

# 员工个人试用期总结（33 篇）

员工个人试用期总结（精选 33 篇）

员工个人试用期总结 篇 1

尊敬的各位领导：

您们好！

我于\_\_年\_\_月\_\_日成为公司的试用员工，到\_\_月\_\_日为止\_\_个月试用期已满，从来公司的第一天开始，我就把自己融入到我们 pe 工程的这个团队中，兢兢业业的干好自己的本职工作，配合各部门负责人多次成功地完成临时而又紧急的任务，现将这三个月的工作情况总结如下：

一、专业知识、工作能力和职业道德方面。本人在平时的工作中非常注意向周围的老同事学习，在工作中处处留意，多看，多思考，多学习，以较快的速度熟悉着公司的产品生产，较好的融入到了我们的这个团队中，在工作中善于思考，发现有的产品在制程上存在问题，便首先和同事进行沟通，与同事分享自己的解决思路，能解决的就解决掉，不能解决的就提交上级经理，同时提出自己的意见提供参考，使现场异常问题及时排除。

二、工作态度和勤奋敬业方面。全心全意热爱自己的本职岗位，能够正确认真对待每一项工作，热心为大家服务，认真遵守劳动纪律，保证按时出勤，有效利用工作时间坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成，努力做到不因个人的失职而影响产线的进程。

三、工作质量成绩、效益和贡献方面。在开展工作之前做好个人工作计划，有主次先后及时的完成各项工作，达到预期的效果，保质保量的完成工作，同时在工作中学习了很多东西，也锻炼了自己，经过不懈的努力，使工作专业水平有了长足的进步，开创了工作的新局面，并对音频线各项不良问题分析有所总结并形成独特见解，在过去的三个月里面和车间同事一道共同努力对二楼产品的品质异常解决有了一个更新的突破，其具体成绩有：产品规格：\_rs\_由\_月\_号\_%的不良下降到现在的（\_月号的）\_%产品规格：\_rs\_由\_月\_号\_%的不良下降到现在的（\_月号的）\_%产品规格\_rs\_由\_月\_号\_%的不良下降到现在的（\_月\_号的）\_%产品规格\_rs\_由\_月\_号\_%的不良下降到现在的（\_月\_号的'）%。在这段时间里面通过努力成功制作出用机器取代人工生产需要的透明套管成型工艺革新等！并和部门同事一起在领导的指导之下共同努力成功将（\_）\_m\_四节金黑i头单枝漆皮线导入车间、并跟踪试产直至大批量生产安排。在车间产线改善方面，我时刻按照以前所积累的ie手法知识对产线结合运用人因工程法，人机分析法，动作分析法等进行流水线节拍优化及产能的提升！

但是对于我们目前在车间工作中所凸现的状况，我想提出个人看法及意见，以求在今后的工作上能达到更好的效果：

1、针对车间每天生产的产品中，都或多或少的存在一部分不良率的发生，本人多次追踪所发现，每天所发生的不良在很大程度上并不是因为设备，材质，工装夹具等方面引起的不良，而是因为员工在工作时不仔细而引起的后果，没有做到一件产品加工完后进行自检的心态，只求数量而忽视质量让其流入下道工序，致使在产品所有的工序做完后在后段全检时就暴露出很多的不良（返工或报废），从而使得公司在人力和材力资源上遭受经济损失，鉴于此种情况，希望公司能在品质上加以重视！尽量能使每位员工参与到自我检验的品质中去！

2、在二楼多批少量流水线上在制品数量少且杂，会产生一些整理、取放的动作，而这些动作不产生任何价值，是无效劳动，不但不能提高效率反而会隐藏问题点，使效率无形中降低，我公司为线类产品，在制品过多易产生混乱，取线时免不了拉扯，容易产生质量问题。公司是否可以考虑采取单件产品分开生产方式生产，这样且可以使流水线显得整齐、顺畅，节奏感加强，从而提高效率通过这三个月学习与工作，从中熟悉了公司以及有关工作的基本情况，了解外联部的重要工作内容与职责，对新公司的注册流程有了一个具体的了解，同时也对公司年检做了初步的接触。三个月内，在领导的协助下，完成了几家公司的注册及组织机构代码证的年检工作。在工作中我也出现了一些小的差错和问题，例如工作中没有充分领会领导的意图，独断专行，忽视公司的工作流程等等，这些都是由于工作态度和细节决定的。对于我所犯的错误领导都给予了我足够的宽容帮助。

三个月里，喜悦伴着汗水，成功伴着艰辛，遗憾激励奋斗。今后工作时间我一定要在部门领导的带领下倍加努力，不断学习、虚心学习，严格要求自己，较全面地提高自己，为公司贡献出自己的一份力！

## 员工个人试用期总结 篇2

白驹过隙，转眼间我加入公司这个大家庭快三个月了，这三个月，对我来说是一个成长与进步的历程。融入新的集体，开始新的

学习，新的工作方式、工作内容、以及工作程序。从最基础的原料、产品学习，经过餐饮行业的培训，逐渐熟悉了产品开发的流程，使我开始对研发工作有了新的认识和见解，慢慢摆脱了生涩和陌生。感谢公司领导给我提供这么好的平台，感谢各位同事对我的真诚帮助，我将认真做好自己的工作来回报各位，除此之外，也会不断地学习新的知识，以迎接新的挑战。以下是我前三个月的工作情况的汇报：

1. 刚到公司，接手一本新员工手册，学习研发这个部门的流程和研发的概念，知悉研发设定的需要，制定学习计划，学习香辛料的概念、香气、口感以及公司的产品的特点，了解应用配方所需要的产品和原料的特性，了解方便面以及其他配方制作的工艺，为后期工作打下坚实的基础。

2. 第一个月经过老师餐饮的培训，自己亲手操作和在过程中遇到问题找到解决的方法，对红油，菜肴，卤制等方面有了进一步的认识，从中掌握了制作这些产品的方法，让我原本对这些知识的空白变得清晰，在实操的过程中，慢慢熟悉了实验室的仪器，知道了正确的操作方法，拓展了知识面，使我的技能得到进一步的提升。

3. 第二个月，在学习和巩固原料和产品特性的前提下，帮助工程师完成一些样品的索样和新品的制作，以及对实验原料做到及时的更新，慢慢领会做产品的技能和注意事项，对工作的熟练程度得到进一步的提升，使原本混沌的我变得更加清晰和思路更加广泛，知道产品的定向。通过面品大会的参展和每个星期对不同的方便面和休闲食品的品评，让自己的眼界更加宽广，了解到更多的市场信息，为后期的产品开发做铺垫。

