新技术企业。
- (7) “彩虹工程”将通过多种方式协助扶持大学生创业带头人。

(8) 申请《自主创业证》将提供三大优惠政策：即优先受理，优先办照并简化登记手续；申请从事小规模私营企业的，实行试办期制，试办期间，免收注册登记费、变更手续费、年检费；减免企业所得税。此外还享有贷款担保，贷款金额一般在 2 万元左右。此证在三年内有效。

### 参考文献

[1] 大学生创业过程中要问自己的 20 个问题

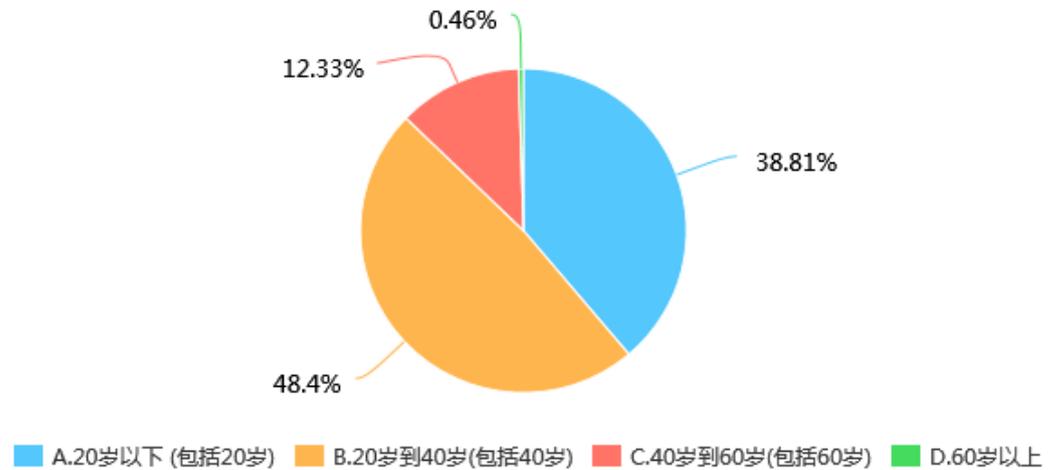
附件一：

## 有关市民对大学生自主创业见解的问卷调查

本次问卷为纸质和网上调查同步进行，合计发放问卷 219 份，回收 219 份，回收率 100%。下面是有关问卷某些重要问题的论述、记录和分析成果。

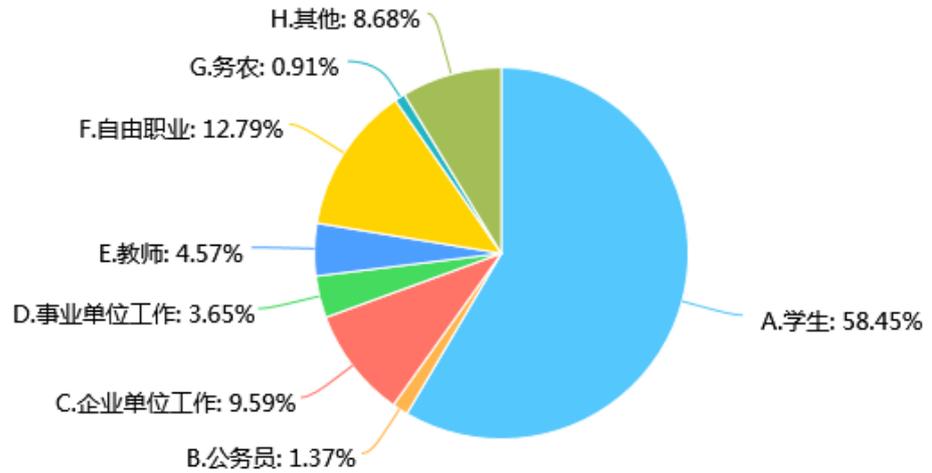
1、你的年龄段是( ) [单项选择题]

分析：从图中可以看出，接受问卷调查的市民几乎二分之一都在 20 岁到 40 岁之间，这一种年龄段之间的人可以说是创业的重要群体，因此他们的意见还是占主导地位。百分之三十八的市民年龄在 20 岁如下，少部分是 40 岁以上，60 岁以上的寥寥无几。



