# 20XX 专业合同封面

P E R

**COUNTRACT COVER** 

甲方: XXX

乙方: XXX

# 2024年度销售合同标的及销售方式具体规定

#### 本合同目录一览

- 1. 合同标的概述
- 1.1 标的物种类
- 1.2 标的物规格
- 1.3 标的物数量
- 1.4 标的物质量标准
- 2. 销售方式
- 2.1 销售主体
- 2.2 销售渠道
- 2.3 销售区域
- 2.4 销售价格
- 2.5 付款方式
- 2.6 交货方式
- 2.7 运输责任
- 3. 合同期限
- 3.1 合同起始日期

- 3.2 合同终止日期
- 3.3 合同续签
- 4. 销售目标
- 4.1 销售量目标
- 4.2 销售收入目标
- 4.3 销售利润目标
- 5. 市场推广与宣传
- 5.1 市场推广方案
- 5.2 宣传费用预算
- 5.3 宣传内容与形式
- 6. 培训与支持
- 6.1 销售人员培训
- 6.2 技术支持
- 6.3 售后服务
- 7. 保密条款
- 7.1 保密内容
- 7.2 保密期限
- 7.3 违约责任

- 8. 违约责任
- 8.1 违约情形
- 8.2 违约责任承担
- 8.3 违约赔偿
- 9. 争议解决
- 9.1 争议解决方式
- 9.2 争议解决机构
- 9.3 争议解决程序
- 10. 合同解除
- 10.1 合同解除条件
- 10.2 合同解除程序
- 10.3 合同解除后的处理
- 11. 合同生效与修改
- 11.1 合同生效条件
- 11.2 合同修改程序
- 11.3 合同修改的生效
- 12. 合同附件
- 12.1 附件清单

- 12.2 附件内容
- 13. 合同签订与签署
- 13.1 签订程序
- 13.2 签署主体
- 13.3 签署时间
- 14. 其他约定事项
- 14.1 不可抗力
- 14.2 合同解除
- 14.3 合同终止