4. 第三个月，在做好自己本职工作的同时，搜集一些有关本方向的资料和文献，了解市场上方便面和休闲食品的定位和更新换代的新产品，同时通过厨师对北京炸酱面的制作，掌握了炸酱的新技

能，以及跟着工程师，学习了一些工作和生活的经验，使自己更加丰富。

以上是前三个月的工作总结，学到了很多知识，但同时还有很多不足的地方需要继续努力。未来的几个月内，在领导的安排下，通过对各个岗位的实习，让原来的不足得到弥补，找到自己的定位，使自己独立起来，争取为公司做出更大的贡献。秉着对工作认真负责的态度，继续前行！

### 员工个人试用期总结 篇3

尊敬的公司领导，人事部经理：

你们好！

时间过得真快，转眼就三个多月过去了，原先的学生生活已渐渐离我远去，现在我也渐渐地适应了自己的工作生活。在这三个多月的工作当中，我收获很多。首先是工作经验和知识积累得到了很大的提高；更重要的是对工作态度的认识，在工作当中一定要做到严谨，负责，一些微小的疏忽就有可能造成严重的后果，在今后的工作当中我一定要做到认真，谨慎。来到温州项目三个月以来，得到了领导和同事的不少帮助，并且很多工作经验就是从他们身上直接学到的。在同事当中，尤其是屈方超对我的提升帮助很大，他的工作能力很强，工作经验丰富，我有很多不懂的地方就去问他。有时候觉得他的要求太严格了，之后我就理解了，这正体现了他工作态度的严谨，我应该向他学习。



六月份刚来到温州项目的时候，因为工作经验较少，我主要负责 DT 测试工作。我之前曾接触过几个测试软件，所以上手很快，平时经常参照软件说明书练习操作，一周下来我就能熟练地运用软件路测了；随着工作时间的增长，我开始接触问题点定位复测，天馈调整，有些时候我确实判断不出问题的所在，经过请教同事后才终于搞明白了，这些工作经验对我是很重要的经验积累；后来我又开始做投诉处理，写投诉处理报告，CQT 测试，在这些工作中不仅能积累技术方面的经验，而且我的交际能力也得到了很好的锻炼；和联通人员一起做网络整治工作，并参与方案的制定，这些工作对我在网络规划经验方面有一定的提高。

虽然在这三个多月的工作当中自己有了不小的收获，但我知道自己掌握的知识技能还远远不够，在今后的工作当中还要更加用心，让自己的工作能力有更快的提升。我觉得目前自己的不足是掌握的知识技能太少，在通向高级工程师的路还要很长很长；另外一点是自己不够细心，在今后的工作当中我一定尽力克服，从细微处把工作做好。

能够成为浙江明讯网络技术有限公司的一名正式员工，我无比的自豪和骄傲，再次感谢我的领导和身边的每一位同事。

#### 员工个人试用期总结 篇 4

##### 一、对公司的认识

从刚到泰信对于金融事业部的业务比较陌生，到经过三个月的学习及领导和同事的指导，使我对公司管理结构和事业部等有了较为深刻的认识，对自己所在岗位的工作内容有了大概的了解，公司业务范围主要划分为金融、司法以及智能化等三大领域，下属分公司主要包括湖北分公司、江西分公司、湖南分公司、河南分公司、广西分公司、云南分公司以及新疆分公司等。我们金融事业部技术支持中心主要对分公司技术进行协助支持。

## 二、工作方面

入职不久，适逢湖南分公司农行前段联网项目中标，湖南分公司因去年才成立不久，技术力量相对薄弱。我被派过去做技术支持，主要负责农行前端联网前期摸底做方案及预算。湖南我们主要是负责常德和湘西两市的前端改造。通过一个月的时间，我前端网点摸底以及同甲方市分行保卫处领导交流，圆满完成了常德 79 个网点以及湘西 28 个网点的设计方案及预算，共计 900 多万。

4 月下旬湖南农行联网进入到具体实施阶段。我把前期湖北联网遇到的问题及讯美联网软件商的要求进行了收集整理，写了湖南前端联网规范流程。按此流程指导，顺利实施了常德城区 3 个样板网点的联网接入工作。

金融技术支持中心除了对下属分公司技术支持外还需对中心业务拓展的项目进行支持，4 月上旬，金融事业部与浙江捷尚合作在整个金融业推广智能分析系统，我负责湖北农行试点安装调试。经

过几天的测试以及与捷尚技术员沟通最终完成了农行 ATM 智能分析、柜员窗口人脸叠加以及视频质量诊断等系统的试点安装调试工作。

### 三、学习生活方面

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛吸取各种“营养”，积极准备二级建造师的考试。二是向周围的同志学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，主动向领导、同事们请教，学习他们任劳任怨、求真务实的工作作风和处理问题的方法；三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

三个月来我在领导和同事们的帮助和支持下取得了一定的成绩，但我深知自己还存在一些缺点和不足，与工作需要和领导要求相比，还有一定差距。一是做事还不够细心，容易造成一些漏洞。二是工作的预见力和前瞻性还不够强。三是工作的灵活性还不够。在今后的工作中，我要努力做到戒骄戒躁，坚定政治信念，加强理论学习，积累经验教训，不断调整自己的思维方式和工作方法，在实践中磨练自己，成为单位需要的优秀人才。

### 员工个人试用期总结 篇5

#### 一、工作回顾

加入电子这个“大家庭”让我倍感温暖，在此我感谢各位同事的关照与工作上的帮助。刚入公司时，对系统集成工程了解程度也是比较简单，特别在设计和施工上有许多不懂的地方。经过这几天的学习让我逐渐融入了这个充满活力的行业，对前景有所了解。前一段时间是有一些盲目，刚开始工作不知从何做起，现在心里已经渐渐清晰明了，压力也少了许多，多的是更多的友善沟通，和同事间的互帮互助。

## 二、工作计划

公司现在主要以工程和售后为主，工程中无论是弱电工程还是系统集成我都是很有兴趣做的，但是弱点系统知识还掌握的不好。学知识就要做到熟能生巧，举一反三，这样才能在应用的时候做到融会贯通。我将用一部分时间来学习弱点系统，通过电脑查资料，看专业书籍的方式，在一个月內了解它，熟悉它。对弱点的熟悉也会使系统集成知识更加丰富，对写系统集成方案会有很大帮助。