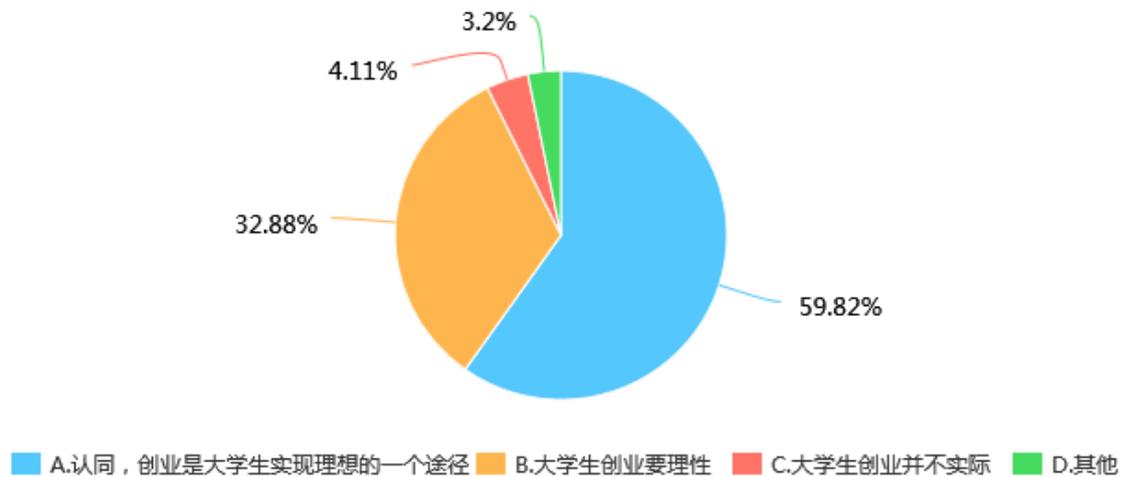
2、您的职业是( ) [单项选择题]

分析：从图中可以看出，接受问卷调查的市民有百分之 58 都还是学生，学生作为思想先进的重要人群，他们的见解，还是很重要的。其他的市民在企业单位工作、自由职业、其他的相对较多，务农、事业单位工作、教师、公务员都占一小部分。接受问卷调查的市民从事不一样的职业，来自不一样的领域。



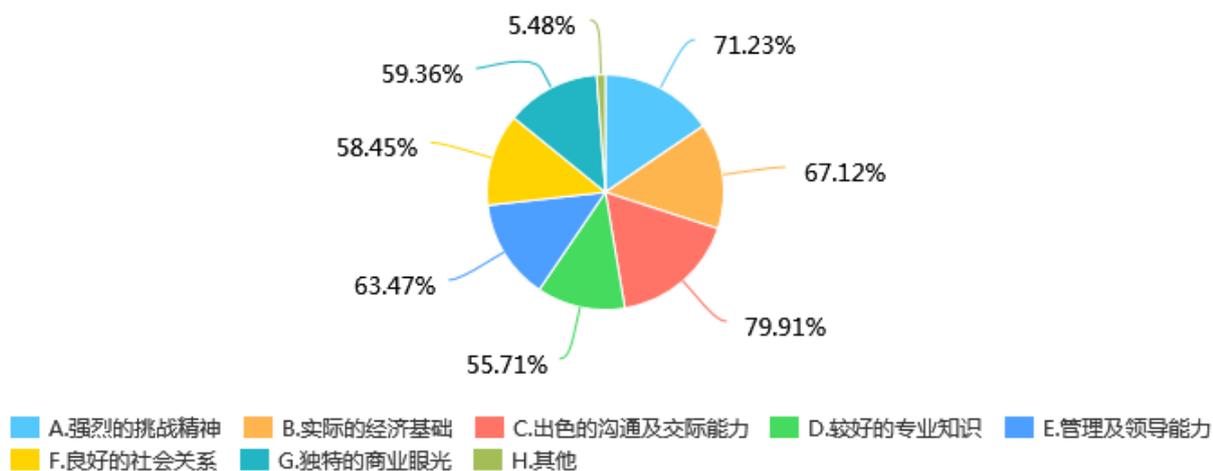
3、您对大学生自主创业的见解是( ) [单项选择题]

分析：有关市民对大学生创业的见解，有百分之 60 的市民很认同大学生创业，这确实是一种实现理想，提高人生价值的途径。尚有百分之 33 的相对保守的市民认为创业要理性。其他的市民则认为大学生创业并不实际或者尚有其他原因。