## 第一部分: 合同如下:

- 1. 合同标的概述
- 1.1 标的物种类

本合同所指标的物为甲方生产的型号电子产品,具体包括但不限于智能手机、平板电脑、智能手表等。

1.2 标的物规格

标的物规格详见附件一《产品规格清单》。

1.3 标的物数量

本次合同标的物数量为台。

#### 1.4 标的物质量标准

标的物质量标准应符合国家标准 GB/T 和行业标准 YB/T 的要求。

- 2. 销售方式
- 2.1 销售主体

甲方为本次销售合同的销售主体,负责标的物的销售。

#### 2.2 销售渠道

标的物销售将通过线上线下相结合的方式进行,具体销售渠道包括 但不限于电商平台、实体店、直销等。

#### 2.3 销售区域

本次销售合同的适用区域为全国范围。

### 2.4 销售价格

标的物销售价格以双方协商确定的最终价格为准,详见附件二《销售价格表》。

#### 2.5 付款方式

付款方式为分期付款,具体付款计划详见附件三《付款计划表》。

## 2.6 交货方式

交货方式为甲方将标的物直接交付给乙方指定的收货人。

## 2.7 运输责任

运输责任由甲方承担,运输费用由甲方负担。

- 3. 合同期限
- 3.1 合同起始日期

本合同自双方签字盖章之日起生效。

3.2 合同终止日期

本合同期限为一年,自合同生效之日起计算。

3.3 合同续签

本合同期满前一个月,双方可协商一致决定是否续签。

- 4. 销售目标
- 4.1 销售量目标

本次合同销售量目标为台。

4.2 销售收入目标

本次合同销售收入目标为人民币万元。

4.3 销售利润目标

本次合同销售利润目标为人民币万元。

- 5. 市场推广与宣传
- 5.1 市场推广方案

甲方将制定详细的市场推广方案,包括但不限于线上线下广告、公 关活动、新品发布会等。

#### 5.2 宣传费用预算

本次市场推广费用预算为人民币万元。

#### 5.3 宣传内容与形式

宣传内容将突出标的物的特点和优势,宣传形式包括但不限于电视 广告、网络广告、户外广告等。

- 6. 培训与支持
- 6.1 销售人员培训

甲方将为乙方提供销售人员培训,包括产品知识、销售技巧、市场分析等。

#### 6.2 技术支持

甲方将为乙方提供技术支持,包括产品售后、维修、升级等。

#### 6.3 售后服务

甲方将提供完善的售后服务,包括产品保修、退换货、维修等。

- 7. 保密条款
- 7.1 保密内容

本合同涉及的商业秘密包括但不限于产品技术、销售策略、客户信

#### 7.2 保密期限

保密期限自本合同签订之日起至合同终止后三年。

#### 7.3 违约责任

如一方违反保密义务,应承担相应的违约责任,包括但不限于赔偿 损失、支付违约金等。

- 8. 违约责任
- 8.1 违约情形
- 1) 甲方未按照合同约定的时间、数量和质量交付标的物;
- 2) 乙方未按照合同约定的时间、方式支付货款;
- 3) 双方未按照合同约定履行保密义务;
- 4) 一方未按照合同约定履行售后服务义务;
- 5) 其他违反合同约定的行为。
- 8.2 违约责任承担
  - a) 按照合同约定支付违约金;
  - b) 乙方有权解除合同,并要求甲方赔偿实际损失。
  - a) 按照合同约定支付滞纳金;
  - b) 甲方有权解除合同, 并要求乙方赔偿实际损失。
  - a) 支付违约金;

- b) 赔偿因此造成的损失。
- a) 赔偿因此造成的损失;
- b) 支付违约金。

#### 8.3 违约赔偿

违约赔偿金额根据实际损失计算,但不得超过合同总金额的20%。

- 9. 争议解决
- 9.1 争议解决方式

本合同发生的争议,应通过友好协商解决;协商不成的,任何一方均有权向合同签订地人民法院提起诉讼。

9.2 争议解决机构

如协商不成,争议将提交至合同签订地的人民法院管辖。

- 9.3 争议解决程序
- 1) 双方应自争议发生之日起30日内提交书面争议报告;
- 2) 法院将按照法定程序审理并作出裁决。
- 10. 合同解除
- 10.1 合同解除条件
- 1) 一方严重违约,经另一方书面通知后,违约方在30日内未采取补救措施的;

- 2) 因不可抗力导致合同无法履行的;
- 3) 合同目的无法实现的;
- 4) 双方协商一致解除合同的。
- 10.2 合同解除程序
- 1) 提出解除方应提前 30 日书面通知对方;
- 2) 双方应按照合同约定办理合同解除手续;
- 3) 合同解除后,双方应按照约定处理未履行完毕的义务。
- 10.3 合同解除后的处理
- 1) 合同解除后,双方应立即停止履行合同义务;
- 2) 双方应按照合同约定处理已履行部分的费用;
- 3) 合同解除后,双方应协商解决合同解除产生的争议。
- 11. 合同生效与修改
- 11.1 合同生效条件

本合同自双方签字盖章之日起生效。

- 11.2 合同修改程序
- 1) 任何一方提出修改合同内容的,应书面通知对方;
- 2) 双方协商一致后,签订书面修改协议;
- 3) 修改协议与本合同具有同等法律效力。

11.3 合同修改的生效

修改协议自双方签字盖章之日起生效。

- 12. 合同附件
- 12.1 附件清单
- 1) 产品规格清单;
- 2) 销售价格表;
- 3) 付款计划表;
- 4) 市场推广方案;
- 5) 培训与支持计划。
- 12.2 附件内容

附件内容为本合同不可分割的组成部分,与本合同具有同等法律效力。 力。

- 13. 合同签订与签署
- 13.1 签订程序
- 1) 双方协商一致后,签订本合同;
- 2) 双方应在本合同上签字盖章。
- 13.2 签署主体

本合同由甲乙双方法定代表人或授权代表签字盖章。

#### 13.3 签署时间

本合同签署时间为年月日。

- 14. 其他约定事项
- 14.1 不可抗力
- 1)本合同所称不可抗力,是指不能预见、不能避免并不能克服的客观情况,如自然灾害、战争等;
  - 2) 发生不可抗力事件时,双方应相互理解,并采取措施减少损失;
- 3) 因不可抗力导致合同无法履行的,双方可协商解除合同,并免除相应的责任。