今后工作主要以系统集成方向为主，编写系统集成方案，对系统集成进行设计规划和技术施工。工作期间要做到，多看、多学、多想、多交流。这段时间活不是很多，就要多看别人的方案，多在网上查看方案，分析案例和施工方法。熟能生巧边看边练，努力提高自己的设计了解，等到真正做项目工程时能学的更快，懂得更多，更专业。

## 三、努力方向

在系统集成上，有许多不足的地方要学会自省，对施工中用到的东西不会不懂的就要立即去查，或者问同事，问\_哥和\_哥，虚心向他们学习，同事的经验要比我多的多是我学习的榜样。刚开始肯定会有好多问题，比如说：技术表达不准确、理解的有错误等，在做方案时要是弄不明白会出很严重的错误的，这都是必须面对和解决的。

在公司里，敏捷的思维和全面的思考是必不可少的，要学会站在多种角度来看问题，这方面我做的不够好，古话讲“三思而后行”，说话要讲方式方法，要想一想再说，特别是对待客户上，要准确分析客户的需求，还要让客户能听的懂技术点，让客户觉得我们是在帮着他来买东西，我们所做出的正是他所想要的，这样赢得客户对我们的信任，工作自然好办了。

有多余的时间就不能浪费，要多跟经理学习，建立起自己的一套学习方法，不断锻炼自己的胆量和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪。积极、热情、细致地的对待每一项工作。 试用期个人工作总结 20\_\_即将过去，20\_\_已悄然走近。不知不觉我已来到公司一年之久，在这个年的时间里，我积极投身到工作中，服从领导安排，虚心向同事学习，努力完成领导安排的各项工作任务，在取得成绩的同时也存有一些不足之处，先将具体工作情况总结及明年计划如下：

## 一、20\_\_年度工作总结

在今年的工作中，我认真学习业务知识，在本职岗位上，按照领导的要求准时安全完成各项出车任务，努力做好本职工作。作为一名行政司机，除了正常完成公司安排的出车任务外，还积极参加协助完成其它各项工作。为开源节流，在日常行车、洗车及车辆保养方面降低能耗、亲自洗车，减少控制车辆方面费用。在公司领导和行政人事经理的带领下，我出色的完成了20\_\_年的工作任务，在这个年里能够自觉遵守各项交通法规和单位的规章制度，能够在工作中任劳任怨，在领导和公司需要时不论早晚或节假日随叫随到，不计报酬，从无怨言。

平时，做到严格遵守出车制度，按时出车，认真保养车辆，使车辆性能保持状态，努力钻研技术、熟练掌握日常保养和驾驶车辆的性能，积极参加安全学习。听从交通警察指挥，不酒后开车，文明驾驶、礼让三先，确保了全年安全行车无事故，连续四个季度拿到了司机安全奖。

即使今年较好的完成了工作任务，但仍然存有些许不足，对车辆的基本故障判断有待增强理论知识的学习，学习不够主动积极，在以后的工作中应该更加努力，持续完善自己。

## 二、20\_\_年度工作计划

20\_\_年又是崭新的一年，随着公司发展的步伐加快，沈阳康芝将迎来业务增长新的高峰。现将明年工作计划如下：

- 1、做好本职工作，增强自身技能学习，使驾车技术进一步提升；
- 2、树立终身学习理念，持续提升自身素质；
- 3、工作积极主动，配合各位同事，营造良好的人际关系；
- 4、支持本部门工作，协助其他同事完成本部门的其它工作。

#### 员工个人试用期总结 篇6

短短一个月的实习生活就要结束了，回顾这段时间的点点滴滴，虽然谈不上激情澎湃，但是毕竟我们为此付出了诸多的心血，心里难免有着激动。在此，我就我们小组的六位组员对这一个月来的工作和学习做一个小小的总结，希望从中发现一些优点和缺点，为我们以后的学习和工作增加经验尽管这段时间很短，但对我们每个人都很重要。我们倍偿珍惜这段时间，珍惜每一天的锻炼和自我提高的机会。

在这段短暂的实习时间里，我们的收获很多很多，如果用简单的词汇来概括就显得言语的苍白无力，至少不能很准确和清晰的表达我们受益匪浅。实习期间的收获将为我们今后工作和学习打下良好的基础。总之在感谢医院培养我们点点滴滴收获时，我们将以更积极主动的工作态度，更扎实牢固的操作技能，更丰富深厚的理论知识。



在实习期间我遵纪守法，遵守医院及医院各科室的各项规章制度，尊敬师长，团结同志，严格要求自己，努力做到了不迟到、不早退、不无故旷工及擅自离开工作岗位。尽力提高独立思考、独立解决问题、独立工作的能力，冻断培养自己全心全意为人民服务的崇高思想和良好的职业道德，经过一个月的实践我熟练掌握了病程记录、会诊记录、出院记录等医疗文件的书写。

在医院里，我看到了许多生老病死，也看到了许多癌症末期的病人不断的在与病魔缠斗，很多病人乐观的心情以及积极想要活下去的那股意志力令我动容，医院志工们对于病人的亲切服务也让我印象深刻。虽然很多人都觉得医院是一个哀伤、难过的地方，但是医院透过一些活动，例如爱心义卖会，让整个医院变的温馨有活力起来，让许多的病人及家属在这个医院看到更多向上的生命希望。

虽然实习时间持续较久，难免觉得疲累，但这段时间却给了我无比大的收获，除实务工作上的学习外，人际关系的拓展、职场文化的百态、还有一些活动的参与都让我获益良多，这样充实的生活，我想会是我人生中一段难忘的时光。

经过一周的培训，我对医院的情况有了初步的了解，并且学到了很多新的知识。首先，医务处的于助理给我们讲了医院的发展历史及规模，让我了解到我们医院是有着悠久历史和光荣背景，以及发展潜力。同时，各科室代教老师在教学管理方面对我们也作了严格的管理规定，让我们一开始就树立严谨的作风和认真的工作态度，形成我们固定的思维方式，为将来参加工作打好基础。医德医风教育让我切实感觉到了作为一名医生的神圣和务实性，我们必须树立好自己的形象，做事坚持原则，才能更好地维护“白衣天使”的神圣职权，才能得到病人及同事的尊重。其次，关于临床上具体工作，如书写医疗文书，医疗知识和临床操作的讲座，让原本只具备理论知识的我们认识到了临床工作要干好是多么的不易，只靠掌握理论知识是不行的。同时，对正确的处理医患关系的问题上我们有了感性的认识。