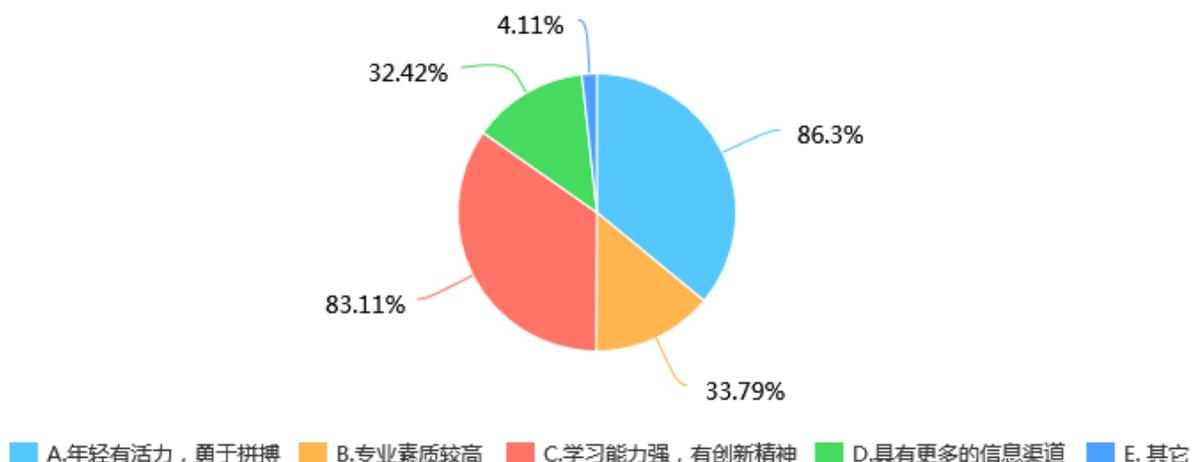
4、您认为创业需要具有哪些素质( ) [多选题]

分析：由图不难看出，市民们一致认为，大学生创业应同步具有强烈的挑战精神、实际的经济基础、杰出的沟通及交际能力、很好的专业知识、管理及领导能力、良好的社会关系和独特的商业眼光这些基本素质。



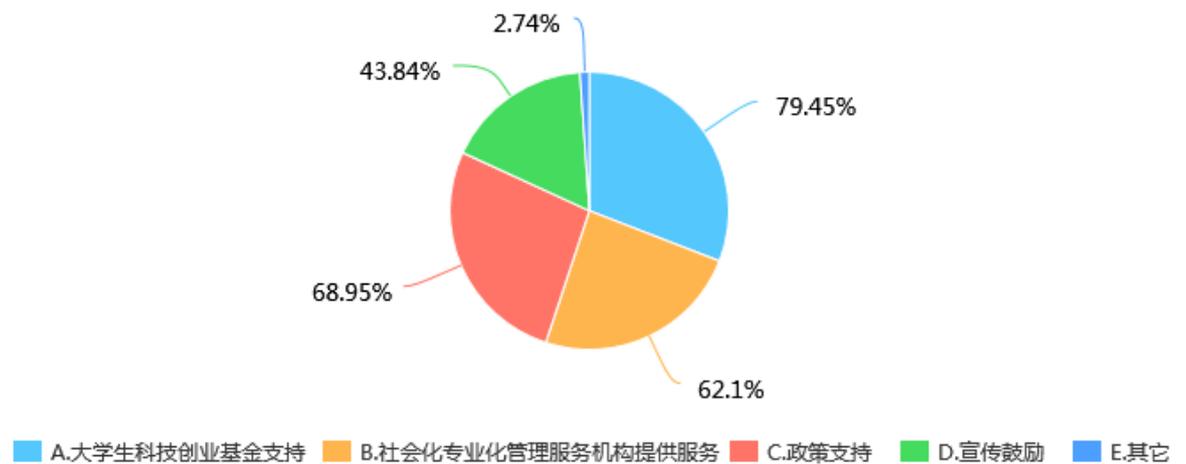
5、您认为大学生创业的优势在哪里( ) [多选题]