## 14.2 合同解除

本合同解除后,双方应按照约定处理未履行完毕的义务,并互不追 究违约责任。

## 14.3 合同终止

本合同终止后,双方应立即停止履行合同义务,并按照约定处理已 履行部分的费用。

## 第二部分:第三方介入后的修正

- 15. 第三方介入概述
- 15.1 第三方定义

在本合同中,第三方指除甲乙双方之外的,根据本合同约定,提供中介服务、技术服务、物流服务、咨询服务等任何形式协助的独立法人或自然人。

- 15.2 第三方介入情形
- 1) 合同履行过程中需要第三方提供专业服务;
- 2) 双方同意的其他第三方介入情况。
- 15.3 第三方选择与指定
- 1) 第三方的选择由甲乙双方协商确定;
- 2) 第三方的指定应在合同中明确,并签订相应的合作协议。
- 16. 第三方责任与义务
- 16.1 第三方责任限额
- 1) 第三方的责任限额应根据其提供的服务性质和合同约定进行确定;
  - 2) 第三方责任限额不得超过合同总金额的%;
  - 3) 如第三方责任限额未在合同中明确,则以实际损失为限。
  - 16.2 第三方义务
  - 1) 第三方应遵守本合同条款,履行其约定的义务;
  - 2) 第三方应确保其提供的服务符合相关法律法规和行业标准;

- 3) 第三方应配合甲乙双方履行合同,提供必要的信息和协助。
- 17. 第三方权利
- 17.1 第三方权利获取
- 1) 第三方有权根据合作协议获取报酬;
- 2) 第三方有权要求甲乙双方提供必要的信息和协助。
- 17.2 第三方权利行使
- 1) 第三方权利的行使应遵守法律法规和合同约定;
- 2) 第三方权利的行使不得损害甲乙双方的合法权益。
- 18. 第三方与其他各方的划分说明
- 18.1 责任划分
- 1) 第三方仅对其提供的服务承担责任,对甲乙双方之间因合同履行产生的责任不承担责任;
  - 2) 甲乙双方应对其自身的违约行为承担责任。
  - 18.2 信息与资料共享
  - 1) 第三方有权获取甲乙双方提供的与本合同履行相关的信息;
- 2) 甲乙双方应向第三方提供必要的信息和资料,以协助其履行合同义务。
  - 18.3 争议解决

- 1) 第三方与甲乙双方之间因合同履行产生的争议,应通过协商解决
- 2) 协商不成的,第三方可向合同签订地人民法院提起诉讼。
- 19. 第三方变更与退出
- 19.1 第三方变更
- 1) 如需更换第三方,甲乙双方应协商一致,并签订书面变更协议;
- 2) 变更后的第三方应继续履行原合同约定的义务。
- 19.2 第三方退出
- 1) 第三方退出合同,应提前天书面通知甲乙双方;
- 2) 第三方退出合同后,甲乙双方应按照合同约定处理相关事宜。
- 20. 第三方合作协议
- 20.1 合作协议签订
- 1) 甲乙双方应与第三方签订合作协议,明确双方的权利、义务和责任;
  - 2) 合作协议应与本合同具有同等法律效力。
  - 20.2 合作协议内容
- 1) 合作协议应包括服务内容、服务标准、服务费用、支付方式、保 密条款、违约责任等;
  - 2) 合作协议应明确第三方的责任限额。

- 21. 第三方争议解决
- 21.1 争议解决方式
- 1) 第三方与甲乙双方之间因合作协议产生的争议,应通过协商解决
- 2) 协商不成的,第三方可向合同签订地人民法院提起诉讼。
- 21.2 争议解决程序
- 1) 第三方与甲乙双方应自争议发生之日起30日内提交书面争议报告;
  - 2) 法院将按照法定程序审理并作出裁决。

## 第三部分: 其他补充性说明和解释

说明一: 附件列表:

1. 产品规格清单

详细要求:包含产品名称、型号、规格参数、技术指标等,确保产品符合合同约定。

说明: 此清单作为合同附件, 用于明确双方对产品规格的约定。

### 2. 销售价格表

详细要求:列出不同销售渠道、不同地区的产品销售价格,明确价格构成和调整机制。

说明:此表格作为合同附件,用于明确双方对销售价格的理解和 执行。

#### 3. 付款计划表

详细要求:明确每个付款节点、付款金额、付款方式及违约责任。

说明: 此表格作为合同附件, 用于确保付款过程的规范和透明。

### 4. 市场推广方案

详细要求:包括推广目标、推广内容、推广渠道、预算分配等。 说明:此方案作为合同附件,用于指导市场推广活动的开展。

## 5. 培训与支持计划

详细要求:明确培训内容、培训时间、培训方式、技术支持内容等。

说明:此计划作为合同附件,用于确保销售人员和客户得到必要的培训和支持。

## 6. 合作协议

详细要求:明确第三方提供的服务内容、服务标准、费用、责任等。

说明: 此协议作为合同附件, 用于规范第三方在合同履行中的

#### 7. 争议解决协议

详细要求:明确争议解决方式、机构、程序等。

说明:此协议作为合同附件,用于确保争议得到及时、公正的解决。

说明二: 违约行为及责任认定:

#### 1. 违约行为

甲方未按约定时间、数量和质量交付标的物。

乙方未按约定时间、方式支付货款。

双方未按照合同约定履行保密义务。

一方未按照合同约定履行售后服务义务。

其他违反合同约定的行为。

#### 2. 责任认定标准

违约方应承担违约金、赔偿损失等责任。

违约金比例根据违约程度和合同约定确定。

赔偿损失以实际损失为限,但不得超过合同总金额的20%。

## 3. 违约示例说明

甲方未按约定时间交付标的物,导致乙方无法按计划销售,乙 方要求甲方支付违约金人民币万元,并赔偿因此造成的损失。 乙方未按约定时间支付货款,甲方有权解除合同,并要求乙方 支付滞纳金人民币万元,并赔偿因此造成的损失。

双方泄露对方商业秘密, 违约方支付违约金人民币万元, 并赔偿因此造成的损失。

全文完。

## 2024年度销售合同标的及销售方式具体规定

1

## 本合同目录一览

- 1. 合同双方基本信息
  - 1.1 双方名称
  - 1.2 双方地址
  - 1.3 双方法定代表人或授权代表
  - 1.4 双方联系方式
- 2. 销售合同标的
  - 2.1 产品名称
  - 2.2 产品规格
  - 2.3 产品型号
  - 2.4 产品数量

- 2.5 产品质量标准
- 3. 销售方式
  - 3.1 销售渠道
  - 3.2 销售价格
  - 3.3 价格调整机制
  - 3.4 付款方式
  - 3.5 交货方式
  - 3.6 交货地点
- 4. 合同期限
  - 4.1 合同开始日期
  - 4.2 合同结束日期
  - 4.3 合同延期条件及程序
- 5. 产品交付
  - 5.1 交付时间
  - 5.2 交付地点
  - 5.3 交付方式
  - 5.4 交付验收
- 6. 质量保证

- 6.1 产品质量承诺
- 6.2 质量保证期限
- 6.3 质量问题处理
- 7. 付款条款
  - 7.1 付款时间
  - 7.2 付款比例
  - 7.3 付款方式
  - 7.4 违约责任
- 8. 交货期限
  - 8.1 交货时间
  - 8.2 交货地点
  - 8.3 交货方式
- 9. 违约责任
  - 9.1 违约情形
  - 9.2 违约责任承担
  - 9.3 违约责任赔偿
- 10. 争议解决
  - 10.1 争议解决方式

- 10.2 争议解决程序
- 11. 合同解除
  - 11.1 合同解除条件
  - 11.2 合同解除程序
- 12. 合同变更
  - 12.1 合同变更条件
  - 12.2 合同变更程序
- 13. 合同终止
  - 13.1 合同终止条件
  - 13.2 合同终止程序
- 14. 其他约定
  - 14.1 保密条款
  - 14.2 通知方式
  - 14.3 合同附件

## 第一部分: 合同如下:

- 1. 合同双方基本信息
  - 1.1 双方名称
    - 1.1.1 出售方名称: [出售方全称]

以上内容仅为本文档的试下载部分,为可阅读页数的一半内容。如要下载或阅读全文,请访问:

https://d.book118.com/898021044005007015