随着我对医学知识的认识逐步深入。我的实习生涯也即将结束。在我的实习生涯中，我深切地感到了做一名医生的不容易，想做一名好医生更是一件非常不容易的事情。实践出真知，实践长才干。

短短一个月的时间与建立了良好的感情，让我离开真有点依依不舍的感觉。走进各科办公室，少了一份陌生，多了一份亲切；少了一份孤单，多了一份安慰；少了一份担心，多了一份真诚！在这里，我不仅真正学到了知识，还明白了一些道理：踏踏实实做人，认认真真工作！……

白云浮动，传奇被停留在过往，落叶沉睡于大地，孕育着一个希望的诞生。\_\_年的冬天，这是我进入石大的第一个寒假，美丽的石大，承载着我的梦想——去当一名光荣的白衣战士。生命的意义是由自己定义的，为了给自己医学知识充电，而实践的过程是所有课本不能给予的，短暂的寒假便来到新城红十字医院（原八毛职工医院）实习。

对于我这个只有半年学医经历的学生来说，应该从医院中最基础的护理工作开始。来到医院，我对一切都感到新鲜和畏惧，即使自己曾以病人的身份到过此地。

镜中的我，穿着干净的白大褂，戴着洁白的帽子和口罩，想想自己第一次穿着白大褂的那份自豪，心底的那份坚定与自信油然而生！

看起来简单的护理工作，让我开始有些手忙脚乱。原本的自信荡然无存。我开始虚心向护士学习，紧紧地跟着护士，寸步不离，年轻的护士耐心地给我讲解着关于护理的知识。慢慢地，我穿梭在各个病房，了解了她们的护理术语和一些日常工作。

我协助护士接诊病员，做好四（测血压、测体温、测脉搏、测体重），熟练地掌握了血压及体温的测量方法，接触配液环节，在严格坚持“三查七对”（三查：操作前查、操作中查、操作后查；七对：对床号、对姓名、对药名、对浓度、对剂量、对方法、对时间）的原则下，并为病员配液。

终于有了我实践的机会，想着护士叮嘱我的操作要领，端着装有止血带、胶布、碘付的器皿，来到病房。面带着微笑：“阿姨，该打针了！”我给病人绑上止血带，用碘付进行消毒，然后拿起针头，小心翼翼地扎入病人的血管中。看见管中有回血，一种如释重负的感觉蔓延全身。想不到，生平第一次扎针竟然会如此的顺利！

护士在休息的时候，给我讲着因为静脉注射的输液管中一个小小的气泡，而使病人死亡的真实事例后，我大为震惊，不免开始崇敬这些平凡的护士们。

在医院领导的同意下，我观摩了一例左下肢静脉曲张高位结扎及剥脱术！手术前病人的家属用充满期待的目光注视着主刀的医生，顿时让我感到医生的伟大责任。手术的时间大约两个小时，主刀医生精湛的医技，让我了解到医学基础知识的重要性，他的细心，仿佛把病人当成自己的家人一样精心地照料，就好象生理老师曾经说过：虽然你们是用动物做实验，但以后你们却是要给人看病！因此，使我是深深体会到，我们要提高自己的职业素质。

#### 员工个人试用期总结 篇7

转眼间一个月的试用期已悄然逝去。非常感谢公司提供给我工作的机会，同时也非常珍惜这个工作。通过一个月的学习，对于职位的工作性质和工作重点还是有一定的了解。当然，怎么深入地把工作做好，还需要更多的学习。我会以最好的精神状态去面对每天的工作，也会时刻保持在公司里的责任感和使命感，去迎接我未来的工作。人是在不断总结和反省中提炼和进步的，在此对一个月试用期分成三个阶段做出小结，如下：

#### 一、初期

入职的第一天，手续办理完毕以后，公司先是安排我熟悉员工手册，因为刚来不久，考虑到我对检验这一项工作还不是很熟悉，就让我多看一些前期工作日报表等资料，及了解工作中常见的问题。

## 二、成长期

3 周后，品质部蔡经理给我们培训《iqc 抽样标准和不良产品的分析》。通过这个培训让我们对塑料模具有了初步的认识，学到了相关的知识应用，也对公司有了进一步的了解，在本职的工作上更能得心应手了。

## 三、成熟期

经过一个月来的工作和学习，我对于职位的工作性质和工作重点有了初步的认识和提高。我每天完成必要的工作之后，利用业余时间了解总装、仓库等多个部门的产品及资料，深入熟悉产品，让自己对公司有更深层次了解的同时，还提高了自己的工作效率。

以上就是我进公司一个月的试用期工作总结，但在工作中也有很多不足的地方。希望领导和同事可以多多指教，我会认真听取大家的建议和意见，将自己的工作做得更好。

员工个人试用期总结 篇 8

今年\_月份，我有幸进入了\_股份有限公司，我所在的岗位主要工作是提取车间板框，到目前为止我已经在这里工作了6个月的时间。回顾这几个月的试用期，感慨万千，学到了不少的专业知识和人情世故，同时也发现很多做得不足的地方。

记得刚开始初到岗位时看到了大量的设备以为很多工人在努力工作，而我对这些都一无所知，但是对工作的浓厚兴趣和热爱让我产生可很强的好奇心，第一天我就开始了粉料运料的工作。领导和一些老员工对我们进行了详细的讲解和热心的帮助，工作起来心情真的很好。

随着时间的推移，我对工作慢慢熟悉，同时也已经接触了大量的设备，了解了这些设备的工作原理，学会了正确的使用方法。（您当前正在浏览的是：公司试用期工作总结，其中学习的过程不是一帆风顺的，本来就对生物产品的生产过程就一无所知，当看到大量管道时看都看乱了，我在工作工作之余就顺着管道走，来探究其路线，一遍一遍的深入，一遍遍的思考，有时间就看大量的资料，一遍遍的看，终于经过自己的努力和领导的大力帮助和指导，我已经把板框岗位的工艺流程彻底的了解了，但是生产中具体到的一些细节问题还有待在以后的工作中继续努力学习。