分析：有关大学生创业的优势，根据对市民的调查，按照优势重要性的次序，依次为年轻有活力，勇于拼搏、学习能力强，有创业精神、专业素质较高、具有更多的信息渠道、其他。



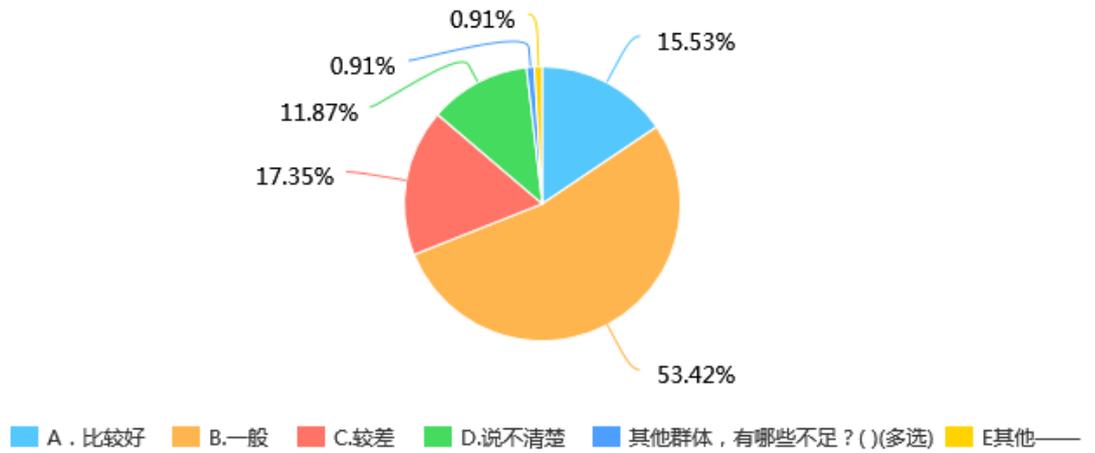
6.您认为政府在大学生创业方面应当做哪些扶持( ) [多选题]

**分析：**可以看出，受访者对于政府扶持方面意见较为统一，各个选项都占有不少比重。其中对政府的基金支持占了百分之八十，同步政策扶持和社会上的协助也各占了百分之六十多。数听阐明政府应继续加大对创业的基金和政策支持，同步社会上也应予以创业者宽容的态度，提供更多协助。



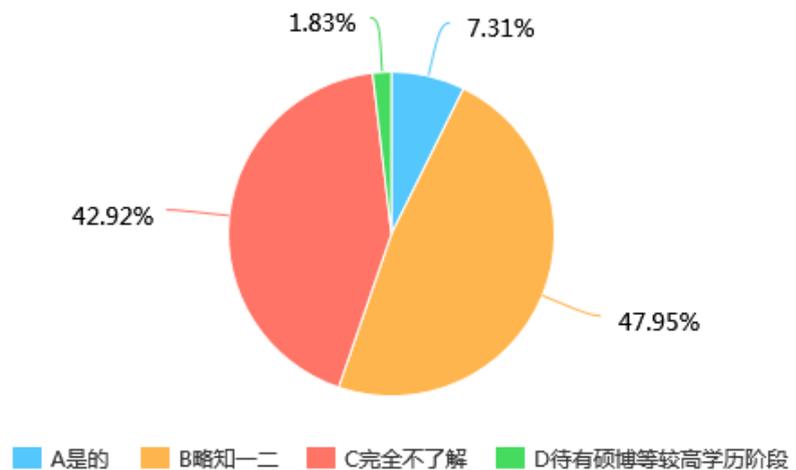
7.你认为目前大学生创业的社会环境怎么样( ) [单项选择题]

**分析：**人们对于目前大学生创业的社会环境的见解不一，比较复杂。占主流的是认为环境一般，占了百分之 53，尚有百分之 16 的受访者认为环境比很好，也有百分之 17 的受访者认为目前就业环境较差，剩余的其他占了百分之 2。可以看出目前创业的社会环境比较复杂，大学生创业仍需承担部分风险。



9.有关中国对于大学生创业的有关政策，您理解彻底吗？（ ） [单项选择题]

分析：对于国家鼓励大学生创业的有关政策，有近半的人表达略知一二，尚有百分之 43 的受访者表达完全不了解，百分之二的受访者表达要在后来理解，只有百分之 7 的受访者理解政策。阐明国家对于有关政策的宣传还不够到位，并且一般大学生对于这些政策并没有非常积极的去理解。



11.您认为一定要自考本科才能很好的创业( ) [单项选择题]

分析：本题选择较为简朴，百分之 87 的受访者都认为自考本科对于更好的自主创业协助不大，剩余的百分之 13 认为自考本科才能更好的

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/878016072042006101>