板框岗位的工作分为：接发酵液，板框的过滤和压榨，板框的装卸粉碎和运输，菌丝体的山蒸干燥，浸取和离心，二次渣中甲醇

的回收等。其中有些工作是力气活但大部分还是仪器设备的操作和控制。



在工作中我能够做到不怕苦、不怕脏、不怕累，任何工作我总是力争冲在最前面。我平时工作积极主动，做事雷厉风行，不拖拉，具有良好的执行力。在工作中不串岗不迟到不早退，不干与工作无关的事情。我把工作当成是一种乐趣而不是负担，因为只有具有这种心态才能把工作做好，我的工作理念就是“工作快乐，快乐工作”。有些时候一些工作干起来确实有些累，有时候衣服全湿透了，但是经过这段时间的锻炼，我已经完全适应了板框这个工作岗位。

经过这段时间的观察和思考，我对工作产生了自己的一些想法，把思路整理好并记录下来投公司的刊物《视点》并有幸发表。我主要提出了3条建议：每天的工作量要合适；每天的工作安排要有计划，要先抓重点工作来做；领导在工作中的楷模作用不可忽视。

在公司工作的这段时间，我深切的体会到了“敢为人先，敢争第一，敢创大业，自觉奉献”的企业文化内涵，感受到了公司浓厚的文化氛围。在每期的刊物上我都会学到许许多多的知识，在工作上有领导的关心和同事的帮助，在生活上公司也考虑的很周到：丰盛的伙食，上下班班车接送。公司给我们创在的条件真的很好了，在这样的环境中工作是一种幸福，在这样的环境中工作我们没有条件不努力。

如今，我马上就要成为\_股份有限公司的正式员工了，能够成为正式员工，我感到非常的高兴，今后我一定会用心工作，用自己的实际行动来回报公司。

## 员工个人试用期总结 篇9

自从\_月份以来，我这段时间详细的研究了公司的销售报表和销售产品，发现：

(1) 公司的销售额从\_月份的\_万左右到\_月份的\_万左右到\_月份的近\_万左右，从销售额上来看，销售业绩是有了一部分的增长，但从销售单价和销售利润来看，却处于下滑的势态；

(2) 从经销商数量来看，范围之内经销商公司亦都有过业务往来，东莞比较有实力的如，也有业务往来，但综合经销商分析来看，以上经销商尤其是比较大的经销商，从我司的拿货一般局限于之类的产品，其余的几乎很少拿货，而以上产品几乎可以说是保本或亏损销售，毫无多少利润可言。

从以上三点问题综合分析来看，我们公司所面临着以下经营问题：

### 第一、销售额和利润的问题

我们公司在\_月份的销售量的增加和市场占有率提高的情况下，利润并没有提高或得到改善；其实这种销量和市场占有率的提升，并没有实际太大的意义，甚至可以说是极为危险的现象。我们可以想象：一家销售额很高但利润率很低的公司，利润率一旦降下来，会不会产生巨额亏损？

从公司目前的形式来看，我们公司目前内部在管理上可供压低的成本已经很少，而外部的市场压力会越来越大，我们的销售额一旦做起来，首先会引起竞争同行的注视，没有任何人愿意把碗里的饭无偿的分给别人，在这种情况下，竞争同行肯定会调整销售策略和产品价格，来抢占客户资源。其次，销售人员和公司，亦会迫于销售额和市场的压力，拼命的降低售价或付出更大的销售成本来争取客户，本身来说，公司的产品售价已经没有任何可以再压缩的空间，一旦迫于市场和销售额的压力再次压低价格和提高销售成本的话，那么销售额越高，利润就越低，也可以说是亏损越来越大。

## 第二、有关客户的管理和控制的问题

一流企业做规则，二流企业做品牌，三流企业做市场。对于\_\_市场，包括除高力和华创之外的电镀材料企业来说，目前还都在为做市场而努力，尤其是在两地，对那些不入流的小经销而言，为了在做市场而生存，他们的目的就是为了追逐利益的最大化。因此，没有任何忠诚信任可言。但是以目前的市场形势来看，他们又是我们公司的主要针对客户，因此，我们公司没有办法完全笼络和控制这些小经销商，而对其它的小型散户经销商认为我们公司比较具有诱惑力的是：

- ①、1吨半吨都会送货上门；
- ②、部分产品的不开票价格低于市场。

但是，目前的这些小散户对于我们公司来说，在扣除人工及各方面销售成本，都可以说是在亏损经营。

### 第三、有关产品线和优势产品的问题

纵观我们公司从开业以来的产品销售情况，可以看出，我们的产品主导销售一直是系列产品为主，其它只是小量销售，即使以上主导产品也是主要以小量销售为主，同时，以七月份到8月上旬的销售情况来看，我们公司在产品经营存在：

1、货源配合不及时的问题：小的经销商由于资金的限制，一般都不愿意做比较大的库存，因此，他们需要上游的供货商具备比较大的仓储能力，对他们来说可以起到一个仓储的作用，要货的话可以随叫随到，但从7月20号以来，我们公司在主导产品（重庆铬酐、硫酸镍）一直缺货，做代理或贸易关键的一环就是产品供应的稳定性和持续性。由于我们公司反复缺货，会在一定程度给经销商一种投机、实力不够的不良印象；

2、产品价格的不稳定性：化工类产品的的市场价格在一定程度上，一般不会像金属那样波动。我们公司自从\_月份以来产品的价格一直都变化。在价格的波动上，我们公司留给经销商一个做好了、好销了就涨价的印象。

3、产品的问题：记得我刚来公司的时候，\_总说过一句话：做贸易，关键是拿到什么样的货。没错！这句话是做贸易公司的基本道理，但是，反过来看，公司目前的现状，优势产品在哪里？我们究竟拿到了什么样的关键产品？我们目前认为好销的优势的，其实销售出去都是亏损的。而且，目前有些产品的价格一压再压，可以说远低于进货价格，销售依然无人问津，这些又说明了什么呢？

综合以上几个方面，我个人认为，公司目前处于一个关键的时期，首先对内来说，公司没有明确的发展计划和阶段性的经营目标。同时在前期的发展过程中公司没有逐渐形成自己核心竞争力的趋势。对外来说，目前的市场是步履维艰，困难重重。此两种现象如果不能解决，我们公司下一步的发展会存在着极大的困扰。明确的发展计划和阶段性的经营目标不是说今天挣多少钱明天挣多少钱的问题，而是企业如何生存，怎样生存的更好的问题。

#### 员工个人试用期总结 篇 10

在伊犁电视台《品味伊犁》栏目实习期间，经过自己的努力，和部门领导和同事的不断指导下，学会了许多在学校和别的工作单位学不会的知识和技能，在栏目实习期间对工作有了新的认识。

4月\_日，踏进《品味伊犁》栏目的办公室，自己也给自己定了目标。栏目组同事踏实认真的工作态度，激励着我努力学习和工作。从刚开始的学习拍摄到自己单独拍摄的这个过程，自己很难忘。栏目组领导专门调配摄像机让我实机操作，去景点拍专题把我带上去和前辈学技术。领导的细心栽培让我避免了别人走过的弯路，直到《阿依乐》的拍摄结束，这是我个人第一次单独去完成拍摄任务。领导和同事一直在给予我意见和建议，也使得我更加完善。后来个人完成了《塔萨水电站专题片》的策划和摄像，近期节目的《一阳咖啡》的拍摄，一次次锻炼让我日趋成熟。三个月里，和同事和睦相处、相互进步使我对这个栏目有了一种说不出口的情节。只想把自己最好的创意和最好的画面带给栏目，听到同事的称赞自己就很满足，就想把更多的好东西带给栏目。

在栏目组工作的时候很开心，同事之间的相处很融洽，工作时的'争吵不可避免，但是事情过去大家还是有说有笑。一群年轻人为了一个目标而努力，这种氛围我相信别的栏目里是没有的。

我相信我们都会做的更好，为了自己的目标而努力。在栏目里自己仍然需要大家更多的指点，自己欠缺的东西还非常多。做的不好的地方同事会提出来，提出来我就会想办法改进。自己不足的地方自己即使认真总结。自己的弱项要自己不断学习加强。相信在不久的将来我们栏目会走向更高、更好的起点。自己的拍摄功底不断加强，自己的策划和后期要抓紧上手。做一个栏目需要的人。

曹刚

20\_\_年 08 月 01 日

员工个人试用期总结 篇 11

时光匆匆，三个月的时间虽然不长，但却让我在这段忙碌的工作中深刻的记住了作为\_\_人的拼搏精神，记得了在工作中与大家一起拼搏的热情，享受到了在工作后收获的快乐!我再次的要感谢大家，感谢在\_\_公司\_\_部的每一位领导、同事!因为有你们的帮助我鼓励，我才能以一名试用期新人的身份体会到在\_\_公司成长和拼搏的体会，多亏了有你们，我才能突破岗位中的各种困难，在工作中收获了这么多的成长和进步!

回顾自己的工作，在这段在\_\_公司的经历中我改变了很多，学到了很多新知识，好方法并积极的运用到工作中，提高了自身的成绩。现我就以下几个方面来诉说一下自己的工作情况：

### 一、思想方面

作为公司的一名新人，首先要面对的难题就是对岗位和团队的适应。在进入公司之后，我积极改进了自身的工作意识，以严谨、仔细、勤快作为自己的思想态度，在岗位上认真主动的做好自己的责任，并在部门中主动做一些力所能及的事情。因此，我和部门中的同事们相处的较为愉快，并且也很快得到了大家的认可，并受到了大家的帮助。

因为顺利的融入了团队，我在思想上也受到了队伍的积极影响。并在各位前辈的指点下，学会了如何去面对自己的工作任务，怎样去履行作为\_\_公司员工的企业理念。



思想的成长带动了我工作的努力，让我能更加努力、认真的对待自己的工作，并能在工作中明确自己的努力方向，在工作中有了很大的提升。

## 二、工作情况

在\_\_的工作岗位上，我一直带着虚心的态度去了解并学习工作。我十分清楚作为新人的自己不可能一开始就掌握好工作的要点。为此，我在工作培训期间认真学习，多思考、多考证，对于实在疑惑的问题再去向领导请教，严谨的掌握了工作的要求技术。

因此，我在这几个月来都保持着较为稳定的工作情况，避免了很多常见的问题和错误。也通过实践锻炼了自己的能力，加强了工作技术。

后来，在工作中我接受了领导的指点和同事们的帮助，更好的掌握了一些技术和方法，并为自己的工作打下了坚实的基础。目前在自己的工作已经能做到与其他老同事相近。但我认为，自己还需要继续加深经验，发现自我的不足，在工作中追求更好的提升自己。

如今，三个月的试用期已经结束，但我十分期望领导能给我一个继续努力的机会，我希望能继续在\_\_公司继续发展，并贡献自己的光和热。还望领导能根据我的实习工作情况的考虑我的转正申请。

两个月试用期已经过去，我对自己所从事的财务出纳工作已经比较认识，也能胜任这项工作。以前在会计师事务所做业务助理工作时，对财务出纳的工作情况比较了解。而且在这两个月里，我在公司\_总和会计的领导下，在公司同仁的帮助下，在新的岗位中，我对本公司经营模式和管理制度有了全新的认识和深化的学习。现对本职工作总结如下：

### 一、面临的新挑战。

一个人面对新的城市、新的工作，一切都将是新开始，都有一个从陌生到认识及精通的过程，万事开头难，一个良好的心态——虚心的、积极的心态是干好一切工作的根本。刚开始的几天是关键，于是我努力把自己的心态调整到较好，以顺应新的环境、应对新的工作挑战。

### 二、在这期间，在财务和内勤上我作了如下详细工作：

- 1、严格按照财务制度的要求，办理费用报销，现金、支票的收付业务。
- 2、每月第八个工作日按时作好单位职工的薪金发放。
- 3、及时登记现金、银行存款日记帐。月末编制出纳报告单。
- 4、填写税务申报表。
- 5、完成财务负责人交待的工作。

### 三、要做好出纳工作。

绝不可以用“轻松”来形容，绝非“雕虫小技”，它是经济工作的第一线，财务收支的关口，在公司的经营管理中占有重要的地位。作为一个合格的出纳，必须具备以下的基本要求：学习、了解和把握政策法规和公司制度，不断提高自己的业务水平和知识技能。学会制订本职岗位工作内部控制制度，发挥财务控制、监督的作用。出纳人员要恪守良好的职业道德。四、出纳人员要有较强的安全意识，现金、有价证券、票据、各种印鉴，既要有内部的保管分工，各负其责，并相互牵制。

### 四、很好的沟通能力。

特别是和工商、税务、社保等单位的外联沟通能力。当然，在今后的工作中除了恪守以上的基本四点外，我还要不断的努力学习国家出台的新的财经法律法规和先进的企业管理制度，以顺应不断变化的社会环境和今后公司开展的工作。

以上是我对两个月工作的一些体会和总结。在以后的工作和学习中我仍将不懈的努力和拼搏，与时俱进，做好本职工作，与公司的发展同步。同时，我要特别感谢公司领导和各位同仁在工作和生活中给予我的支持和关怀，这是对我工作较大的肯定和鼓舞，我真诚的表示感谢！

自 20\_\_年\_月以来我很荣幸来到泰信科技从事金融事业部技术支持中心储备主任工作，转眼三个月的试用期过去了，在领导的言传身教、关心培养下，在同事们的支持帮助、密切配合下，我不断加强事业部业务学习，对工作精益求精，较为圆满地完成了自己所承担的各项工作任务，个人职业素质和业务工作能力都取得了一定的进步，为今后的工作和学习打下了良好的基础，现将个人工作学习情况总结：

## 一、对公司的认识

从刚到泰信对于金融事业部的业务比较陌生，到经过三个月的学习及领导和同事的指导，使我对公司管理结构和事业部等有了较为深刻的认识，对自己所在岗位的工作内容有了大概的了解，公司业务范围主要划分为金融、司法以及智能化等三大领域，下属分公司主要包括湖北分公司、江西分公司、湖南分公司、河南分公司、广西分公司、云南分公司以及新疆分公司等。我们金融事业部技术支持中心主要对分公司技术进行协助支持。

## 二、工作方面

入职不久，适逢湖南分公司农行前段联网项目中标，湖南分公司因去年才成立不久，技术力量相对薄弱。我被派过去做技术支持，主要负责农行前端联网前期摸底做方案及预算。湖南我们主要是负责常德和湘西两市的前端改造。通过一个月的时间，我前端网点摸底以及同甲方市分行保卫处领导交流，圆满完成了常德 79 个网点以及湘西 28 个网点的设计方案及预算，共计 900 多万。

4 月下旬湖南农行联网进入到具体实施阶段。我把前期湖北联网遇到的问题及讯美联网软件商的要求进行了收集整理，写了湖南前端联网规范流程。按此流程指导，顺利实施了常德城区 3 个样板网点的联网接入工作。

金融技术支持中心除了对下属分公司技术支持外还需对中心业务拓展的项目进行支持，4 月上旬，金融事业部与浙江捷尚合作在整个金融业推广智能分析系统，我负责湖北农行试点安装调试。经过几天的测试以及与捷尚技术员沟通最终完成了农行 ATM 智能分析、柜员窗口人脸叠加以及视频质量诊断等系统的试点安装调试工作。

### 三、学习生活方面

在工作过程中，我深深感到加强自身学习、提高自身素质的紧迫性，一是向书本学习，坚持每天挤出一定的时间不断充实自己，端正态度，改进方法，广泛吸取各种“营养”，积极准备二级建造师的考试。二是向周围的同志学习，工作中我始终保持谦虚谨慎、虚心求教的态度，主动向领导、同事们请教，学习他们任劳任怨、

求真务实的工作作风和处理问题的方法；三是向实践学习，把所学的知识运用于实际工作中，在实践中检验所学知识，查找不足，提高自己，防止和克服浅尝辄止、一知半解的倾向。

三个月来我在领导和同事们的帮助和支持下取得了一定的成绩，但我深知自己还存在一些缺点和不足，与工作需要和领导要求相比，还有一定差距。一是做事还不够细心，容易造成一些漏洞。二是工作的预见力和前瞻性还不够强。三是工作的灵活性还不够。在今后的工作中，我要努力做到戒骄戒躁，坚定政治信念，加强理论学习，积累经验教训，不断调整自己的思维方式和工作方法，在实践中磨练自己，成为单位需要的优秀人才。

#### 员工个人试用期总结 篇 14

自从三月开始到公司实习以来，已经有好多个日日夜夜了，心里的感触也是很深的，江河已经闯入了我的生活，在以后的岁岁年年里它伴随着我的成长。初到公司开始实习的时候，就有异常的兴奋，毕竟有机会到总部财务管理中心去感受一下工作的氛围。在总部实习的二十多天里，深深的被那种工作环境所吸引，那中和谐的、宁静的、和睦的、朝气蓬勃的工作气氛，真的让人激动人心，想想自己将要在这里奉献自己的青春，真是毕业后最大的幸运。过了不久我就被分到了上海公司，没来之前有一种担心，担心那种工作环境是不是还会让人感到舒适。终于，那天我到了上海，在领导的安排下，来到了江河。开始正式投入自己的工作，很是担心自己做不来怎么办，心里很没有底。真正开始接项目会计的任务，遇到的问题还真的很不少，本来就紧张的我一

下子无从下手。就在这时，旁边的老员工黄忠海看出了我的无奈，于是他语重心长的给我讲解，一遍又一遍的重复着我糊涂的问题，用他的话语震动着我的脑细胞，终于让我恍然大悟，眼前豁然开朗。原来就这么简单的问题，我给它想的太复杂了，所以自己把自己给套进去了。

我实在很庆幸自己能在这样的环境中工作，虽然很有压力，但是我有信心去完成自己的任务。在这过程中可能会遇到很多问题，但是我坚信这些难不倒我，因为这里不缺像黄会计这样的老师在背后支持着我。现在终于明白公司为什么会这样快速的大踏步的往前发展，就是因为有一群人，焕发着朝气的为这个集团注入自己的动力，上海财务部就是这群人中的一部分。我为自己能成为其中一员而感到自豪和骄傲。

#### 员工个人试用期总结 篇 15

我于 20\_\_年\_\_月\_\_日成为公司的试用员工，至今已有 2 个月，根据公司规章制度，现申请转为公司正式员工。在此我感谢领导对我的栽培和指导；同时也感谢同事对我工作的支持和帮助。试用期间，在领导和同事的耐心指导下，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，也熟悉了公司的整个操作流程。



在本部门的工作中，我一直严格要求自己，认真及时做好领导布置的每一项任务；利用自己在别的公司好的工作经验及管理方法应用到工作中，培训 IPQC 及 QA 能及时反映问题及处理问题的能力。经过两个月的工作，我现也能够独立处理本职工作，能对车间问题进行简单分析处理，与生产、工程沟通协调相关品质问题的处理方法，纠正产线相关作业不当造成的品质问题，把制程中存在的问题降低到最小。

我在工作过程中充分做到认真，负责，主动的了解生产现场情况。和组长及产线员工的沟通，使我了解了她们内心的真实想法和对工作和认识及看法；经过一段时间的观察让我清楚了车间生产管理的不足。通过全面的了解，我认为员工整体品质意识不强，主要原因我认为在于细节不够完善。集中体现在以下几个方面：

1. 产线制程维修较多。同一个问题连续不断的发生，原因为产线员工品质意识不够，对品质部依赖太强，不能对不良品完全检查出来，导致不良品连续不断的流到 QA 检查。

2. 检验标准不够完善，导致员工及 QA 检查对发现不良无法做出具体判定。

在领导和同事们的细心关怀和指导下，通过自身的努力，各方面均取得了一定的进步，现将我的工作情况作如下汇报。

工作规划：

1. 及时有效处理客户反馈信息，反馈至相关人员进行根源上的改善，杜绝不良的重复发生和流出，以减少客诉，提升的满意度。

2. 提高 IPQC 及 QA 的检验水平，提高全员的品质意识，有针对性的对员工进行品质意识教导。让 IPQC 明确每天的工作重点，计划，努力的方向。

3. 定时对 QA 各工位进行巡视，每天对产品质量定时跟踪、分析生产过程中不良率超过 2% 的原因，提出改善建议，并监督核实部门改善及提出改善建议；

4. 与生产、工程一起分析影响质量的关键因素，制定相关的改进措施。

从进入本公司以来，看到公司迅速发展，我深深地感到骄傲和自豪，也更加迫切的希望以一名正式员工的身份在这里工作，实现自己的奋斗目标，体现自己的人生价值。在此我提出转正申请，恳请领导给我继续锻炼自己实现理想的机会，我将更加勤奋的工作，刻苦的学习，努力提高文化素质和各种工作技能，为公司创造价值，同公司一起发展与进步！

杨建龙

20\_\_年\_\_月\_\_日

员工个人试用期总结 篇 16

\_\_年 12 月 15 日，我接到公司的面试通知。当时，我已然忘却自己所投简历的情况，也想不出是怎样通过网上简历的层层筛选而被幸运的抽中，权衡取舍之间，只想着仅仅一试。

\_\_年12月18日，我南下广州途中，取道沈阳，抽空实地体验了兴隆大家庭的氛围，并顺利通过了沈阳兴隆大家庭的面试，心情是激动的。hr最后一句问我，如果把我派到朝阳我愿意不愿意，在了解到集团和朝阳相关情况后，我给了一个肯定的答复。

\_\_年年3月15日，我取道沈阳回校，用坚硬的笔尖签下自己的就业协议。

\_\_年年6月30日，在收到公司报道电话通知后，我退掉前往泰山的车票，并备齐工作所需物品，收拾情怀，准备新的开始。

\_\_年年7月1日，小雨。离别的站台回荡着渐行渐远的祝福，我独自走进这个陌生的`城市，并正式开始自己的兴隆生涯。

7月13日，为期12天的入企培训在新的老师、新的同事、新的环境磨合中悄然而去，我高歌“流云在天边，行囊在眼前，有一条通往太阳的路无边又无岩”奔赴盘锦，迎接新的挑战。

7月19日，凤凰涅槃，完成自己的重生。一周的“以纯”营业员实习在欢笑中度过。收尾的座谈中，我一言不发，只是开始梦想未来的日子，会有更大的收获。

7月23日，按照集团的安排，我进军兴隆大厦食品商场乳品冷冻部大冰柜组，拜于优秀的组长、三星级营业员李国辉老师门下。资本、能力、学习、憧憬，等等，一并爆发。

8月2日，带着满心的对柜组的不舍和“白吃、白喝、白玩、白拿”的向往，开赴沈阳参加传说中的集团奥运。七天校园生活的重温，七天封闭式忙碌与活泼，七天完全状态下的灌输和消化，在七篇以笑傲的诗句为开头的日记和对优秀学员奖品的窃喜中划上圆满的句号。

8月16日，我很庆幸我赶上这样的日子，并作为第一批的支援，在短短的四十多天时间里，对沈阳三进三出。我希望在这段日子里，我是积极而创意还卓有成效的完成了自己的工作，因为大家庭店庆特等功的完成有我一份参与，这就足够了。

8月29日，我重新回到柜组，也更加努力的学习，并尝试着在柜组、部里、楼层承办更多的事务，参与更多的活动，担当更多的角色。

10月11日和12日，我连续休息两天，认真回忆这段详实的经历，并真诚的总结自己的生活。我为我自己感到幸运、不易和骄傲。

三个月的时间，短短长长，感慨良多。记得刚来的时候，对岗位是忐忑青涩、手足无措，对工作更是擀面杖吹火，尽管我以前的经历也是丰满而充实的，然而对于新的环境，仍然需要一个缓冲，那段时间也犯了不少低级而幼稚的错误，譬如第一次开三联时候的紧张兴奋，第一次收款时的编码混淆与输入金额错误，等等等等，但都在同事老师们的“没有事儿”和经验之谈中，渐渐的就成为过去。为了更好更快的进入角色，我每天下班之后仍然要到柜组待上一段时间，尽可能多的参与前台事务。我逢事必寻遇事必问，总算在鼓励与坚持中争取到一个良好的开局。

如今，身为朝阳储干，在大厦食品商场实习，我想我至少在以下三个方面有所收获：

第二，工作技能有了提高。我算是勤快而肯干的，部组上货，我抢着帮忙，组长传票据，我抢着上楼，包括部里考勤，我都认真的划。如今，我对一楼算是比较熟悉，大部分同事，我都能叫得上名字或者是混个脸熟；对于销售工作，虽然谈不上得心应手，但是已经习惯多了，譬如调去支援月饼时，就能很快的找到熟悉商品知识的切口，并算是成熟的完成交易；对于稍微有一些接触的业务和管理工作，我也在努力的学习和体验。

以上内容仅为本文档的试下载部分，为可阅读页数的一半内容。  
。如要下载或阅读全文，请访问：

<https://d.book118.com/946053053132011005>